



Embargo: Brussel, 13 mei 2008 om 13.00 u.  
**GEREGLEMENTEERDE INFORMATIE**

## Operationeel resultaat van de Solvay-groep in het 1<sup>e</sup> kwartaal 2008 : -8% in vergelijking met het hoge niveau van het 1<sup>e</sup> kwartaal 2007 Stijging met +12% vergeleken met het 4<sup>e</sup> kwartaal 2007

### Het netto Groepsresultaat (220 miljoen EUR) 1% hoger

- **Omzet** (2.374 miljoen EUR) stabiel (+3% bij constante wisselkoersen) : opmerkelijk effect van de sterke euro
- **Operationeel resultaat** (300 miljoen EUR) :  
-8% in vergelijking met het hoge peil van het 1<sup>e</sup> kwartaal 2007 maar +12% in vergelijking met dat van het 4<sup>e</sup> kwartaal 2007
- **Farmaceutische producten** (+9%) : vooruitgang voor de belangrijkste geneesmiddelen en diverse inkomsten, belangrijke O&O-inspanningen.
- **Chemie** (-11%) : de vraag houdt goed stand, maar de prijsverhogingen compenseren niet volledig de hogere productiekosten
- **Kunststoffen** (-25%) : over het algemeen houdt de vraag goed stand maar in Europa dalen de "spreads" voor Vinylproducten.

De **omzet** van de Groep (2.374 miljoen EUR) is in het 1<sup>e</sup> trimester van 2008 stabiel in vergelijking met die van het 1<sup>e</sup> trimester 2007. De vraag naar onze belangrijkste industriële producten is over het algemeen goed gebleven, maar ongunstige wisselkoerseffecten wegen op de ontwikkeling van de omzet. Bij constante wisselkoersen zou hij met 3% gestegen zijn. De omzet van de sectoren Farmaceutische Producten en Chemie stijgt, respectievelijk met 4% en 1%; die van de sector Kunststoffen zakt met 3%.

Het operationeel resultaat van de Groep (**REBIT**<sup>1</sup>; 300 miljoen EUR) komt 8% lager uit dan het hoge niveau van het 1<sup>e</sup> kwartaal 2007 maar is 12% hoger dan dat van het 4<sup>e</sup> kwartaal van 2007. De **operationele marge** (REBIT op omzet) bedraagt 12,6% tegenover 13,7% voor het 1<sup>e</sup> kwartaal van 2007 en 11,3% voor het 4<sup>e</sup> kwartaal 2007.

Het **netto resultaat van de Groep** (220 miljoen EUR) stijgt (+1%) in vergelijking met dat van het 1<sup>e</sup> trimester 2007.

De **cash flow**<sup>2</sup> van het 1<sup>e</sup> trimester 2008 bedraagt 332 miljoen EUR (-3%) en de **REBITDA**<sup>3</sup> beloopt 411 miljoen EUR (-7%). De **verhouding netto schuld/eigen vermogen** bereikt 33% einde maart 2008, en is daarmee identiek aan die van einde maart 2007.

De omzet van de **sector Farmaceutische Producten** (653 miljoen EUR) neemt toe met 4% in vergelijking met die van het 1<sup>e</sup> kwartaal 2007, ondanks het ongunstige USD-effect. Bij gelijke wisselkoersen zou hij met 10% gegroeid zijn. De omzet van de belangrijkste producten, vooral die van het geneesmiddel Androgel® en die van de fenofibraten, alsook de omzet in de opkomende landen is erop vooruitgegaan. Het operationeel resultaat (136 miljoen EUR) is met 9% gestegen in vergelijking met dat van het 1<sup>e</sup> trimester 2007. Hierin zitten enerzijds de toegenomen uitgaven voor O&O (verhoogd met 26 miljoen EUR; 17,9% van de omzet tegenover 14,6% in het 1<sup>e</sup> trimester 2007) en anderzijds diverse inkomsten (41 miljoen EUR) uit de verkoop van een niet-strategisch product en de ontvangst van een "milestone", verbonden aan Luvox®/CR. In het 1<sup>e</sup> kwartaal van 2008 is Solvay Pharmaceuticals uitgaven beginnen doen in verband met de lancering van Simcor®<sup>4</sup>, vanaf de maand april 2008, voor de gezamenlijke promotie van dit geneesmiddel met Abbott in de Verenigde Staten.

Het resultaat van de **sector Chemie** wordt in het 1<sup>e</sup> kwartaal 2008 gekenmerkt door enerzijds een over het algemeen aanhoudende vraag en anderzijds door de gestegen productie- en distributiekosten, gedeeltelijk gecompenseerd door prijsstijgingen. De omzet (763 miljoen EUR) blijft goed (+1%) terwijl het operationeel resultaat (763 miljoen EUR) daalt met 11%. Het resultaat van de "Mineralen" gaat erop vooruit. Bij de "Elektrochemie" blijft natriumhydroxide op een hoog niveau maar de andere chloorproducten kennen een scherpe daling. De fluorchemische grondstoffen beginnen het beter te doen dankzij de herstructurering. De "zuurstofproducten" ondergaan het effect van de gewijzigde consolidatie na de verkoop van de caprolactones in 2007 en de druk op de prijs van waterstofperoxide in Europa.

1 Operationeel resultaat, dit wil zeggen: EBIT voor niet-recurrerende bestanddelen.

2 Netto resultaat plus totaal afschrijvingen.

3 REBITDA: REBIT, voor recurrerende afschrijvingen.

4 Simcor®: gecombineerde lipidenbehandeling (Niaspan®/simvastatine) met vaste dosissen en ontwikkeld door ABBOTT

De omzet (959 miljoen EUR) van de **sector Kunststoffen** daalt met 3% in het 1<sup>e</sup> kwartaal van 2008, voor een deel door de veranderde consolidatie na de verkoop van Solvay Engineered Polymers in februari 2008. De vraag blijft over het algemeen goed, zowel voor de Vinylproducten als voor de Specialiteiten, maar de evolutie van de USD weegt op de omzet. De REBIT (90 miljoen EUR) vermindert met 25% in vergelijking met het hoge peil dat gehaald werd in het 1<sup>e</sup> trimester van 2007. De hogere productiekosten in de Europese vinylactiviteiten konden niet in de prijzen worden doorberekend wegens de Amerikaanse import van PVC die in de hand werd gewerkt door de zwakke USD.

**Vooruitzichten : "De maatregelen genomen om het concurrentievermogen te verbeteren en onze gediversifieerde portefeuille, zowel op het gebied van activiteiten als op het gebied van geografische aanwezigheid, laten de Groep toe weerstand te bieden aan een minder gunstige macro-economische omgeving. In 2008 zou het operationeel resultaat van de sector Farmaceutische Producten het recordniveau van 2007 moeten overtreffen; de industriële activiteiten zouden niet de prestaties herhalen van het voorgaande jaar. In zijn geheel voor het jaar 2008 en rekening houdend met de huidige koers van de USD zal de groep Solvay wellicht niet de recordresultaten van het jaar 2007 bereiken."**

