



Embargo : Bruxelles, le 15 février 2008 à 7h30

Résultats opérationnels record de Solvay en 2007 à un niveau de 1,2 milliard EUR, ils dépassent de 9% ceux de 2006 (+24% au 4^{ème} trimestre)

- **Chiffre d'affaires** (9.572 millions EUR) en progression de 2% (+4% à taux de change constants) ; +1% au 4^{ème} trimestre 2007
- **Résultats opérationnels** (1.192 millions EUR) en hausse de 9% (+24% au 4^{ème} trimestre 2007) ; à un niveau record pour les trois secteurs :
 - Croissance de 9% des résultats de la **Chimie** et de 8% pour les **Plastiques**;
 - Résultats **Pharmaceutiques** comparables (+1%) à ceux de 2006, en ligne avec notre guidance. +42% au 4^{ème} trimestre.
- **Résultat net Groupe** (828 millions EUR) dépassant (+1%) le niveau record de 2006. +25% au 4^{ème} trimestre.
- **Hausse de 4,8% du dividende** de l'exercice 2007 à 2,20 EUR net par action (2,9333 EUR brut par action)

Le **chiffre d'affaires** en 2007 est de 9.572 millions EUR, en progression de 2% par rapport à 2006, malgré l'impact défavorable des cours de change. Au 4^{ème} trimestre 2007, il est stable (+1%) et s'élève à 2.366 millions EUR. A taux de change constants, il aurait augmenté de 4% (+4% au 4^{ème} trimestre 2007).

Le **REBIT**¹ (1.192 millions EUR) est 9% supérieur au niveau record de 2006. Le secteur Pharmaceutique enregistre des résultats comparables (+1%) à ceux de l'an dernier; les secteurs Chimique (+9%) et Plastiques (+8%) poursuivent leur croissance. Au 4^{ème} trimestre 2007, le REBIT s'élève à 267 millions EUR et progresse de 24% par rapport au 4^{ème} trimestre 2006, compte tenu de la hausse des résultats pharmaceutiques et chimiques, de respectivement 42% et 14%.

La **marge opérationnelle** (REBIT sur chiffre d'affaires) s'élève à 12,5%, contre 11,7% en 2006.

Le **résultat net Groupe** (828 millions EUR) dépasse (+1%) le niveau record de 2006; il est en hausse de 25% au 4^{ème} trimestre 2007, traduisant la progression du résultat opérationnel (+24% au 4^{ème} trimestre). En 2007, il intègre des **éléments non opérationnels**² positifs de 31 millions EUR (contre un solde négatif de 40 millions EUR en 2006). Par ailleurs, les **charges d'impôts** ont augmenté fortement (+158 millions EUR) en 2007 compte tenu de la progression des résultats et de l'effet ponctuel de changements de taux d'imposition en Allemagne et en Italie (impact négatif non cash de 82 millions EUR en 2007).

Le **cash flow**³ de 2007 augmente de 6% et s'établit à 1.421 millions EUR ; le **REBITDA**⁴ s'élève à 1.662 millions EUR. Le **ratio d'endettement net sur fonds propres** atteint 29% à la fin décembre 2007, proche de la situation de fin décembre 2006 (28%).

Le Conseil d'Administration du 14 février 2008 a décidé de proposer à l'Assemblée Générale Ordinaire du 13 mai 2008 le paiement d'un **dividende net** de 2,20 EUR par action (2,9333 EUR brut par action), soit une hausse de 4,8% par rapport à 2006.

Le chiffre d'affaires du **Secteur Pharmaceutique** en 2007 s'élève à 2.591 millions EUR, comparable à celui de 2006 malgré l'impact défavorable du USD – il aurait augmenté de 3% à taux de change constants. Le chiffre d'affaires des principaux produits, en particulier les excellentes performances du médicament Androgel®, des fénofibrates et des vaccins antigrippaux ; ainsi que celui réalisé dans les pays émergents, ont progressé. Ceci a permis de faire face aux pressions importantes sur les prix en Europe du fait de la concurrence accrue des génériques et à la perte du Pantoloc® au Canada. Le résultat opérationnel (457 millions EUR) et la marge opérationnelle (17,6%) sont comparables à ceux de 2006. Au 4^{ème} trimestre 2007, le résultat opérationnel (122 millions EUR) augmente de 42% par rapport au 4^{ème} trimestre 2006. Le résultat de ce dernier avait été affecté par la gestion plus agressive des stocks par les distributeurs et des efforts de R&D particulièrement soutenus. Les dépenses de R&D (415 millions EUR) atteignent 16% du chiffre d'affaires pour l'année 2007 (14% pour le 4^{ème} trimestre 2007). Le programme d'amélioration de l'efficacité «INSPIRE»⁵ (300 millions EUR d'économies sur base annuelle à l'horizon 2010) se poursuit comme annoncé.

1 Résultat opérationnel, c'est-à-dire l'EBIT avant éléments non-récurrents

2 Eléments non opérationnels : éléments non récurrents et résultat d'activités non poursuivies.

3 Résultat net plus amortissements totaux.

4 REBITDA : REBIT, avant amortissements récurrents.

5 Voir également commentaires page 8.

Le **secteur Chimique** a progressé en 2007 grâce à la persistance d'un bon équilibre global entre l'offre et la demande. Le chiffre d'affaires de 2007 (3.031 millions EUR) est comparable (+1%) à celui de 2006 (stable au 4^{ème} trimestre). Les résultats (REBIT de 345 millions EUR) enregistrent une croissance de 9% par rapport à 2006 (+14% au 4^{ème} trimestre). Les pôles « Minéraux » et « Oxygène » ainsi que les activités « Electrochimie » (soude caustique) continuent d'enregistrer d'excellents résultats. Les commodités chimiques fluorées restent sous forte pression et les restructurations annoncées sont en cours.

Le **secteur Plastiques** progresse à nouveau grâce aux excellentes performances des deux pôles (« Spécialités » et « Vinyliques »). Le chiffre d'affaires augmente de 4% en 2007 (+3% au 4^{ème} trimestre 2007) et atteint 3.950 millions EUR. Les résultats (REBIT de 441 millions EUR) augmentent de 8% malgré l'effet défavorable des taux de change USD et JPY, principalement en Polymères Spéciaux. Au 4^{ème} trimestre, le contexte des affaires est resté globalement favorable, en particulier dans les Spécialités. Pour les Vinyliques, le ralentissement saisonnier en Europe a été plus marqué au 4^{ème} trimestre 2007 par rapport à la même période de 2006.

«Les résultats records enregistrés en 2007 sont le fruit de notre stratégie de croissance durable et rentable que nous poursuivrons. En ce début d'année 2008, le contexte des affaires reste favorable sur nos principaux marchés et nous restons attentifs à la volatilité des conditions macroéconomiques mondiales.»

Eléments financiers résumés du Groupe SOLVAY⁶

<i>En millions EUR (sauf les données par action, en EUR)</i>	2006	2007	2007 / 2006	4 ^{ème} trimestre 2006	4 ^{ème} trimestre 2007	4 ^{ème} trimestre 2007/ 4 ^{ème} trimestre 2006
Chiffre d'affaires	9.399	9.572	+2%	2.349	2.366	+1%
REBIT	1.099	1.192	+9%	216	267	+24%
<i>REBIT/Chiffre d'affaires</i>	<i>11,7%</i>	<i>12,5%</i>		<i>9,2%</i>	<i>11,3%</i>	
Eléments non récurrents	-143	+31	n.s.	-25	+12	n.s.
EBIT⁷	956	1.223	+28%	191	279	+46%
Charges sur endettement net	-82	-82	0%	-16	-21	+27%
Revenus sur participations	+19	+24	+22%	0	0	n.s.
Résultat avant impôts	893	1.165	+31%	175	258	+48%
Charges d'impôts	-179	-337	+88%	-29	-76	n.s.
Activités non poursuivies	+103	0	n.s.	0	0	n.s.
Résultat net Groupe	817	828	+1%	146	182	+25%
Résultat net (part Solvay)	791	781	-1%	142	171	+20%
Amortissements totaux	522	593	+14%	139	205	+47%
REBITDA	1.568	1.662	+6%	339	385	+14%
Cash flow	1.339	1.421	+6%	285	386	+36%
<i>(par action, en EUR)</i>						
Résultat par action⁸	9,57	9,46	-1%	1,72	2,07	+20%
Ratio d'endettement net sur fonds propres	28%	29%	-	-	-	-

Notes sur les éléments financiers résumés du Groupe Solvay

- Les **éléments non récurrents** s'élèvent à 31 millions EUR en 2007 contre -143 millions EUR en 2006. Ils incluent :
- d'une part, des produits non récurrents dont principalement la plus-value (151 millions EUR), enregistrée au 4^{ème} trimestre sur la vente des activités caprolactones, les plus-values sur la vente de titres Sofina (73 millions EUR) et de droits de souscription à l'augmentation de capital de Fortis⁹ (37 millions EUR);
 - et d'autre part, des charges non récurrentes pour les restructurations dans les activités fluorées annoncées au 4^{ème} trimestre (99 millions EUR, dont 65 millions EUR d'amortissements non récurrents) ainsi que, dans le

⁶ Comptes audités par Deloitte.

⁷ EBIT : résultat avant charges financières et impôts.

⁸ Calculé sur base de la moyenne pondérée du nombre d'actions de la période, après déduction des actions propres rachetées pour couvrir les programmes de stock options, soit au total 82.669.267 actions pour 2006 et 82.585.998 actions pour 2007.

⁹ Rappelons que Solvay a choisi de vendre une partie des droits de souscription à l'augmentation de Fortis afin de pouvoir financer une souscription partielle (environ 2,5 millions d'actions nouvelles).

secteur Pharmaceutique, pour le projet « INSPIRE » (59 millions EUR) et pour une dépréciation d'actif (projet odiparcil) suite à une réallocation de priorités de R&D.

En 2006, les charges non récurrentes incluaient 133 millions pour le projet INSPIRE.

Les **charges sur endettement net** sont stables et s'élèvent à 82 millions EUR. A fin décembre 2007, la dette financière est couverte quasi à 100%, au taux fixe moyen de 5,4% et avec une durée de 7,7 ans.

Les **revenus sur participations** représentent les dividendes payés par Fortis et Sofina en 2007.

Les **charges d'impôts** ont fortement augmenté en 2007 (+158 millions EUR) et s'élèvent à 337 millions EUR, soit un taux d'imposition moyen de 29%. Ceci s'explique principalement par la progression des résultats et par l'enregistrement d'une charge ponctuelle de 82 millions EUR, sans effet cash. En effet, suite à la baisse du taux d'imposition en Allemagne au 3^{ème} trimestre et en Italie au 4^{ème} trimestre, des actifs d'impôts différés ont été réduits, ce qui a généré cette charge non cash.

En 2007, il n'y a pas de résultat d'**activités non poursuivies** alors qu'il s'élevait à 103 millions EUR net d'impôts en 2006 suite à la vente des feuilles industrielles.

Le **résultat net Groupe** s'établit à 828 millions EUR contre 817 millions EUR en 2006. Il progresse de 25% au 4^{ème} trimestre 2007. Les intérêts des tiers (47 millions EUR) ont augmenté par rapport à 2006 (26 millions EUR) compte tenu de l'évolution favorable des résultats des participations dans lesquelles des tiers sont présents. Ainsi, le **résultat net par action** s'élève à 9,46 EUR en 2007 (contre 9,57 EUR en 2006).

Le **cash flow** progresse de 6% et s'établit à 1.421 millions EUR ; le **REBITDA** s'élève à 1.662 millions EUR. Les **amortissements** (593 millions EUR) sont en forte hausse en 2007 compte tenu d'amortissements non récurrents liés aux restructurations dans les activités fluorées et pharmaceutiques.

Les **fonds propres** s'élèvent à 4.459 millions EUR à fin décembre 2007, stables par rapport à la fin 2006. L'**endettement net** du Groupe à fin décembre 2007 (1.307 millions EUR) est en légère hausse par rapport à celui du 31 décembre 2006 (1.257 millions EUR). L'augmentation du **fond de roulement** par rapport au 31 décembre 2006 résulte surtout d'une augmentation des actifs courants à la fin 2007 compte tenu du paiement attendu en 2008 pour la cession des activités de caprolactones finalisée en 2007. Le ratio **d'endettement net sur fonds propres** est de 29% à la fin décembre 2007, contre 28% à la fin de l'année 2006. Cette situation reflète la politique du Groupe de maintenir une situation financière saine, en ligne avec l'objectif de ne pas dépasser durablement un ratio d'endettement net sur fonds propres de 45%.

Le Conseil d'Administration du 14 février 2008 a décidé de proposer à l'Assemblée Générale Ordinaire du 13 mai 2008 le paiement d'un **dividende net** de 2,20 EUR par action (2,9333 EUR brut par action), soit une hausse de 4,8% par rapport à 2006. Sur base du cours de clôture du 13 février 2008 (83,36 EUR), ceci représente un rendement de dividende brut de 3,5% et un rendement de dividende net de 2,6%.

Compte tenu de l'acompte de 0,85 EUR net par action (coupon n° 81), qui a été payé le 17 janvier 2008, le solde de dividende sur l'exercice 2007, soit 1,35 EUR net par action (coupon n°82) sera payé le 20 mai 2008. Par ailleurs, rappelons que la politique de dividende du Groupe consiste à l'augmenter chaque fois que possible et, si possible, ne pas le diminuer. Depuis 26 ans, le dividende a augmenté progressivement et n'a jamais été réduit.