### Overzicht van de financiële gegevens van de SOLVAY-groep

<i>In miljoenen EUR (gegevens 'per aandeel' zijn in EUR)</i>	1 <sup>e</sup> kwartaal 2007	1 <sup>e</sup> kwartaal 2008	1 <sup>e</sup> kwartaal 2008/ 1 <sup>e</sup> kwartaal 2007
<b>Omzet</b>	<b>2.372</b>	<b>2.374</b>	<b>0%</b>
<b>REBIT</b>	<b>325</b>	<b>300</b>	<b>-8%</b>
<i>REBIT/Omzet</i>	<i>13,7%</i>	<i>12,6%</i>	
Niet-recurrente bestanddelen	-8	+9	n.s.
<b>EBIT<sup>5</sup></b>	<b>317</b>	<b>308</b>	<b>-3%</b>
Betaalde rente	-19	-30	+55%
Opbrengsten uit deelnemingen	-	-	-
<b>Winst voor belastingen</b>	<b>298</b>	<b>279</b>	<b>-6%</b>
Belastingen	-79	-59	-26%
Niet-voortgezette activiteiten	-	-	-
<b>Netto winst van de Groep</b>	<b>218</b>	<b>220</b>	<b>+1%</b>
Netto winst (aandeel van Solvay)	209	208	0%
Totaal afschrijvingen	124	113	-9%
REBITDA	440	411	-7%
Cash flow	342	332	-3%
<i>(per aandeel, in EUR)</i>			
<b>Netto winst per aandeel<sup>6</sup></b>	<b>2,53</b>	<b>2,49</b>	<b>-2%</b>
Verhouding netto schuld / eigen vermogen	33%	33%	-

#### Toelichtingen bij het overzicht van de financiële gegevens van de Solvay-groep

De **niet-recurrente** elementen bedragen 9 miljoen EUR in het 1<sup>e</sup> kwartaal 2008 tegenover -8 miljoen EUR in het 1<sup>e</sup> kwartaal van 2007. Hierin zitten vervat: de meerwaarde voor belastingen (29 miljoen EUR) op de verkoop van Solvay Engineered Polymers in de Verenigde Staten en voorts in de sector Farmaceutische Producten de herstructureringskosten voor het "INSPIRE"-project (13 miljoen EUR).

De **kosten van netto schulden** komen op 30 miljoen EUR. Ze zijn toegenomen als gevolg van een welbepaalde financiële last voortkomend uit de contractueel verplichte interest op de mijlpaalbetaling aan de vroegere aandeelhouders van Fournier. Deze specifieke verplichting buiten beschouwing gelaten, bevindt de betaalde rente

<sup>5</sup> EBIT: resultaat vóór financiële lasten en belastingen

<sup>6</sup> Berekend op basis van het gewogen gemiddelde van het aantal aandelen in de periode, na aftrek van de eigen aandelen teruggekocht ter dekking van de aandelenoptieprogramma's of in totaal 82.787.815 aandelen voor het 1e kwartaal 2007 en 83.769.374 aandelen voor het 1e kwartaal 2008.

zich op hetzelfde peil als in het 1<sup>e</sup> trimester van 2007. De financiële schuld is einde maart 2008 voor 93% gedekt, tegen een gemiddelde vaste rentevoet van 5,4% en met een looptijd van 7,5 jaar.

De **belastinglasten** komen voor het 1<sup>e</sup> kwartaal van 2008 op 59 miljoen EUR. Ze weerspiegelen de evolutie van het resultaat en een belastingkrediet in Italië (8 miljoen EUR). Hierdoor komt de aanslagvoet op 21%.

Het **netto resultaat van de Groep** (220 miljoen EUR) klimt met 1% in vergelijking met dat van het 1<sup>e</sup> kwartaal van 2007. De belangen van derden komen op 12 miljoen EUR, tegenover 9 miljoen EUR in het 1<sup>e</sup> kwartaal 2007, als gevolg van de gunstige evolutie van de opbrengsten uit deelnemingen waarin ook derden zijn betrokken. Zo bedraagt het **netto resultaat per aandeel** 2,49 EUR in het 1<sup>e</sup> trimester 2008 (tegenover 2,53 EUR in het 1<sup>e</sup> kwartaal van 2007).

De **cash flow** bedraagt 332 miljoen EUR (-3%) en de **REBITDA** beloopt 411 miljoen EUR (-7%). De **afschrijvingen** (113 miljoen EUR) dalen met 9 miljoen EUR in vergelijking met het 1<sup>e</sup> trimester 2007, dat hoge niet recurrente afschrijvingen omvatte.

Het **eigen vermogen** komt einde maart 2008 op 4.490 miljoen EUR, een daling met 182 miljoen EUR in vergelijking met einde maart 2007, wat te maken heeft met de wisselkoersevolutie. De **netto schuld** van de Groep einde maart 2008 (1.476 miljoen EUR) vermindert met 86 miljoen EUR in vergelijking die van einde maart 2007 (1.561 miljoen EUR). De verhouding **netto schuld/eigen vermogen** bedraagt 33% einde maart 2008, en is identiek aan die van einde maart 2007. Deze situatie weerspiegelt het beleid van de Groep die een gezonde financiële situatie nastreeft, waarbij de verhouding nettoschuld/eigen vermogen niet langdurig de 45% mag overschrijden.

De Raad van Bestuur van 14 februari 2008 heeft beslist de Gewone Algemene Vergadering van 13 mei 2008 de uitbetaling voor te stellen van een **netto dividend** van 2,20 EUR per aandeel (bruto 2,9333 EUR per aandeel) ofwel een stijging met 4,8% in vergelijking met 2006. Op basis van de slotkoers einde april (94.4 EUR) vertegenwoordigt dit een bruto dividendrendement van 3,1% en een netto dividendrendement van 2,3%. Dit hogere dividend strookt met het dividendbeleid van de Groep dat erin bestaat het dividend te verhogen telkens wanneer dit mogelijk is en het indien mogelijk ook niet te verminderen. Zo is het dividend in de voorbije 26 jaar geleidelijk verhoogd en nooit verminderd.

Rekening houdend met het voorschot van 0,85 EUR netto per aandeel (coupon nr. 81), dat betaald werd op 17 januari 2008, zal het dividendsaldo over het boekjaar 2007, ofwel 1,35 EUR netto per aandeel (coupon nr. 82), op 20 mei 2008 worden uitbetaald.

## **RESULTATEN PER SEGMENT<sup>7</sup>**

<i>In miljoenen EUR</i>	1 <sup>e</sup> kwartaal 2007	1e kwartaal 2008	1 <sup>e</sup> kwartaal 2008/ 1 <sup>e</sup> kwartaal 2007
<b>Omzet GROEP<sup>8</sup></b>	<b>2.372</b>	<b>2.374</b>	<b>0%</b>
Farmaceutische Producten	625	653	+4%
Chemie	755	763	+1%
Kunststoffen	992	959	-3%
« Corporate & Business Support »	-	-	-
<b>REBIT GROEP</b>	<b>325</b>	<b>300</b>	<b>-8%</b>
Farmaceutische Producten	124	136	+9%
Chemie	93	83	-11%
Kunststoffen	120	90	-25%
« Corporate & Business Support »	-12	-9	-22%
<b>REBITDA GROUPE</b>	<b>440</b>	<b>411</b>	<b>-7%</b>
Farmaceutische Producten	150	160	+7%
Chemie	132	122	-8%
Kunststoffen	167	136	-19%
« Corporate & Business Support »	-9	-7	-24%

<sup>7</sup> Het resultaat per segment omvat het resultaat van de drie sectoren van de Groep alsook de "Corporate & Business Support".

<sup>8</sup> Het gaat hier om de omzet na uitsluiting van de verkoop tussen sectoren onderling.

## FINANCIËLE STATEN IFRS (NIET GEAUDITEERD)

### GECONSOLIDEERDE RESULTATENREKENING

<i>In miljoenen EUR (behalve gegevens per aandeel, die zijn in EUR)</i>	1 <sup>e</sup> kwartaal 2007	1 <sup>e</sup> kwartaal 2008
<b>Omzet</b>	<b>2.372</b>	<b>2.374</b>
Kostprijs van verkochte goederen	-1.542	-1.576
<b>Bruto resultaat</b>	<b>830</b>	<b>799</b>
Commerciële en administratieve kosten	-366	-379
Kosten onderzoek & ontwikkeling	-125	-152
Andere bedrijfsopbrengsten en kosten	-4	26
Andere financiële opbrengsten en kosten	-9	7
<b>REBIT</b>	<b>325</b>	<b>300</b>
Niet-recurrente bestanddelen	-8	9
<b>EBIT</b>	<b>317</b>	<b>308</b>
Lasten als gevolg van leningen	-25	-35
Rente-opbrengsten uit leningen en kortlopende beleggingen	6	6
Overige financieringsbaten en -lasten	1	0
Opbrengsten uit deelnemingen	0	0
<b>Resultaat voor belastingen</b>	<b>298</b>	<b>279</b>
Belastingen	-79	-59
Resultaat van beëindigde activiteiten (na belastingen)	0	0
<b>Netto winst van de Groep</b>	<b>218</b>	<b>220</b>
Netto winst toe te rekenen aan minderheidsbelangen	-9	-12
<b>Netto winst toe te rekenen aan Solvay-aandeelhouders</b>	<b>209</b>	<b>208</b>
Netto winst per aandeel (in EUR)	2,53	2,49
Netto winst per aandeel na verwatering <sup>(*)</sup> (in EUR)	2,51	2,48

(\*) berekend op basis van het aantal aandelen verwaterd met de uitgifte van de aandelenopties

### GECONSOLIDEERD KASSTROOMOVERZICHT

<i>In miljoenen EUR</i>	1 <sup>e</sup> kwartaal 2007	1 <sup>e</sup> kwartaal 2008
EBIT	317	308
Afschrijvingen en waardevermindering van activa	124	113
Wijzigingen in het bedrijfskapitaal	-393	-243
Wijzigingen in de voorzieningen	-49	-46
Betaalde belastingen	-14	-37
Andere	0	-26
<b>Kasstroom uit bedrijfsactiviteiten</b>	<b>-15</b>	<b>69</b>
Aankoop/verkoop van deelnemingen	-8	90
Aankoop/verkoop van activa	-102	-181
Opbrengsten uit deelnemingen	0	0
Wijzigingen in de financiële vorderingen	-32	1
Effect veranderingen in de consolidatiemethode	1	2
<b>Kasstroom uit investeringsactiviteiten</b>	<b>-140</b>	<b>-88</b>
Verhoging/terugbetaling van kapitaal	0	0
Aankoop/Verkoop van eigen aandelen	-36	-4
Wijzigingen in de leningen	331	12
Betaalde rente	-19	-30
Dividenden	-88	-91
<b>Kasstroom uit financieringsactiviteiten</b>	<b>187</b>	<b>-111</b>
Netto wijziging in de geldmiddelen	<b>33</b>	<b>-130</b>
Wisselkoersverschillen	1	-22
Geldmiddelen bij opening boekjaar	433	575
<b>Geldmiddelen bij afsluiting boekjaar</b>	<b>468</b>	<b>423</b>

## GECONSOLIDEERDE BALANS

<i>In miljoenen EUR</i>	Op 31 december 2007	Op 31 maart 2008
<b>Vaste activa</b>	<b>6.999</b>	<b>6.862</b>
Immateriële activa	662	711
Goodwill	1.210	1.192
Materiële vaste activa	3.885	3.772
Andere deelnemingen	466	429
Uitgestelde belastingvorderingen	524	519
Financiële vorderingen en andere activa	252	239
<b>Vlottende activa</b>	<b>4.180</b>	<b>4.035</b>
Voorraden	1.255	1.239
Handelsvorderingen	1.711	1.834
Fiscale vorderingen	73	58
Andere vorderingen op korte termijn	566	480
Geldmiddelen en kasequivalenten	575	423
Activa aangehouden voor verkoop	0	0
<b>TOTAAL DER ACTIVA</b>	<b>11.180</b>	<b>10.898</b>
<b>Totaal eigen vermogen</b>	<b>4.459</b>	<b>4.490</b>
Kapitaal	1.271	1.271
Reserves	3.032	3.061
Minderheidsbelangen	156	159
<b>Langlopende verplichtingen</b>	<b>3.963</b>	<b>3.887</b>
Voorzieningen op lange termijn	2.085	2.011
Uitgestelde belastingverplichtingen	245	248
Financiële schulden op lange termijn	1.565	1.579
Andere verplichtingen op lange termijn	68	49
<b>Kortlopende verplichtingen</b>	<b>2.758</b>	<b>2.521</b>
Voorzieningen op korte termijn	229	174
Financiële schulden op korte termijn	317	320
Handelsschulden	1.246	1.120
Fiscale schulden	86	83
Andere schulden op korte termijn	880	824
Schulden van activa aangehouden voor verkoop	0	0
<b>TOTAAL DER PASSIVA</b>	<b>11.180</b>	<b>10.898</b>

## MUTATIEOVERZICHT VAN HET EIGEN VERMOGEN

In miljoen EUR	Eigen vermogen toe te rekenen aan de aandeelhouders van de moedermaatschappij								
	Aandelen-kapitaal	Agio	Ingehouden winsten	Eigen aandelen	Wisselkoers-verschillen	Reële waarde-verschillen	Totaal	Minderheids-Belangen	Totaal eigen vermogen
<b>Boekwaar-de einde periode (31/12/2007)</b>	<b>1.271</b>	<b>18</b>	<b>3.834</b>	<b>-233</b>	<b>-539</b>	<b>-48</b>	<b>4.303</b>	<b>156</b>	<b>4.459</b>
Winst van de periode			208				208	12	220
Baten en lasten direct opgenomen in eigen vermogen					-139	-37	-177	-9	-186
Kost van aandelen-opties			2				2		2
Dividenden							0		0
Verwerving / vervreemding van eigen aandelen				-4			-4		-4
Kapitaals-Verhoging							0		0
Andere			-2				-2		-2
<b>Boekwaarde einde periode (31/03/2008)</b>	<b>1.271</b>	<b>18</b>	<b>4.043</b>	<b>-236</b>	<b>-678</b>	<b>-86</b>	<b>4.331</b>	<b>159</b>	<b>4.490</b>

## RESULTATEN PER SEGMENT<sup>7</sup>

<i>In miljoenen EUR</i>	1 <sup>e</sup> kwartaal 2007	1 <sup>e</sup> kwartaal 2008	1 <sup>e</sup> kwartaal 2008/ 1 <sup>e</sup> kwartaal 2007
<b>Omzet GROEP<sup>9</sup></b>	<b>2.518</b>	<b>2.540</b>	<b>+1%</b>
Farmaceutische producten	625	653	+4%
Chemie	818	824	+1%
Kunststoffen	1.075	1.063	-1%
« Corporate & Business Support »	-	-	-
<b>EBIT GROEP</b>	<b>317</b>	<b>308</b>	<b>-3%</b>
Farmaceutische Producten	121	123	+1%
Chemie	90	40 <sup>10</sup>	-55%
Kunststoffen	117	116	0%
« Corporate & Business Support »	-12	29 <sup>10</sup>	n.s.

<sup>9</sup> Het gaat hier om de omzet zonder uitsluiting van de verkoop tussen sectoren onderling.

<sup>10</sup> Hoofdzakelijk ten gevolge van de herverdeling tussen de « Corporate & Business Support » en de sector Chemie van de niet-recurrente voorzieningen, aangelegd in 2005 om de transacties te dekken waartoe overeengekomen was in de Verenigde Staten en Canada om een einde te maken aan bepaalde collectieve en individuele (gerechtelijke) acties op het gebied van de peroxide-producten die volgden op de betaling van de boete aan de Verenigde Staten in 2006.