INVESTISSEMENTS et RECHERCHE & DEVELOPPEMENT

Le Groupe poursuit activement sa stratégie de croissance durable et rentable au travers de projets dans ses trois secteurs d'activités. Il s'agit d'investissements ciblés pour déployer ses activités et ses plates-formes industrielles dans certains marchés émergents tels que l'Asie, le Mercosur et la Russie. C'est le cas par exemple du procédé Epicerol® pour l'épichlorhydrine et du peroxyde d'hydrogène en Thaïlande, des polymères spéciaux en Inde et en Chine ou encore des produits vinyliques en Russie et au Mercosur. Il s'agit également de projets d'amélioration de nos performances énergétiques. Simultanément, le Groupe renforce l'exploration de nouveaux domaines prometteurs à moyen terme, notamment les membranes pour piles à combustible (co-entreprise SolviCore), les produits organiques pour l'électronique, l'éclairage ou le photovoltaïque (Plextronics), les nanotechnologies.

Les dépenses de **Recherche et Développement (R&D) 2007** ont atteint 556 millions d'EUR dont 75% pour le secteur Pharmaceutique. L'effort de R&D de ce dernier a représenté 415 millions d'EUR, soit 16% de son chiffre d'affaires. Le **budget de dépenses de R&D pour 2008** est de 578 millions d'EUR, dont 75% pour le secteur Pharmaceutique.

Les **Investissements 2007** ont représenté 777 millions EUR par rapport à un budget initial de 905 millions EUR. Pour 2008, le **budget d'investissements** est ambitieux et s'élève à 1.091 millions d'EUR. Ces investissements permettent au Groupe de réaliser une série de projets dans le cadre de sa stratégie de croissance durable et rentable et d'une gestion dynamique de son portefeuille d'activités. Toutefois, le Groupe veille à appliquer avec rigueur sa politique de sélectivité qui vise à adapter, dans la mesure du possible, l'échelonnement de ses investissements à l'évolution de ses performances et du contexte macro-économique.

RESULTATS PAR SEGMENT¹⁰

<i>En millions EUR</i>	2006	2007	2007 / 2006	4 ^{ème} trimestre 2006	4 ^{ème} trimestre 2007	4 ^{ème} trimestre 2007/ 4 ^{ème} trimestre 2006
Chiffre d'affaires GROUPE	9.399	9.572	+2%	2.349	2.366	+1%
Pharmaceutique	2.601	2.591	0%	666	656	-2%
Chimique	2.998	3.031	+1%	743	743	0%
Plastiques	3.800	3.950	+4%	940	967	+3%
« Corporate et Support d'activités » ¹¹	-	-	-	-	-	-
REBIT GROUPE	1.099	1.192	+9%	215	267	+24%
Pharmaceutique	451	457	+1%	86	122	+42%
Chimique	315	345	+9%	60	69	+14%
Plastiques	409	441	+8%	94	92	-2%
« Corporate et Support d'activités » ¹¹	-76	-51	-33%	-25	-16	-37%
REBITDA GROUPE	1.568	1.662	+6%	339	385	+14%
Pharmaceutique	554	559	+1%	115	148	+29%
Chimique	484	508	+5%	104	109	+5%
Plastiques	595	636	+7%	142	140	-1%
« Corporate et Support d'activités » ¹¹	-65	-40	-39%	-22	-13	-41%

¹⁰ Les résultats par segment comprennent les résultats des 3 secteurs du Groupe ainsi que le « Corporate et support d'activités ».

¹¹ Eléments non alloués, après allocations directes plus importantes à partir de 2007.

ETATS FINANCIERS IFRS

COMPTE DE RÉSULTATS CONSOLIDÉS

<i>En millions EUR (sauf les données par action, en EUR)</i>	2006	2007	4 ^{ème} trimestre 2006	4 ^{ème} trimestre 2007
Chiffre d'affaires	9.399	9.572	2.349	2.366
Coût des ventes	-6.126	-6.242	-1.529	-1.557
Marge Brute	3.273	3.330	820	808
Frais commerciaux & administratifs	-1.559	-1.523	-429	-391
Frais de recherche et développement	-563	-556	-152	-129
Autres charges et produits d'exploitation	-31	-44	-27	-21
Autres charges et produits financiers	-21	-16	+4	-1
REBIT	1.099	1.192	216	267
Eléments non récurrents	-143	+31	-25	12
EBIT	956	1.223	191	279
Charges sur endettement net	-82	-82	-16	-21
Revenus de participations	+19	+24	0	0
Résultat avant impôts	893	1.165	175	258
Charges d'impôts	-179	-337	-29	-76
Activités non poursuivies	+103	0	0	0
Résultat net Groupe	817	828	146	182
Intérêts des tiers	-26	-47	-4	-11
Résultat net part Solvay	791	781	142	171
Résultat par action (<i>en EUR</i>)	9,57	9,46	1,72	2,07
Résultat dilué par action ^(*) (<i>en EUR</i>)	9,52	9,40	1,71	2,06

(*) calculé sur le nombre d'actions dilué par les "stock options" émises

TABLEAU CONSOLIDÉ DES FLUX DE TRÉSORERIE

<i>en millions EUR</i>	2006	2007
EBIT	956	1.223
Amortissements et dépréciation d'actifs	522	593
Variation du fonds de roulement	-5	-319
Variation des provisions	6	-140
Impôts payés	-211	-238
Autres	-130	-266
Flux de trésorerie des activités opérationnelles	1.138	852
Acquisition/cession de participations	172	5
Acquisition/cession d'immobilisations	-581	-433
Revenus de participations	19	24
Variation des créances financières	29	-46
Effet des changements de méthode de consolidation	3	6
Flux de trésorerie d'investissement	-358	-445
Augmentation/remboursement de capital	-5	-19
Acquisition/cession d'actions propres	-7	-95
Variation des emprunts	-458	188
Charges sur endettement net	-83	-82
Dividendes payés	-227	-243
Flux de trésorerie de financement	-780	-250
Variation nette de trésorerie	0	157
Ecarts de conversion	-24	-15
Trésorerie à l'ouverture	457	433
Trésorerie à la clôture	433	575

BILAN CONSOLIDÉ

<i>en millions EUR</i>	Au 31 décembre 2006	Au 31 décembre 2007
Actifs non courants	7.276	6.999
Immobilisations incorporelles	721	662
Goodwill	1.214	1.210
Immobilisations corporelles	3.869	3.885
Autres participations	790	466
Actifs d'impôts différés	506	524
Créances financières et autres actifs long terme	176	252
Actifs courants	3.825	4.180
Stocks	1.221	1.255
Créances commerciales	1.671	1.711
Créances fiscales	95	73
Autres créances court terme	405	566
Trésorerie disponible	433	575
Actifs détenus en vue de la vente	0	0
TOTAL DE L'ACTIF	11.101	11.180
Total des capitaux propres	4.456	4.459
Capital social	1.271	1.271
Réserves	2.943	3.032
Intérêts minoritaires	242	156
Passifs non courants	3.966	3.963
Provisions à long terme	2.271	2.085
Passifs d'impôts différés	137	245
Dettes financières à long terme	1.503	1.565
Autres passifs long terme	55	68
Passifs courants	2.679	2.758
Provisions à court terme	215	229
Dettes financières à court terme	188	317
Dettes commerciales	1.269	1.246
Dettes fiscales	99	86
Autres passifs court terme	908	880
Passifs associés aux actifs détenus en vue de la vente	0	0
TOTAL DU PASSIF	11.101	11.180

TABLEAU D'ÉVOLUTION DES CAPITAUX PROPRES

<i>en millions EUR</i>	Capitaux propres attribuables aux porteurs de capitaux propres de la société mère						Total	Intérêts minoritaires	Total des capitaux propres
	Capital social	Primes d'émission	Résultats non distribués	Actions propres	Ecarts de conversion	Ecarts de juste valeur			
Valeur comptable au terme de la période (31/12/2006)	1.271	18	3.284	-138	-420	200	4.214	242	4.456
Résultat net de l'exercice			781				781	47	828
Charges et produits comptabilisés directement en fonds propres					-119	-248	-367	-39	-406
Coûts des stocks options			6				6		6
Dividendes			-236				-236	-12	-248
Acquisition/cession d'actions propres				-95			-95		-95
Augmentation de capital							0		0
Autres variations			-1				-1	-82	-83
Valeur comptable au terme de la période (31/12/2007)	1.271	18	3.834	-233	-539	-48	4.303	156	4.459

RESULTATS PAR SEGMENT¹⁰

<i>En millions EUR</i>	2006	2007	2007 / 2006	4 ^{ème} trimestre 2006	4 ^{ème} trimestre 2007	4 ^{ème} trimestre 2007/ 4 ^{ème} trimestre 2006
Chiffre d'affaires ¹²						
GROUPE	9.992	10.367	+4%	2.502	2.614	+4%
Pharmaceutique	2.600	2.591	0%	666	656	-2%
Chimique	3.261	3.315	+2%	813	824	+1%
Plastiques	4.131	4.462	+8%	1.023	1.134	+11%
« Corporate et Support d'activités » ¹¹	-	-	-	-	-	-
EBIT						
GROUPE	956	1.223	+28%	191	279	+46%
Pharmaceutique	302	386	+28%	46	102	+122%
Chimique	22 ¹³	346	n.s.	58	88	+52%
Plastiques	400	426	+6%	88	85	-4%
« Corporate et Support d'activités » ¹¹	231 ¹³	64	-72%	-2	4	n.s.

¹² Il s'agit du chiffre d'affaires sans élimination des ventes entre secteurs

¹³ Principalement suite à la réallocation vers le « secteur chimique » des provisions non récurrentes constituées pour couvrir les amendes en Europe et aux Etats-Unis dans le domaine des peroxydés.

ANNEXE AU COMMUNIQUE DE PRESSE COMMENTAIRES SUR LES RESULTATS 2007 DU GROUPE SOLVAY

SECTEUR PHARMACEUTIQUE

Développements stratégiques

- ♦ **Poursuite de la transformation stratégique du secteur Pharmaceutique**
Dépôt du dossier d'enregistrement du SLV348¹⁴ (nouveau produit de la franchise fénofibrate)

Solvay Pharmaceuticals met en œuvre une stratégie de transformation de son organisation (« Projet INSPIRE »).

Le Secteur s'est fixé d'atteindre un chiffre d'affaires de 3,2 milliards EUR et une marge opérationnelle de 20% à l'horizon 2010. Il privilégie l'augmentation progressive des ressources de R&D, allouées principalement à deux domaines thérapeutiques prioritaires (cardiométabolique et neurosciences), ainsi qu'à deux niches bien ciblées, les vaccins antigrippaux et les enzymes pancréatiques. Il s'agit entre autres du développement de SLV348, de bifeprunox, des vaccins antigrippaux et de pardoprunox¹⁵. En gastro-entérologie et en gynécologie/androgénologie, les activités portent sur la promotion des médicaments existants et bien implantés. Il vise également un déploiement géographique de produits importants (fénofibrates, AndroGel®, Creon®, Duodopa®) en établissant de solides plates formes commerciales sur de nouveaux marchés telles que la Russie, le Brésil, le Mexique, la Chine, l'Inde, la Turquie, la Pologne et l'Australie, et dans une moindre mesure vers l'Asie, l'Europe centrale, l'Europe de l'Est et l'Amérique du Sud.

Solvay Pharmaceuticals s'est également fixé un programme d'amélioration progressive de son efficacité qui devrait générer une économie annuelle de coûts de 300 millions EUR en 2010. La mise en œuvre de ce programme se poursuit conformément au plan défini en 2005. Après l'intégration des équipes commerciales nationales ainsi que des fonctions d'administration et d'appui en 2006, la globalisation des fonctions de R&D et de la production s'est poursuivie en 2007, en cohérence avec la sélection des domaines thérapeutiques prioritaires. Il s'agit de la vente de plusieurs sites de production (Baudette (Etats-Unis), Veenendaal (Pays-Bas), Kawagoe (Japon), Synkem (France)) et des activités de vitamines D.

Des étapes importantes sont en cours pour le développement du portefeuille :

- ♦ Dans le domaine **cardiométabolique**, Solvay Pharmaceuticals poursuit son renforcement dans le domaine du traitement des dyslipidémies.

En 2007, Solvay et Abbott ont signé un accord de co-promotion aux Etats-Unis pour Simcor® (combinaison de Niaspan® et de simvastatine), molécule d'Abbott en cours de demande d'enregistrement auprès de la FDA et dont le lancement est prévu pour le 1^{er} semestre 2008. Les résultats des études de phase III ont été présentés par Abbott au congrès de l'American Heart Association en novembre 2007. Ce nouvel accord renforce la collaboration à long terme entre Abbott et Solvay qui porte déjà sur TriCor® et les autres molécules, en cours de développement, de la franchise fénofibrate.

En ce qui concerne la franchise « fénofibrate », le dossier d'enregistrement du SLV348, fénofibrate de nouvelle génération co-développé avec Abbott, a été soumis auprès de la FDA américaine par Abbott au 4^{ème} trimestre 2007. En outre, AstraZeneca et Abbott ont annoncé le développement et la commercialisation conjointe aux Etats-Unis d'un produit à doses fixes, conjuguant Crestor® (la rosuvastatine d'AstraZeneca) et SLV348, dont le dépôt du dossier d'enregistrement est prévu pour 2009. Solvay développe également plusieurs combinaisons du fénofibrate avec d'autres molécules.

Les résultats d'une étude, publiée dans le Lancet¹⁶, ont indiqué que le fénofibrate diminue de plus 30% la nécessité d'un traitement au laser pour les troubles oculaires chez les patients diabétiques de type 2.

Suite à la publication récente de recommandations de l'EMA¹⁷ concernant entre autres les indications de la classe des fibrates¹⁸ dans l'Union Européenne, Solvay Pharmaceuticals considère que les indications

14 Développé avec Abbott, également sous le nom de ABT335

15 Nom non commercial international (« INN ») de la molécule SLV308

16 « Effect of fenofibrate on the need for laser treatment for diabetic retinopathy (FIELD study): a randomised controlled trial », Keech AC. Et al. Lancet. 2007 Nov 17;370(9600):1687-97..

17 Agence européenne des médicaments (« European Agency for the Evaluation of Medicinal Products »)

18 Il s'agit des fénofibrates, gemfibrozil, bezafibrates, ciprofibrates

actuelles de son produit, le fénofibrate, reflètent de façon appropriée son ratio « bénéfices/risques » thérapeutique.