## BIJLAGE BIJ HET PERSBERICHT BESCHOUWINGEN BIJ HET RESULTAAT VAN DE SOLVAY-GROEP VOOR HET 1<sup>e</sup> TRIMESTER VAN 2008

### SECTOR FARMACEUTISCHE PRODUCTEN

#### Strategische ontwikkeling

- ♦ *Voortzetting van de strategische hervorming van de sector Farmaceutische Producten. Evaluatie door de FDA van het registratiedossier voor TriLipix<sup>TM11</sup> (nieuw product van de fenofibraatfranchise)  
Lancering van Simcor® vanaf de maand april 2008 in verband met de gezamenlijke promotie met Abbott in de Verenigde Staten.*

Onder de naam "INSPIRE" beoogt het transformatieproject van Solvay Pharmaceuticals tegen 2010 tegelijk een toename het verkoopsvolume én van het rendement (verhouding REBIT/omzet van 20%), meer bepaald dankzij de geleidelijke uitvoering van het programma voor meer efficiëntie dat tegen het jaar 2010 een jaarlijkse kostenbesparing van 300 miljoen EUR zou moeten opleveren.

Veel aandacht gaat hierbij naar O&O dat geleidelijk meer middelen krijgt, die vooral gaan naar de twee geselecteerde therapeutische specialiteiten (cardiometabolica en neurowetenschap) en naar twee welgekozen niches, de griepvaccins en de pancreatische enzymen. In de gastro-enerologie en in de gynaecologie/andrologie is de inspanning vooral gericht op de promotie van bestaande geneesmiddelen.

Er zijn heel wat veranderingen doorgevoerd in de organisatie van de verkoop en commercialisering, in de directieploegen, de productie en de bevoorrading, alsook in onderzoek en ontwikkeling. Dit leidde ondermeer tot de verkoop van verscheidene productiesites (Verenigde Staten, Nederland, Japan, Frankrijk) en van niet-strategische producten. Zo zijn al besparingen van om en nabij 160 miljoen EUR per jaar doorgevoerd in 2007. Een deel hiervan is geherinvesteerd in activiteiten om toekomstige groei en rendement te bevorderen. Ze maakten het ook mogelijk de gevolgen van opgelegde prijsverminderingen en van de ontwikkeling van generische producten te verzachten.

Solvay Pharmaceuticals versterkt eveneens de geografische inplanting van belangrijke producten (fenofibraten, Androgel®, Creon®, Duodopa®) door de opstelling van sterke commerciële platformen in nieuwe markten.

Eind april 2008 heeft Solvay Pharmaceuticals N.V. de lancering van een vriendschappelijk overnamebod op Innogenetics aangekondigd voor een totale transactiewaarde van 206 miljoen EUR (100% van de aandelen in omloop en van de schulden – waardering van 31 december 2007). De voorgestelde transactie zou moeten worden afgerond in het 2<sup>e</sup> kwartaal van 2008. Bouwend op een succesvolle samenwerking in het onderzoek, wil Solvay de expansie van de diagnostics activiteiten verder zetten en de R&D competenties van beide bedrijven aanwenden om de ontwikkeling van Solvay's therapeutische pipeline te versnellen door de toepassing van biomarkers, diagnostics en zogenaamde "companion" diagnostics technologieën.

Intussen worden belangrijke stappen gezet in de ontwikkeling van de portefeuille :

- In de specialisatie **cardiometabolica** verstevigt Solvay Pharmaceuticals zijn positie in de behandeling van dyslipidemieën.

De toelating die de FDA gaf voor de commercialisering van Simcor®<sup>12</sup>, een gecombineerde lipidenbehandeling met vaste dosis en samen ontwikkeld door ABBOTT, heeft een mijlpaalbetaling van Solvay aan Abbott met zich gebracht ten bedrage van 100 miljoen USD als onderdeel van het akkoord voor de gezamenlijke promotie van het product in de Verenigde Staten.

Wat de "fenofibraat"-franchise betreft zet de FDA het onderzoek voort van het registratiedossier van TriLipix<sup>TM</sup>, fenofibraat van de nieuwe generatie dat in samenwerking met Abbott werd ontwikkeld. De resultaten van twee Fase III-studies, voorgesteld op het ACC-congres<sup>13</sup> in maart 2008, tonen aan dat voor patiënten die lijden onder verscheidene lipidische problemen een gecombineerde behandeling op basis van TriLipix<sup>TM</sup> en van statines de drie belangrijkste lipidische parameters verbetert en dat deze gecombineerde therapie even veilig is als die van monotherapieën (TriLipix<sup>TM</sup> ofwel statines).

Voorts hebben AstraZeneca en Abbott de gezamenlijke ontwikkeling en commercialisering in de Verenigde Staten aangekondigd van een product met vaste dosissen, dat Crestor® (de rosuvastatine van AstraZeneca) combineert met TriLipix<sup>TM</sup>. De indiening van het registratiedossier is te verwachten in 2009.

11 Ontwikkeld samen met Abbott, eveneens onder de naam SLV348/ABT335.

12 Simcor® : Niaspan®/Simvastatine®, waarvan de resultaten van de studies in Fase III door Abbott zijn bekendgemaakt op het congres van de American Heart Association in november 2007.

13 57e wetenschappelijke conferentie van het American College of Cardiology (ACC) in Chicago van 29 tot 31 maart 2008.



Solvay ontwikkelt ook nog verschillende combinaties van fenofibraat met andere moleculen. Zoals reeds aangekondigd, hebben Fournier Laboratories Ireland Ltd (LFI) en Laboratoires Fournier S.A. (LFSA), beide 100% dochteronderneming van Solvay Pharmaceuticals, een geding aangespannen wegens namaak en schending van octrooirecht<sup>14</sup> tegen Teva Pharmaceuticals in de Verenigde Staten dat toelating voor de commercialisering had ingediend met het oog op de registratie van een generische versie van TriCor® (fenofibraat) 145 mg NFE in de Verenigde Staten.

Voorts zijn rechtszaken aangespannen tegen Abbott en Laboratoires Fournier inzake de toepassing van de concurrentieregels in verband met de veranderde formulering (200 mg en 160 mg) van fenofibraat in de USA. Een aantal Amerikaanse staten hebben zich hierin gemengd. In het kader van de overname van Fournier in 2005 gelden voor deze risico's bepaalde contractuele waarborgen.

Twee andere moleculen bevinden zich in ontwikkelingsfase II: SLV319 (zwaarlijvigheid, in samenwerking met BMS) en SLV320 (zware hartinsufficiëntie). We wijzen er hier ten slotte op dat de registratie van Pulzium® (behandeling van aritmie) in Europa wordt voortgezet terwijl in de Verenigde Staten een nieuwe evaluatie bezig is, als gevolg van een « non-approvable action letter » van de FDA, ontvangen begin 2008.

- Op het gebied van de **neurowetenschap** gaat de studie van pardoprinox (SLV308), nu in Fase III verder, zoals bepaald in het ontwikkelingsprogramma.

Voor Duodopa® is de eerste studie in Fase III opgestart in de Verenigde Staten.

Inzake bifeprinox bekijkt Solvay Pharmaceuticals zoals werd meegedeeld wat het gaat doen na de beslissing van Wyeth om de samenwerking in verband met dit project op te zeggen. Het gaat om een geheel nieuw antipsychotisch geneesmiddel dat ter studie is voor de behandeling van schizofrenie. Ter herinnering: de FDA had in augustus 2007 geoordeeld dat het geneesmiddel in dit stadium niet kon worden goedgekeurd. In Europa wordt het ontwikkelingsprogramma, in samenwerking met Lundbeck, inmiddels voortgezet.