Comme déjà annoncé, Fournier Laboratories Ireland Ltd, une filiale à 100% de Solvay Pharmaceuticals, a été informé que Teva Pharmaceuticals avait déposé une demande d'autorisation de mise sur le marché abrégée (ANDA¹⁹) avec une certification de Paragraphe IV, aspirant à l'enregistrement d'une version générique de TriCor® (fénofibrate) 145 mg NFE aux Etats-Unis. Solvay Pharmaceuticals, avec ses partenaires, évalue actuellement les différentes alternatives d'action.

Deux autres molécules sont en phase II de développement : SLV319 (en co-développement avec BMS) et SLV320. Notons enfin que la demande d'enregistrement de Pulzium® (traitement de l'arythmie) se poursuit en Europe tandis que la poursuite de celle-ci est à l'étude aux Etats-Unis suite au « non-approvable action letter » de la FDA reçue début 2008.

- Dans le domaine de la **neuroscience**, Solvay Pharmaceuticals et son partenaire Wyeth, poursuivent leurs interactions avec la FDA suite à « l'action letter » reçue en août 2007 concernant bifeprunox, un antipsychotique atypique étudié pour le traitement aigu de la schizophrénie et pour le maintien de patients adultes à l'état stable. Rappelons que dans sa lettre, la FDA a indiqué que bifeprunox s'avère efficace dans l'étude de maintien à long terme des patients, et a signalé qu'une deuxième étude de stabilisation positive pourrait suffire à étayer une nouvelle demande. Les deux partenaires examinent actuellement la manière dont une étude supplémentaire pourrait suffire à étayer une indication de stabilisation. Le programme de développement en cours pour l'Europe, avec Lundbeck, se poursuit.

Par ailleurs, les études de phase III du pardoprinox se poursuivent selon le programme de développement. Concernant Duodopa®, la première étude de phase III a démarré aux Etats-Unis.

- Dans le domaine des **enzymes pancréatiques** (Creon®), notons l' « approvable letter » reçue en août de la FDA, dans le cadre de la procédure d'approbation formelle du médicament aux Etats-Unis. La FDA a annoncé la prolongation de deux ans (jusqu'au 28 avril 2010) du délai d'autorisation de mise sur le marché pour tous les produits de la classe des enzymes pancréatiques.
- Dans le domaine des **vaccins antigrippaux**, le processus de validation de la nouvelle usine de production sur culture cellulaire se poursuit. Elle a commencé à produire les vaccins destinés aux essais cliniques pour la grippe saisonnière. Le processus de validation sera prolongé sur l'ensemble de l'année 2008 et la commercialisation est prévue à partir de 2009. La première étude clinique aux Etats-Unis a démarré, dans le cadre de la subvention²⁰ allouée par le département américain de la santé et des services sociaux²¹.

Chiffres-clés

Chiffre d'affaires des principaux produits par classe thérapeutique

<i>En millions EUR</i>	2006	2007	2007 /2006	2007 / 2006 (à taux de change constants)
SECTEUR PHARMACEUTIQUE	2.601	2.591	0%	+3%
CARDIOMETABOLIQUE	686	728	+6%	+10%
Fénofibrate	413	433	+5%	+11%
Teveten®	95	106	+12%	+12%
Physiotens®	50	49	-2%	-2%
NEUROSCIENCE	430	439	+2%	+5%
Serc®	146	150	+3%	+3%
Marinol®	106	105	-1%	+8%
Luvox®	81	83	+2%	+6%
VACCINS ANTIGRIPPAUX	148	159	+7%	+7%
Influvac®	118	127	+8%	+8%
ENZYMES PANCREATIQUES (Creon®)	191	198	+4%	+7%
GASTRO-ENTEROLOGIE	294	233	-21%	-21%
Duphalac®	85	99	+16%	+16%
Duspatal®	59	63	+7%	+7%
Pantoloc®	70	-	-	-
GYNECOLOGIE/ANDROLOGIE	599	627	+5%	+11%
Androgel®	275	308	+12%	+22%
Duphaston®	74	90	+22%	+22%
Prometrium®	76	80	+5%	+14%

19 Abbreviated New Drug Application (ANDA)

20 Subvention pour le développement d'un vaccin antigrippal sur culture cellulaire et la conception d'une unité de production aux Etats-Unis pour 2011.

21 Health and Human Services ou HHS

Commentaires

- Le **chiffre d'affaires** du Secteur Pharmaceutique en 2007 s'élève à 2.591 millions EUR, comparable à celui de 2006 malgré l'impact défavorable des variations des devises (impact négatif de 92 millions d'EUR), principalement le USD. Il aurait augmenté de 3% à taux de change constants.

Le chiffre d'affaires aux Etats-Unis a progressé de +16% en USD et atteint 1,3 milliard USD, reflétant l'évolution favorable des prescriptions des principaux produits. En EUR, il ne progresse que de 6% et dépasse les 900 millions d'EUR. Le chiffre d'affaires des marchés émergents a connu une progression de 15% par rapport à 2006 ; ceux-ci représentent actuellement environ 18% du chiffre d'affaires total du secteur Pharmaceutique.

Les ventes dans le domaine cardiométabolique progressent de 6%. Les revenus du fénofibrate (TriCor®, Lipanthyl®) s'élèvent à 433 millions EUR et sont en hausse de 5% (+23% au 4^{ème} trimestre 2007). Aux Etats-Unis, les ventes du médicament TriCor® 145mg NFE (1,2 milliard USD) réalisées par Abbott progressent de 16% en USD. Les revenus de Solvay provenant du médicament TriCor® ont augmenté de 21% en USD mais de 11% en EUR compte tenu de l'impact de change défavorable. En dehors des Etats-Unis, les ventes de fénofibrate sont en hausse significative dans les pays où il a été lancé récemment (Australie, Turquie, etc..) mais baissent dans certains pays tels que la France et le Canada.

En neuroscience, les ventes de Marinol® sur son marché principal, les Etats-Unis, progressent de 8% en USD mais sont stables en EUR.

Les ventes de vaccins antigrippaux augmentent fortement (Influvac® +8%) comparativement à 2006.

Les enzymes pancréatiques (Creon®) et la Gynécologie/Andrologie progressent respectivement de +4% et de +5%. Les ventes du médicament Androgel® progressent de 12% et dépassent 300 millions d'EUR. Sur le marché américain, celles-ci sont en hausse de 23% en USD et +13% en EUR.

La croissance des principaux produits et de certains marchés (Etats-Unis et pays émergents entre autres) a permis de faire face aux pressions importantes sur les prix en Europe du fait de la concurrence accrue des génériques, en particulier en France (impact négatif de 42 millions EUR) et à la perte du Pantoloc® au Canada (impact négatif de 70 millions EUR).

- Le secteur Pharmaceutique poursuit activement ses **efforts de recherche** dans des pôles « Neuroscience » et « Cardiométabolique », en particulier le développement d'autres produits de la franchise des fénofibrates (Tricor®/Lipanthyl®) et l'expansion de la franchise cardio-métabolique. Duodopa® et pardoprinox (en Phase III), interviennent de façon significative dans les efforts de R&D. Les dépenses de R&D (415 millions EUR) représentent 16% du chiffre d'affaires en 2007 (14% au 4^{ème} trimestre 2007, soit 92 millions EUR).
- La mise en œuvre du programme d'amélioration de l'efficacité « **INSPIRE** », incluant un plan d'économies de 300 millions EUR sur base annuelle à l'horizon 2010, se poursuit conformément au plan défini en 2005. Il a déjà permis de réaliser des économies de l'ordre de 160 millions EUR par an. Celles-ci ont été en partie réinvesties dans des activités destinées à favoriser la croissance et la rentabilité futures. Elles ont aussi permis d'atténuer les effets de réductions forcées des prix et du développement des produits génériques. Des charges de restructuration de 59 millions EUR ont été enregistrées en 2007 (contre 133 millions EUR en 2006).
- Les **résultats opérationnels** (457 millions EUR) et la **marge opérationnelle** (17,6%) sont comparables (+1%) à ceux de 2006. Au 4^{ème} trimestre 2007, le résultat opérationnel (122 millions EUR) augmente de 42% par rapport à la même période de l'an dernier, qui avait été touché par la gestion plus agressive des stocks par les distributeurs et des efforts de R&D particulièrement soutenus.

SECTEUR CHIMIQUE

Développements stratégiques

- ♦ ***Soutenir la croissance et la compétitivité par l'intensification de l'expansion géographique, la croissance dans les spécialités, la poursuite de l'innovation technologique, et des restructurations ciblées.***

En 2007, l'innovation technologique et l'expansion géographique ont débouché sur deux développements significatifs :

- en peroxyde d'hydrogène, la construction de méga-usines : en cours en Belgique (230 kt/an opérationnel en 2008) et décidée en Thaïlande (330 kt/an). Celles-ci se basent sur la nouvelle technologie « haute productivité » développée par Solvay, pour assurer l'approvisionnement en peroxyde d'hydrogène d'unités de production d'oxyde de propylène, en partenariat avec BASF et Dow.
- en épichlorhydrine, le démarrage en France de la 1^{ère} unité de production de taille industrielle (10 kt/an) utilisant le nouveau procédé de Solvay, Epicerol[®] et la décision de construire une seconde usine d'ici la fin 2009 pour une capacité de 100 kt/an en Thaïlande. Ce nouveau procédé utilise la glycérine dérivée de l'industrie du biodiesel.

D'autres développements géographiques sont en cours, notamment en Corée, dans les activités fluorées, et en Bulgarie, avec l'extension en cours de l'unité de production de carbonate de soude (+300 kt/an à 1,5 million de tonnes) et la modernisation de la production de vapeur du site.

Par ailleurs, dans le carbonate de soude et les spécialités associées, des dégoulotages de capacité ont aussi été décidés en Allemagne et en Espagne. En bicarbonate de soude, outre le développement croissant de nouvelles applications, des extensions de capacité ont démarré en 2007 en Espagne et au Portugal et la construction d'une nouvelle unité en Italie pour 2009 a été décidée. Enfin, la nouvelle unité de production de perles de Chlorure de Calcium a démarré en Italie fin 2007. Une partie de cette production est destinée au marché russe via la société Zirax.

Le Secteur Chimique poursuit aussi ses restructurations ciblées. Il a ainsi conclu la vente des activités de caprolactones en 2007 qui a permis de générer une plus-value de 151 millions EUR.

Dans le domaine des produits fluorés, face aux pressions compétitives intenses sur les commodités, un programme de réorganisation des activités industrielles visant à l'amélioration globale de la rentabilité et des perspectives de l'ensemble des activités chimiques fluorées a débouché sur d'importantes mesures de restructuration sur cinq sites européens en Allemagne, en Italie et en Espagne.

Enfin, les compétences de chimie organique de la SBU Molecular Solutions ont été progressivement recentrées et déployées dans le domaine des technologies durables, en particulier dans le développement de produits organiques pour l'électronique. Des mesures de restructuration ont été décidées par la société Girindus et incluent entre autres la fermeture de son site de production à Kuensebeck en Allemagne et la réorganisation globale des activités dans le courant 2008. Girindus entend se concentrer et poursuivre son développement dans les oligonucléotides à partir de son site américain (Cincinnati).

Le secteur chimique est particulièrement attentif à l'évolution du contexte énergétique et multiplie les initiatives pour en atténuer les effets (leadership technologique, infrastructures industrielles performantes, unités de cogénération, couverture par des contrats d'approvisionnement à moyen et long terme). La participation de Solvay au consortium Exeltium, un groupement d'industriels électro-intensifs en France en cours d'approbation par les autorités européennes, devrait permettre d'assurer aux grands sites de production en France un approvisionnement en énergie à long terme et à des prix concurrentiels. En Belgique, une étude de faisabilité d'un projet similaire est actuellement en cours. Par ailleurs, en fonction des conditions de marché spécifiques à chaque SBU, des hausses de prix sont négociées pour compenser le renchérissement de l'énergie.

Chiffres-clés

(en millions EUR)	Chiffre d'affaires			Evolution REBIT
	2006	2007	2007 / 2006	2007 / 2006
CHIMIQUE	2.998²²	3.031²²	+1%	+9%
Pôle "Minéraux" ²³	1.304	1.336	+2%	↗
Pôle "Electrochimie et Produits Fluorés"	1.130	1.103	-2%	↗
Pôle "Oxygène" ²⁴	495	528	+7%	↗

Commentaires

- ♦ **Poursuite de la progression des activités Chimiques, grâce à des conditions de marché qui ont été globalement favorables, dans un contexte de coûts énergétiques à des niveaux qui restent élevés.**

Le **secteur Chimique** a progressé en 2007 grâce à la persistance d'un bon équilibre global entre l'offre et la demande. Le chiffre d'affaires de 2007 (3.031 millions EUR) est comparable (+1%) à celui de 2006 (stable au 4^{ème} trimestre). Les résultats (REBIT de 345 millions EUR) enregistrent une croissance de 9% par rapport à 2006 (+14% au 4^{ème} trimestre). Les pôles « Minéraux » et « Oxygène » ainsi que les activités « Electrochimie » (soude caustique) continuent d'enregistrer d'excellents résultats. Les commodités chimiques fluorées restent sous forte pression et les restructurations annoncées sont en cours.

« Pôle Minéraux »

- Les activités de **Carbonate de soude** bénéficient d'une demande et de prix qui restent bien orientés, dans le contexte de coûts énergétiques élevés. La croissance des spécialités associées du carbonate de soude, le bicarbonate en particulier, se poursuit grâce au développement du portefeuille d'applications et à l'expansion géographique.