- Voor de specialisatie **pancreatische enzymen** (Creon®) loopt de formele goedkeuringsprocedure van het geneesmiddel in de Verenigde Staten, na de « approvable letter » ontvangen van de FDA in augustus 2007. In Japan zijn studies in Fase III aan de gang, waarvoor we samenwerken met onze partner Eisai.
- Op het gebied van de **griepvaccins** gaat het valideringsproces voor de nieuwe fabriek voor de productie op basis van cellencultuur intussen verder. Ze heeft de productie aangevat van vaccins voor klinische tests voor de seizoensgriep en de commercialisering kan worden verwacht vanaf 2009. De eerste klinische studie in de Verenigde Staten in het kader van een programma georganiseerd door het Amerikaanse departement van gezondheid en sociale diensten<sup>15</sup> is inmiddels voltooid. Hiervoor was ook een toelage<sup>16</sup> verleend.

## Kerncijfers

### Omzet van de belangrijkste producten per therapeutische categorie

<i>In miljoenen EUR</i>	2007	1 <sup>e</sup> kwartaal 2007	1 <sup>e</sup> kwartaal 2008	1 <sup>e</sup> kwartaal 2008/ 1 <sup>e</sup> kwartaal 2007	1 <sup>e</sup> kwartaal 2008/ 1 <sup>e</sup> kwartaal 2007 <i>(bij constante wisselkoersen)</i>
<b>SECTOR FARMACEUTISCHE PRODUCTEN</b>	<b>2.591</b>	<b>625</b>	<b>653</b>	<b>+4%</b>	<b>+10%</b>
<b>CARDIOMETABOLICA</b>	<b>728</b>	<b>180</b>	<b>204</b>	<b>+13%</b>	<b>+20%</b>
Fenofibraat	433	102	122	+20%	+30%
Teveten®	106	26	34	+31%	+31%
Physiotens®	49	14	12	-14%	-14%
<b>NEUROWETENSCHAP</b>	<b>439</b>	<b>113</b>	<b>108</b>	<b>-4%</b>	<b>-2%</b>
Serc®	150	38	37	-3%	-3%
Marinol®	105	30	24	-20%	-10%
Luvox®	83	21	20	-5%	-5%
<b>GRIEPPVACCINS</b>	<b>159</b>	<b>13</b>	<b>14</b>	<b>+8%</b>	<b>+8%</b>
Influvac®	127	6	7	+17%	+17%
<b>PANCREATISCHE ENZYMEN (Creon®)</b>	<b>198</b>	<b>50</b>	<b>53</b>	<b>+6%</b>	<b>+10%</b>
<b>GASTRO-ENTEROLOGIE</b>	<b>233</b>	<b>59</b>	<b>63</b>	<b>+7%</b>	<b>+10%</b>
Duphalac®	99	24	26	+8%	+13%
Duspatal®	63	15	17	+13%	+20%
Pantoloc®	36	10	10	0%	0%
<b>GYNAECOLOGIE/ANDROLOGIE</b>	<b>627</b>	<b>153</b>	<b>153</b>	<b>0%</b>	<b>+10%</b>
Androgel®	308	74	78	+5%	+20%
Duphaston®	90	21	23	+10%	+10%
Prometrium®	80	20	20	0%	+10%

<sup>14</sup> In januari 2006 had Teva Pharmaceuticals er Fournier van op de hoogte gebracht dat het een verkorte erkenningsaanvraag tot commercialisering had ingediend bij de FDA voor de registratie van een generische versie van TriCor® (fenofibraat) 145 mg NFE in de Verenigde Staten.

<sup>15</sup> Health and Human Services of HHS.

<sup>16</sup> Subsidie voor de ontwikkeling van een griepvaccin op basis van cellencultuur en het concept van een productie-eenheid in de Verenigde Staten tegen 2011.



## Commentaar

- De **omzet** van de sector Farmaceutische Producten loopt in het 1<sup>e</sup> trimester van 2008 op tot 653 miljoen EUR, een verhoging met 4% in vergelijking met het 1<sup>e</sup> trimester 2007, ondanks het ongunstige effect van de wisselkoersschommelingen (negatieve impact van 36 miljoen EUR). Negatief was voorts de concurrentie van de generische producten, vooral in Frankrijk (negatief effect van 9 miljoen EUR).

De omzet in de Verenigde Staten is vooruitgegaan met 20% in USD, wat een weergave is van de gunstige evolutie van de voorschriften voor de belangrijkste producten. In EUR gaat hij met 5% vooruit. De omzet in de opkomende markten (Rusland, India, Turkije,...) gaat goed vooruit, in vergelijking met het 1<sup>e</sup> kwartaal 2007.

De verkoop in de specialisatie cardiometabolica neemt met 13% toe in EUR. De inkomsten uit fenofibraat (TriCor®, Lipanthyl®) bedragen 122 miljoen EUR en stijgen met 20% (+30% bij constante wisselkoersen). In de Verenigde Staten gaat de verkoop van het geneesmiddel TriCor® 145mg NFE (245 miljoen USD) waarvoor Abbott instaat, met 10% vooruit. Buiten de Verenigde Staten gaat de verkoop van fenofibraten er sterk op vooruit in de landen waar ze nog maar onlangs zijn gelanceerd (Australië, Turkije, enz.), maar de verkoopcijfers dalen in bepaalde landen zoals Frankrijk en Canada.

In neurowetenschap daalt de verkoop van Marinol® op zijn belangrijkste markt, de Verenigde Staten, met 20% in EUR (-10% in USD) wat de evolutie in het aantal voorschriften voor dit middel weerspiegelt.

De verkoop van griepvaccins gaat in stijgende lijn (Influvac® +17%) in vergelijking met het 1<sup>e</sup> trimester 2007.

De pancreatische enzymen (Creon®) en Gynaecologie/Andrologie klimmen respectievelijk met +6% en met +7%. In Gynaecologie/Andrologie neemt de verkoop van het geneesmiddel Androgel® op de Amerikaanse markt sterk toe (+21% in USD; +6% in EUR).

De groei van de belangrijkste producten en van bepaalde markten (onder meer de Verenigde Staten en opkomende landen) maakte het mogelijk weerstand te bieden aan de belangrijke druk op de prijzen in Europa van de generische geneesmiddelen.

- De uitgaven voor **Onderzoek & Ontwikkeling** komen op 117 miljoen EUR (17,9% van de omzet) tegen 91 miljoen EUR (14,6% van de omzet). Ze nemen met 26 miljoen EUR toe, waarvan 11 miljoen EUR voor specifieke kosten in het kader van de partnerships voor bifeprunox.
- Het **operationeel resultaat** (136 miljoen EUR) groeit met 9% vergeleken bij het 1<sup>e</sup> kwartaal van 2007. In dit resultaat zitten enerzijds de belangrijke O&O-uitgaven en anderzijds de meerwaarde (27 miljoen EUR) uit de verkoop van een niet-strategisch product, Flammazine®, en ook een milestone betaling (14 miljoen EUR) van Jazz Pharmaceuticals voor de goedkeuring van fluvoxamineCR door de FDA. In het 1<sup>e</sup> kwartaal 2007 bevatte het resultaat eveneens 19 miljoen EUR uit diverse inkomsten. In het 1<sup>e</sup> kwartaal van 2008 is Solvay Pharmaceuticals uitgaven beginnen doen in verband met de lancering van Simcor®, vanaf de maand april 2008, voor de gezamenlijke promotie van dit geneesmiddel met Abbott in de Verenigde Staten.