« Pôle Electrochimie et produits fluorés »

- Les résultats de l'**Electrochimie** sont en hausse. La demande de soude caustique reste élevée, en particulier dans les secteurs du papier, de l'aluminium et dans la chimie. Les prix sont restés stables en 2007, à un niveau légèrement supérieur à celui de 2006, et se maintiennent à ce niveau élevé.
- Les résultats des **produits fluorés** continuent de subir l'augmentation des coûts énergétiques en Europe et l'érosion importante des prix sur le marché des réfrigérants, liée à l'intensification des pressions concurrentielles de Chine pour le Solkane® 134a, la force de l'EUR et le prix de l'énergie. Les premiers effets des restructurations commencent à se faire sentir. Les spécialités fluorées connaissent une évolution plus favorable.

« Pôle Oxygène »

- Les résultats du **Peroxyde d'hydrogène** ont augmenté grâce à la croissance des volumes dans toutes les régions et des coûts d'énergie sous contrôle. Les prix européens subissent les pressions de la restructuration importante de l'industrie papetière.

SECTEUR PLASTIQUES

Développements stratégiques

- ♦ **Valorisation des atouts et enrichissement du portefeuille d'activités visant à réduire la cyclicité: accélération du développement géographique en Russie, en Asie et en Amérique du Sud.**

La stratégie du secteur Plastiques se caractérise :

- par le développement du pôle « Spécialités » : les Polymères spéciaux et Inergy Automotive Systems, joint venture 50/50 avec Plastic Omnium en systèmes à carburant. Ces activités à haute valeur ajoutée sont devenues l'un des principaux contributeurs aux résultats du Groupe.

22 Y compris la SBU Molecular Solutions

23 incluant les SBUs Carbonate de soude et spécialités associées ainsi que les Advanced Functional Minerals (regroupant les dérivés de Baryum Strontium et les Advanced Functional Minerals depuis le 01/01/2007).

24 incluant les SBUs Peroxyde d'hydrogène, Détergence et Caprolactones (cette dernière jusqu'au 31/12/2007).

Le Groupe renforce considérablement sa position en Polymères Spéciaux afin de répondre à la demande croissante de marchés tels que l'électronique, l'aéronautique, les applications médicales, l'automobile, etc... Il met l'accent sur l'élargissement de son portefeuille de produits entre autres par le biais d'acquisitions et sur l'expansion géographique, en particulier en Asie.

Les projets de croissance interne incluent de nombreuses extensions de capacités (polysulfones aux Etats-Unis, polytétrafluoroéthylène (PTFE) en Chine ainsi que fluorure de polyvinylidène (PVDF) et chlorure de polyvinylidène (PVDC) en France) et de nouvelles applications entre autres dans le domaine des résines pour implants médicaux. Les acquisitions réalisées en 2006 (Mississippi Polymer Technologies (Etats-Unis) et Gharda (Inde) viennent compléter le portefeuille d'activités. Elles donnent accès à des polymères de très hautes performances dont le PEEK pour lequel une unité de production de taille industrielle à Panoli (Inde) a démarré début 2008.

En ce qui concerne Inergy Automotive Systems, des développements dans des zones à forte croissance sont en cours (Russie, Chine, Inde, ...) et de nouvelles plates-formes utilisant des technologies innovantes ont été acquises.

- par un leadership fort sur trois continents (Europe, Mercosur et Asie du Sud Est), une croissance ciblée et un renforcement continu de la compétitivité des activités du pôle Vinylique.

SolVin (joint venture 75% Solvay/25% BASF) a réalisé une étape significative de son développement géographique en concluant récemment un contrat de coentreprise 50/50 avec Sibur, filiale de Gazprom, pour la construction en Russie, à l'horizon 2010, de la première usine entièrement intégrée d'une capacité nominale de 330 kt de PVC, dans la cadre d'une unité de « taille mondiale » de 510 kt. Par ailleurs, la position compétitive de SolVin en Europe s'est encore renforcée avec la modernisation de son unité de production à Tavaux (France). Enfin, vu la croissance de la demande en Europe, il a été décidé de porter la capacité du site de Jemeppe (Belgique) de 400 kt/an à 475 kt/an à l'horizon 2009.

La filiale thaïlandaise, Vinythai, a, quant à elle, confirmé son intention de disposer à terme d'une position intégrée très compétitive (400 kt/an) dans la région grâce entre autres à une extension de 80 kt/an de PVC prévue pour la mi-2008.

En Amérique du Sud, une modernisation et des extensions de capacités de chlore, soude caustique, VCM et PVC se poursuivent au Brésil, avec une première phase pour la mi-2008. La seconde phase dont le démarrage est prévu mi-2009, permettra d'atteindre une capacité intégrée de 360 kt/an de PVC et se caractérise par la production d'éthylène au moyen de bioéthanol. Par ailleurs, Solvay Indupa étudie également en Argentine la faisabilité d'un projet d'approvisionnement fiable en énergie électrique par cogénération.

L'Asie du Sud-Est, le Mercosur et dorénavant la Russie constituent, aux côtés de l'Europe, des pôles de croissance importants pour les activités vinyliques.

Pipelife (joint venture 50/50 avec Wienerberger en tubes et raccords), fortement implantée en Europe Centrale, a renforcé sa présence sur les marchés à haute valeur ajoutée de la plomberie avec l'acquisition de Quality Plastics en avril 2007. Elle a également renforcé sa croissance en Europe de l'Est avec le démarrage d'une usine en Russie pour la production de systèmes de tubes pour la distribution de l'eau, les réseaux d'assainissement et des applications domestiques.

Enfin, la vente de la filiale Solvay Engineered Polymers (composés de polypropylène) à Basell est en cours comme annoncé et devrait se conclure au 1^{er} trimestre 2008.

Chiffres-clés

<i>(en millions EUR)</i>	Chiffres d'affaires			Evolution REBIT
	2006	2007	2007 / 2006	2007 / 2006
PLASTIQUES	3.800	3.950	+4%	+8%
Pôle Spécialités ²⁵	1.712	1.737	+1%	↗
Pôle Vinylique ²⁶	2.088	2.213	+6%	↗

²⁵ Incluant les SBU Polymères Spéciaux et Inergy Automotive Systems (systèmes à carburant)

²⁶ Incluant les SBU Vinyls et Pipelife (tubes et raccords)

Commentaires

♦ **Poursuite de la croissance des pôles « Vinylique » et « Spécialités »**

Le **secteur Plastiques** progresse à nouveau grâce aux excellentes performances des deux pôles (« Spécialités » et « Vinyliques »). Le chiffre d'affaires augmente de 4% en 2007 (+3% au 4^{ème} trimestre 2007) et atteint 3.950 millions EUR. Les résultats (REBIT de 441 millions EUR) augmentent de 8% malgré l'effet défavorable des taux de change USD et JPY, principalement en polymères spéciaux. Au 4^{ème} trimestre, le contexte des affaires est resté globalement favorable, en particulier dans les Spécialités. Pour les Vinyliques, le ralentissement saisonnier en Europe a été plus marqué au 4^{ème} trimestre 2007 par rapport à la même période de 2006.