## SECTOR CHEMIE

### Strategische ontwikkeling

- ♦ *Groei en concurrentiekracht ondersteunen met een intensievere geografische expansie, groei in de specialiteiten, verdere technologische innovatie en gerichte herstructurerings*

De strategie van de sector Chemie wordt gekenmerkt door

- Technologische innovatie en geografische expansie

Voor waterstofperoxide de bouw van mega-fabrieken: aan de gang in België (230 kt/jaar, operationeel in 2008) en beslist voor Thailand (330 kt/jaar), om productie-eenheden voor propyleenoxide in samenwerking met BASF en Dow te voorzien van waterstofperoxide. Ook in Thailand: de beslissing om een fabriek te bouwen voor epichloorhydrine op basis van natuurlijke glycerine (Epicerol®-procédé). In Bulgarije gaat het om een uitbreiding die momenteel aan de gang is voor de productie van natriumcarbonaat (van +300 kt/jaar naar 1,5 miljoen ton) en de modernisering van de stoomproductie van de fabriek.

Als resultaat van de laatste veiling die plaats had op 27 maart 2008 is Solvay als voorkeurdandaat weerhouden voor de acquisitie van 80% van Alexandria Sodium Carbonate Co (ASCC), de in Alexandrië gevestigde producent van natriumcarbonaat die in handen is van de Egyptische staat en wordt geprivatiseerd. De bevoegde Egyptische autoriteiten zijn bezig met het formeel erkennen van Solvay's selectie. Deze formele erkenning evenals de ondertekening van alle relevante overeenkomsten zou in de volgende maanden kunnen plaats hebben.

➤ Groei in de specialiteiten

In natriumbicarbonaat bijvoorbeeld, want naast de verdere ontwikkeling van nieuwe toepassingen zijn in 2007 in Spanje en Portugal capaciteitsuitbreidingen opgestart en is er beslist in Italië tegen 2009 een nieuwe eenheid te bouwen. In de Verenigde Staten is beslist te investeren in een totaal nieuw product, SOLVAir® Select 300, op basis van natriumbicarbonaat en dat zal worden gebruikt in toepassingen van controle van de luchtverontreiniging.

➤ Portefeuillebeheer en gerichte herstructureringen

Te vermelden is hier, ook in 2007, de verkoop van de activiteit caprolactones die een meerwaarde opleverde van 151 miljoen EUR, de belangrijke herstructurering van de fluorgrondstoffen op vijf Europese sites in Duitsland, Italië en Spanje en het toespitsen van de activiteit organische chemie van de SBU Molecular Solutions op de ontwikkeling van organische producten voor de elektronica. Het bedrijf Girindus heeft in 2007 besloten tot herstructureringsmaatregelen om zich op zijn Amerikaanse site (Cincinnati) te concentreren op een verdere ontwikkeling in de oligonucleotides.

De sector Chemie besteedt ook veel aandacht aan de evolutie van de energiekosten en neemt tal van initiatieven om er de gevolgen van te verzachten (technologisch leiderschap, efficiënte industriële infrastructuur, warmtekrachtkoppeling, aangaan van middellange en langetermijncontracten voor energiebevoorrading, deelname aan het samenwerkingsverband Exeltium,...). Zeer recent heeft Solvay de bouw aangekondigd tegen 2010 van een van Afval Afgeleide Brandstof (AAF) krachtcentrale op de vestiging te Bernburg (natriumcarbonaat) in Duitsland in partnership met Tönsmeier, de Duitse afvalverwerkings- en recyclagegroep. Voorts wordt, afhankelijk van de marktsituatie eigen aan elke SBU, onderhandeld over prijsverhogingen om de stijgende energieprijzen te compenseren.

## Kerncijfers

(in miljoenen EUR)	Omzet				Evolutie REBIT
	2007	1 <sup>e</sup> kwartaal 2007	1 <sup>e</sup> kwartaal 2008	1 <sup>e</sup> kwartaal 2008 / 1 <sup>e</sup> kwartaal 2007	1 <sup>e</sup> kwartaal 2008 / 1 <sup>e</sup> kwartaal 2007
<b>CHEMIE</b>	<b>3.031<sup>17</sup></b>	<b>755<sup>17</sup></b>	<b>763<sup>17</sup></b>	<b>+1%</b>	<b>-11%</b>
« Mineralen » <sup>18</sup>	1.336	332	350	+5%	↗
« Electrochemie en Fluorproducten »	1.103	272	271	0%	↘
« Zuurstof » <sup>19</sup>	528	130	114	-12%	↘

In het resultaat voor 2008 van de sector Chemie en van de 'Zuurstofproducten' zit niet langer het resultaat van de activiteit caprolactones, die in 2007 nog een omzet vertegenwoordigden van 79 miljoen EUR en een REBIT van 23 miljoen EUR.

## Commentaar

- ♦ **De sector Chemie kent een aanhoudend goede vraag, bij stijgende productiekosten, gedeeltelijk goedgehaakt door prijsverhogingen.**

Het resultaat van de **sector Chemie** wordt in het 1<sup>e</sup> kwartaal 2008 gekenmerkt door enerzijds een over het algemeen aanhoudende vraag en anderzijds door de gestegen productie- en distributiekosten, gedeeltelijk gecompenseerd door prijsstijgingen. De omzet (763 miljoen EUR) blijft goed (+1%) terwijl het operationeel resultaat (763 miljoen EUR) daalt met 11%. Het resultaat van de "Mineralen" gaat erop vooruit. Bij de "Elektrochemie" blijft natriumhydroxide op een hoog niveau maar de andere chloorproducten kennen een scherpe daling. De fluorchemische grondstoffen beginnen het beter te doen dankzij de herstructurering. De "zuurstofproducten" ondergaan enerzijds het effect van de gewijzigde consolidatie na de verkoop van de caprolactones in 2007 en anderzijds de druk op de prijs van waterstofperoxide in Europa.

« Minerale Producten »

- De activiteit **Natriumcarbonaat** blijft goed, zowel voor de Europese markt als voor de export, wat de zwakte van de Amerikaanse binnenlandse markt compenseert. Er zijn prijsverhogingen door de toename van de energiekosten. De groei van de met natriumcarbonaat verwante specialiteiten, vooral dan natriumbicarbonaat, zet zich door dank zij de ontwikkeling van de portefeuille met toepassingen en de geografische expansie.

« Electrochemische en fluorproducten »

- In de **Electrochemie** blijft de vraag naar natriumhydroxide goed, zeker in de papier-, de aluminium- en de chemiesector. De prijzen handhaven zich op een hoog niveau en voor het 2<sup>e</sup> trimester is een prijsstijging te verwachten die rekening houdt met de hogere energiekost. De andere van de elektrochemie afgeleide

<sup>17</sup> Met inbegrip van de SBU Molecular Solutions

<sup>18</sup> Waarin de SBU's Natriumcarbonaat en aanverwante specialiteiten en Advanced Functional Minerals (dat de Barium-Strontium derivaten en Advanced Functional Minerals groepeert sedert 01/01/2007).

<sup>19</sup> Waarin de SBU's Waterstofperoxide, Detergenten en Caprolactones (laatstgenoemde verkocht in 2008).

producten lijden onder een toegenomen concurrentiedruk, het ongunstige wisselkoerseffect en de gestegen productiekosten die de marges en het resultaat van de Electrochemie onder druk zetten.

- Het resultaat van de **fluorproducten** is beter, wat een eerste gevolg is van de aangekondigde herstructurering. De grondstoffenmarkt blijft wel lijden onder zware druk van de concurrentie, nog verergerd door de sterkte van de EUR en de energieprijzen. De fluorspecialiteiten kennen een gunstigere ontwikkeling.

« Zuurstofproducten »

- De vraag naar **waterstofperoxide** blijft goed en de prijzen blijven overal ter wereld hoog, behalve in Europa dat te lijden heeft onder de grondige herstructurering van de papierindustrie. De gestegen energiekosten wegen op het resultaat.

Solvay heeft in de Verenigde Staten en Canada akkoorden gesloten om een einde te stellen aan enkele collectieve en individuele juridische geschillen in de peroxide-activiteit na de betaling van een boete in de Verenigde Staten in 2006. Voor het grootste deel van de bewuste bedragen was in 2005 een provisie aangelegd.

## SECTOR KUNSTSTOFFEN

### Strategische ontwikkeling

- ♦ **Verrijking van de productenportefeuille en uitspelen van onze troeven; geografische ontwikkeling in Rusland, Azië en Zuid-Amerika.**

De strategie van de sector Kunststoffen wordt gekenmerkt door :

- De ontwikkeling van de « Specialiteiten » : de speciale Polymeren en Inergy Automotive Systems, 50/50 joint venture met Plastic Omnium voor brandstofsysteemen.

De Groep versterkt aanzienlijk zijn positie in de Speciale Polymeren, om zo te kunnen voldoen aan de groeiende vraag vanwege markten zoals die van de elektronica, de luchtvaart, de medische toepassingen, de auto-industrie, enz. De Groep legt zich toe op de uitbreiding van zijn productenportefeuille, onder meer via overnames en streeft geografische expansie na, vooral in Azië.

De projecten voor interne groei behelzen verscheidene capaciteitsuitbreidingen (polysulfones in de Verenigde Staten, polytetrafluorethyleen (PTFE) in China, ook polyvinylideenfluoride (PVDF) en polyvinylideenchloride (PVDC) in Frankrijk. Ook wordt nu een productie-eenheid op industriële schaal opgestart voor PEEK in Panoli (India). Zij bevordert de ontwikkeling van nieuwe toepassingen voor zeer performante polymeren waaronder harsen voor medische implantaten.

Vermeld dient ook nog dat de verkoop van de dochteronderneming Solvay Engineered Polymers (polypropyleen-verbindingen) aan Basell in februari 2008 werd afgerond en de realisatie van een meerwaarde van 29 miljoen EUR mogelijk maakte.

Wat Inergy Automotive Systems betreft, daar is de ontwikkeling in gebieden met sterke groei (Rusland, China, India...) volop aan de gang en hebben we nieuwe steunpunten verworven die innoverende technologieën gebruiken. Om de concurrentiekracht te vergroten is in 2007 ook een fabriek gesloten in Japan; van een tweede in Canada is de sluiting nu aan de gang.

- een leidende positie in drie werelddelen (Europa, Mercosur en Zuid-Oost-Azië), een gerichte groei en een permanente versterking van de concurrentiekracht van de Vinylproducten.

SolVin (joint venture 75% Solvay/25% BASF) heeft een belangrijke stap in zijn geografische ontwikkeling gezet door onlangs een 50/50 joint venture-overeenkomst aan te gaan met Sibur, dochteronderneming van Gazprom, om in Rusland tegen 2010 de eerste geheel geïntegreerde fabriek te bouwen met een nominale capaciteit van 330 kt PVC. Dit in het kader van een fabriek op wereldschaal van 510 kt. Voorts heeft SolVin in Europa zijn concurrentiepositie nog verstevigd door de modernisering van zijn productie-eenheid in Tavaux (Frankrijk). Ten slotte, en gezien de toenemende vraag in Europa, is besloten de capaciteit van de fabriek in Jemeppe (België) van 400 kt/jaar op 475 kt/jaar te brengen tegen 2009.

De Thaise dochteronderneming Vinythai zet haar integratieproces voort om op termijn in de regio over een fabriek op wereldschaal (400 kt/jaar) te beschikken, dankzij onder meer een uitbreiding voor PVC met 80 kt/jaar tegen de zomer van 2008.

In Zuid-Amerika is een modernisering en een capaciteitsuitbreiding voor chloor, natriumhydroxide, VCM en PVC aan de gang in Brazilië, met een eerste fase die klaar moet zijn tegen medio 2008 en een tweede fase die medio 2010 zou dienen op te starten. Zo bereikt men een geïntegreerde capaciteit voor PVC van 360 kt/per jaar en dit met ethyleen geproduceerd op basis van bio-ethanol. Ook bestudeert Solvay Indupa de mogelijkheid om ook in Argentinië een project voor betrouwbare bevoorrading in elektrische energie te

realiseren door warmtekrachtkoppeling. Ook heeft Solvay Indupa besloten over te gaan tot een kapitaalverhoging van 135 miljoen USD, door middel van de uitgifte van Brazilian Depository Receipts (BDR) op de Braziliaanse geldmarkt en dit om de financiering van zijn groeiprojecten rond te krijgen.

Zuid-Oost-Azië, de Mercosur en voortaan ook Rusland zijn, naast Europa, belangrijke groeipolen voor de activiteit vinylproducten.

Pipelife (50/50 joint venture met Wienerberger voor buizen en hulpstukken), sterk ingeplant in Centraal-Europa, heeft zijn marktpositie verstevigd door de overname van Quality Plastics in Ierland in april 2007 en de opstart van een fabriek in Rusland op het einde van vorig jaar. Andere projecten worden nog bestudeerd.

## **Kerncijfers**

<i>(in miljoenen EUR)</i>	<b>Omzet</b>				<b>Evolutie REBIT</b>
	2007	1 <sup>e</sup> kwartaal 2007	1 <sup>e</sup> kwartaal 2008	1 <sup>e</sup> kwartaal 2008 / 1 <sup>e</sup> kwartaal 2007	1 <sup>e</sup> kwartaal 2008 / 1 <sup>e</sup> kwartaal 2007
<b>Kunststoffen</b>	<b>3.950</b>	<b>992</b>	<b>959</b>	<b>-3%</b>	<b>-25%</b>
Specialiteiten <sup>20</sup>	1.737	446	410	-8%	↘
Vinylproducten <sup>21</sup>	2.213	546	549	0%	↘

*Het resultaat voor 2007 van de sector Kunststoffen en de "Specialiteiten" omvat ook dat van Solvay Engineered Polymers, verkocht in februari 2008 en dat in 2007 een omzet vertegenwoordigde van 168 miljoen EUR en een REBIT van 5 miljoen EUR.*

## **Commentaar**

- ♦ ***In vergelijking met het hoge peil van het 1<sup>e</sup> kwartaal 2007 houdt de verkoop in de sector Kunststoffen goed stand (- 3%), maar het resultaat komt een stuk lager uit (-25%)***

De omzet (959 miljoen EUR) van de **sector Kunststoffen** daalt in het 1<sup>e</sup> kwartaal 2008 met 3%, deels als gevolg van de veranderde consolidatie na de verkoop van Solvay Engineered Polymers in februari 2008. De vraag is over het algemeen goed gebleven, zowel voor de Vinylproducten als voor de Specialiteiten, maar de zwakte van de USD heeft de evolutie van de omzet geen goed gedaan. De REBIT (90 miljoen EUR) daalt met 25%, in vergelijking met het hoge niveau dat bereikt werd in het 1<sup>e</sup> kwartaal van 2007.