« Pôle Spécialités »

- Les **Polymères Spéciaux** ont connu une croissance des volumes de 8% en 2007 et supérieures à 10% pour les polymères à hautes performances. La demande a été soutenue sur les marchés à haute valeur ajoutée tels que les semi-conducteurs, l'électronique grand public, les applications médicales ainsi que pour le traitement de l'eau. Les ventes ont bien progressé en Asie où les activités se sont renforcées (13% du chiffre d'affaires 2007). L'évolution défavorable du USD et du JPY a cependant limité la progression du chiffre d'affaires. Les résultats poursuivent leur croissance par rapport au très bon niveau de 2006 malgré les effets de change défavorables, les efforts de R&D soutenus (5% des ventes) et les frais de démarrage de plusieurs nouvelles unités de production afin de répondre à la demande de nouveaux polymères à hautes performances.

Les résultats d'**Inergy Automotive Systems** en 2007 sont en progression par rapport à ceux de 2006 grâce aux efforts d'amélioration de la compétitivité et de redéploiement industriel qui se poursuivent (notamment la fermeture d'une usine au Japon en 2007 ainsi qu'une usine au Canada d'ici à la mi-2008). Les volumes totaux (13 millions de systèmes à carburant) sont comparables (-1%) à ceux de 2006, tenant compte du ralentissement marqué des clients au NAFTA, en Europe de l'Ouest et au Japon tandis que la production en Europe de l'Est progresse fortement. Outre le démarrage réussi en Chine et la construction d'un nouveau site en Russie, Inergy a remporté de nombreuses commandes de modèles neufs.

« Pôle Vinyliques »

- Les résultats des **Vinyliques** ont encore progressé par rapport aux excellents niveaux réalisés au cours de ces trois dernières années. Par rapport à 2006, l'évolution de 2007 résulte de spreads globalement meilleurs, d'une croissance de la demande mondiale (+5%), en particulier en Chine, Inde, Mercosur, Russie et Moyen-Orient, et d'une position compétitive renforcée.

En Europe, les résultats sont en progression en 2007. La demande y est restée bonne malgré le ralentissement saisonnier de fin d'année. Les prix du PVC ont augmenté progressivement après l'été afin de compenser, encore partiellement, les hausses importantes de prix de l'éthylène.

Au Mercosur, la demande poursuit sa forte croissance (+15% en moyenne) et les extensions en cours permettront de renforcer le développement et les résultats de cette région.

En Asie, la concurrence chinoise subit des augmentations de coûts qui réduisent sa compétitivité à l'exportation, ce qui a permis une amélioration de nos résultats. Les perspectives y restent globalement favorables.

Les résultats de **Pipelife** (tubes et raccords) en 2007 sont en croissance, grâce à l'augmentation des volumes partout en Europe, et en particulier en Europe Centrale, en Scandinavie et dans les pays Baltes. Le développement de la gamme de produits, entre autres par l'acquisition de Quality Plastics en Irlande en avril 2007, l'expansion géographique et les mesures ciblées pour renforcer sa compétitivité contribuent également à ces performances.

* * * *

REMARQUES

1. Comptes audités.

Deloitte a certifié sans réserve les comptes annuels consolidés au 31 décembre 2007 et a confirmé que les informations comptables reprises dans ce communiqué n'appellent aucun commentaire de sa part et concordent avec les dits comptes annuels. Le rapport complet du commissaire réviseur relatif à l'audit des informations financières consolidées annuelles figurera dans le rapport annuel 2007 qui sera publié sur Internet (www.solvay-investors.com) à la fin du mois de mars 2008.

Les états financiers consolidés ont été préparés conformément aux normes du référentiel IFRS tel qu'adopté actuellement dans l'Union Européenne. Ces normes n'ont pas généré d'impact sur les états financiers consolidés, tant sur la période en cours que sur la période comparative. Les principales variations de périmètre entre les exercices 2006 et 2007 concernent : la vente des activités caprolactones au 31 décembre 2007, l'acquisition de Quality Plastics Ireland (Pipelife) en avril 2007, ainsi qu'en cours d'année, l'augmentation de la participation dans Peroxythai (de 83,8% à 100%) et dans Solvay Sisecam (de 71,3% à 75%).

2. Contenu.

Ce communiqué contient de l'information réglementée et est établi conformément à la norme IAS 34.

L'analyse de la maîtrise des risques figure dans le rapport annuel, disponible sur Internet (www.solvay-investors.com).

3. Principaux cours du change.

1 Euro =	Clôture		Moyen	
	2006	2007	2006	2007
Livre Sterling GBP	0,67	0,73	0,68	0,68
Dollar américain USD	1,32	1,47	1,26	1,37
Peso argentin ARS	4,05	4,63	3,86	4,27
Réal brésilien BRL	2,81	2,62	2,73	2,66
Baht thaïlandais THB	46,77	43,8	47,58	44,43
Yen japonais JPY	156,93	164,93	146,03	161,25

4. Actions Solvay.

	2006	2007
Nombre d'actions émises en fin de période	84.701.133	84.701.133
Nombre moyen d'actions pour le calcul des résultats par action IFRS	82.669.267	82.585.998
Nombre moyen d'actions pour le calcul des résultats dilués par action IFRS	83.105.579	83.054.100

* * * *

Dates-clés de la communication financière

- ♦ Fin mars 2008 : publication du rapport annuel 2007 sur www.solvay-investors.com.
- ♦ Mardi 13 mai 2008 : résultats des trois mois 2008 (à 13h) et Assemblées Générales Ordinaire et Extraordinaire (à 14h)
- ♦ Mardi 20 mai 2008 : paiement du solde de dividende de l'exercice 2007 (coupon N°82)
- ♦ Jeudi 31 juillet 2008 : résultats des six mois 2008 (à 7h30)
- ♦ Jeudi 30 octobre 2008 : résultats des neuf mois 2008 et annonce de l'acompte de dividende pour l'exercice 2008 (payable en janvier 2009, coupon N°83) (à 7h30)
- ♦ Mi-février 2009 : résultats annuels 2008 (à 7h30)

Pour obtenir des informations complémentaires :

Martial TARDY

Corporate Press Officer

SOLVAY S.A.

Tel: 32 2 509 72 30

E-mail : martial.tard@solvay.com

Internet: www.solvaypress.com

Patrick VERELST

Deputy Investor Relations

SOLVAY S.A.

Tel: 32 2 509 72 43

E-mail : patrick.verelst@solvay.com

Internet: www.solvay-investors.com

Solvay Investor Relations

SOLVAY S.A.

Tél. 32-2-509.60.16

E-mail : investor.relations@solvay.com

* * * *

SOLVAY est un groupe chimique et pharmaceutique international dont le siège se trouve à Bruxelles. Il emploie quelque 28 300 personnes dans 50 pays. En 2007, le Groupe a réalisé un chiffre d'affaires consolidé de 9,6 milliards EUR généré par ses trois secteurs d'activité : Chimique, Plastique et Pharmaceutique. Solvay (NYSE Euronext : SOLB.BE - Bloomberg: SOLB.BB - Reuters: SOLBt.BR) est coté sur NYSE Euronext à Bruxelles.

* * * *

Dit persbericht is ook in het Nederlands beschikbaar - This press release is also available in English