De « Specialiteiten »

- Bij de **Speciale Polymeren** heeft de evolutie van de omzet te lijden gehad onder de ongunstige ontwikkeling van de deviezen, in het bijzonder de USD, en onder de verandering in de consolidatie na de verkoop van Solvay Advanced Polymers in maart 2008. Het volume groeit. De vraag is sterk gebleven op een aantal markten zoals de luchtvaart, de olieboorplatforms en de medische toepassingen. Daartegenover staat dat de markt van de halfgeleiders en van de autonijverheid vooral in de Verenigde Staten vertraagt. In deze omstandigheden kon de prijsverhoging van bepaalde polymeren tot nader order niet volstaan om de gestegen productiekosten te compenseren. Intussen worden wel maatregelen genomen om die productiekosten te drukken. De O&O-inspanningen zetten we voort (5% van de omzet).
- Het totale volume (3,2 miljoen brandstofsysteem) van **Inergy Automotive Systems** vermindert (-5%) in vergelijking met dat van het 1<sup>e</sup> kwartaal 2007 en weerspiegelt zo de opmerkelijke vertraging bij de klanten in de NAFTA-landen. Daartegenover staat dat de verkoop in Oost-Europa, in de Mercosur en in Azië aanzienlijk is toegenomen. Het resultaat van het 1<sup>e</sup> kwartaal 2008 is minder goed wegens de vertraging van de activiteit in de NAFTA-landen en de opwaartse druk van de kosten. De achteruitgang werd deels goedge maakt door de inspanningen om de concurrentiekracht te verbeteren en de industriële reorganisatie.

De « Vinylproducten »

- In het 1<sup>e</sup> trimester van 2008 is de vraag naar de **Vinylproducten** goed geweest in Mercosur en Azië. De resultaten in Europa dalen gevoelig in vergelijking met het zeer goede peil dat in het 1<sup>e</sup> trimester van 2007 gehaald werd. Dit heeft te maken met de hogere kosten in Europa en de groeiende Amerikaanse concurrentie die voortvloeit uit de zwakke USD. In de Mercosur is de vraag sterk blijven groeien en de marges blijven heel behoorlijk. In Azië ondergaat de Chinese concurrentie kostenstijgingen die haar concurrentiekracht voor de export vermindert, wat het mogelijk maakte hier een beter resultaat te behalen. Over het geheel genomen blijven de vooruitzichten er gunstig.

Het resultaat van **Pipelife** (buizen en hulpstukken) blijft in het 1<sup>e</sup> kwartaal van 2008 goed, dank zij een volumetoename over heel Europa, met inbegrip van Centraal-Europa en Scandinavië. De ontwikkeling van het productengamma, de geografische expansie en de gerichte maatregelen met het oog op een sterkere concurrentiepositie hebben ook tot de prestaties bijgedragen.

<sup>20</sup> Met inbegrip van de SBU's Speciale Polymeren en Inergy Automotive Systems (brandstoftoevoersystemen).

<sup>21</sup> Met inbegrip van de SBU's Vinylproducten en Pipelife (buizen en hulpstukken).

## BEMERKINGEN

### 1. Geconsolideerde financiële staten.

De geconsolideerde financiële staten zijn opgesteld in overeenstemming met de normen van het referentiesysteem IFRS zoals momenteel goedgekeurd in de Europese Unie. Deze normen blijken geen significante invloed te hebben op de huidige periode en evenmin op de periode waarmee wordt vergeleken. De belangrijkste wijzigingen in de consolidatiekring tussen de boekjaren 2007 en 2008 betreffen:

- in 2007: de verkoop van de activiteit caprolactones per 31 december 2007, de acquisitie van Quality Plastics Ireland (Pipelife) in april 2007, en in de loop van het jaar, de verhoging van het belang in Peroxythai (van 83,8% naar 100%) en in Solvay Sisecam (van 71,3% naar 75%) en voorts de gedeeltelijke liquidatie van de Financiële Keyenveld;
- in 2008: de verkoop van de vennootschap Synkem (Groep Fournier) in januari en de verkoop van Solvay Engineered Polymers Inc. in februari 2008

### 2. Inhoud.

Dit bericht bevat gereguleerde informatie en is opgesteld in overeenstemming met IAS 34.

De analyse van het risicomanagement komt voor in het jaarverslag dat beschikbaar is op Internet ([www.solvay-investors.com](http://www.solvay-investors.com)).

### 3. Belangrijkste wisselkoersen

	Slotkoers			Gemiddelde		
	2007	3 maanden 2007	3 maanden 2008	2007	3 maanden 2007	3 maanden 2008
Pond Sterling GBP	0,73	0,6798	0,7958	0,68	0,6706	0,7570
Amerikaanse dollar USD	1,47	1,3318	1,5812	1,37	1,3106	1,4977
Argentijnse peso ARS	4,63	4,1297	4,9978	4,27	4,0574	4,7198
Braziliaanse real BRL	2,62	2,7208	2,7554	2,66	2,7631	2,6006
Thaise baht THB	43,8	43,06	49,78	44,43	45,39	46,47
Japanse yen JPY	164,93	157,32	157,37	161,25	156,43	157,80

### 4. Solvay-aandeel

	2007	1 <sup>e</sup> kwartaal 2007	1 <sup>e</sup> kwartaal 2008
Aantal uitgegeven aandelen einde boekjaar	84.701.133	84.701.133	84.701.133
Gemiddeld aantal aandelen voor de berekening van het resultaat per aandeel onder IFRS	82.585.998	82.787.815	83.769.374
Gemiddeld aantal aandelen voor de berekening van het verwaterde resultaat per aandeel onder IFRS	83.054.100	83.363.614	83.921.183

\* \* \* \*

### **Belangrijke data voor de financiële communicatie:**

- Dinsdag 20 mei 2008: uitbetaling van het dividendsaldo voor het boekjaar 2007 (coupon nr. 82)
- Donderdag 31 juli 2008: resultaat over de eerste zes maanden 2008 (om 07.30 uur)
- Donderdag 30 oktober 2008: resultaat over de eerste negen maanden van 2008 en bekendmaking van het dividendvoorschot over het boekjaar 2008 (betaalbaar in januari 2009, coupon nr. 83 (om 07.30 uur))
- Mid-februari 2009: jaarresultaat 2008 (om 07.30)

Voor bijkomende informatie :

#### **Martial TARDY**

Corporate Press Officer

SOLVAY nv

Tel: 32 2 509 72 30

E-mail : [martial.tard@solvay.com](mailto:martial.tard@solvay.com)

Internet: [www.solvaypress.com](http://www.solvaypress.com)

#### **Patrick VERELST**

Deputy Investor Relations

SOLVAY nv

Tel: 32 2 509 72 43

E-mail : [patrick.verelst@solvay.com](mailto:patrick.verelst@solvay.com)

Internet: [www.solvay-investors.com](http://www.solvay-investors.com)

#### **Solvay Investor Relations**

SOLVAY nv

Tel. 32 2 509 60 16

E-mail : [investor.relations@solvay.com](mailto:investor.relations@solvay.com)

SOLVAY is een internationale chemische en farmaceutische Groep met hoofdzetel in Brussel. Hij heeft ongeveer 28.300 medewerkers in 50 landen. In 2007 haalde hij een geconsolideerde omzet van 9,6 miljard EUR uit drie activiteitssectoren: Chemie, Kunststoffen en Farmaceutische Producten. Solvay (NYSE Euronext : SOLB.BE - Bloomberg: SOLB.BB - Reuters: SOLBt.BR) is genoteerd op NYSE Euronext in Brussel.

\* \* \* \*

Ce communiqué de presse est également disponible en français - This press release is also available in English