



Embargo: Brussel, 31 juli 2008, 7.30 uur.
GEREGLEMENTEERDE INFORMATIE

Operationeel resultaat van Solvay Groep voor het 1^e semester van 2008: -11% in vergelijking met het hoge niveau van het 1^e semester 2007

Activiteiten op peil – hogere energie- en grondstoffenkosten

- ✓ **Omzet** (4.731 miljoen EUR) daalt met 2% (+4% bij constante wisselkoersen en perimeter¹)
- ✓ **Operationeel resultaat** (548 miljoen EUR) : -11% vergeleken bij het hoge niveau van het 1^e semester 2007
 - **Farmaceutische Producten (+20%)** :
 - De groei van de voornaamste producten en diverse inkomsten compenseren ruimschoots het ongunstige wisselkoerseffect en de volgehouden inspanning in O&O-investeringen en in de copromotie van Simcor®².
 - **Chemie (-28%) en Kunststoffen (-24%)** :
 - Over het algemeen goede vraag, verbetering van de volumes voor speciale polymeren in het 2^e kwartaal;
 - Sterk verminderde marges in het 1^e semester voor de belangrijkste chemische producten en de vinylactiviteit in Europa tengevolge van de blijvende prijsstijging van energie, steenkool, cokes en ethyleen;
 - Nieuwe verhogingen van onze verkoopprijzen worden doorgevoerd.
- ✓ **Netto resultaat van de Groep** (351 miljoen EUR, -15%).

In de 1^e jaarhelft van 2008 daalt de **omzet** van de Groep (4.731 miljoen EUR) met 2% in vergelijking met die van het 1^e semester van 2007. De vraag naar onze belangrijkste producten blijft over het algemeen goed maar de ongunstige wisselkoerseffecten bezwaren toch de evolutie van de omzet. Bij constante wisselkoers en perimeter¹ zou de omzet met 4% gestegen zijn. In het 2^e kwartaal daalt de Groepsomzet met 3% en bereikt 2.357 miljoen EUR. (+3% bij constante wisselkoers en perimeter¹).

Het operationeel resultaat van de Groep (**REBIT**³; 548 miljoen EUR) daalt met 11% in vergelijking met het hoge niveau van het 1^e semester 2007. Het bereikt 249 miljoen EUR in het 2^e trimester (-15% in vergelijking met het 2^e trimester van 2007), waarbij rekening dient gehouden met de uitgesproken afkalving van de marges in de sector Chemie en in de vinylactiviteit in Europa. De **operationele marge** (REBIT op omzet) bedraagt 11,6%, tegen 12,8% in het 1^e semester van 2007.

Het **netto Groepsresultaat** komt op 351 miljoen EUR, een daling met 15% in vergelijking met dat van het 1^e semester van 2007, te beoordelen in het licht van de vermindering van het operationeel resultaat en de specifieke verhoging van de betaalde rente in het 1^e kwartaal van 2008.

De **cash flow**⁴ van het 1^e semester 2008 komt op 597 miljoen EUR (-10%) en de **REBITDA**⁵ op 773 miljoen EUR (-9%) . De Groep voert zijn strategie van duurzame en winstgevende groei uit en blijft bij zijn dividendbeleid dank zij zijn gezonde financiële toestand. Niettemin draagt het ambitieuze programma van geografische expansie en van ontwikkeling van de activiteiten nog niet bij tot het Groepsresultaat.

De verhouding **netto schulden/eigen vermogen** bereikt 36% eind juni 2008, tegen 35% eind juni 2007.

De omzet van de **sector Farmaceutische Producten** (1.249 miljoen EUR) blijft stabiel in verhouding tot die van het 1^e semester 2007 (-5% in het 2^e kwartaal van 2008). Bij constante wisselkoersen zou hij met 5% gestegen zijn in het 1^e semester (in het 2^e kwartaal 2008 bleef hij stabiel). De groei van de belangrijkste producten in de opkomende landen en in Europa en diverse inkomsten compenseren de negatieve effecten in ruime mate. Het gaat hier om ongunstige wisselkoerseffecten, de druk ten gevolge van de concurrentie van generische geneesmiddelen, vooral dan in Frankrijk, en de achteruitgang van het aantal voorschriften voor Marinol® in de Verenigde Staten. Het operationeel resultaat (246 miljoen EUR) is met 20% verbeterd in vergelijking met dat van het 1^e semester van 2007 (+37% in het 2^e kwartaal). Hierin zit meer bepaald het resultaat (71 miljoen EUR) van de verkoop van niet-strategische producten (Baldrian®, Flammazine® en Alvityl®), waarvan 44 miljoen EUR in het 2^e kwartaal 2008. Deze factoren hebben de ongunstige wisselkoerseffecten en de volgehouden investeringen in O&O (18,2% van de omzet) en de investeringen in verband met de co-promotie van Simcor® in de Verenigde Staten meer dan gecompenseerd. In het 1^e semester zijn de O&O-uitgaven (227 miljoen EUR) met 24 miljoen EUR gestegen in vergelijking met het 1^e semester 2007. Dit strookt met het budget van 2008 ten belope van 430 miljoen EUR, hoofdzakelijk bestemd voor de ontwikkeling van moleculen in de cardiometabolische en de neurowetenschappelijke franchise.

1 De verkoop van Solvay Engineered Polymers (februari 2008) en van de caprolactones (december 2007) buiten beschouwing gelaten.

2 Simcor® : gecombineerde lipidenbehandeling (Niaspan®/simvastatine) met vaste dosissen, ontwikkeld door ABBOTT.

3 REBIT : meet de operationale prestaties (geen IFRS begrip).

4 Netto resultaat plus totaal van de afschrijvingen.

5 REBITDA: REBIT vóór recurrente afschrijvingen.

De activiteiten **Chemie** en **Kunststoffen** hebben in het 1^e semester 2008 te lijden gehad van de blijvende prijsstijging van energie, steenkool, cokes en ethyleen. Dit had een belangrijke druk op de marges tot gevolg, vooral dan in de sector Chemie en bij de vinylactiviteiten in Europa. In die context kondigt Solvay prijsstijgingen aan die variëren van 10 tot 50 % voor zijn belangrijkste chemische en kunststofproducten. Deze prijsverhogingen, die zullen worden doorgevoerd al naargelang van de markt en de contractueel vastgelegde tijdstippen, zouden moeten bijdragen tot een verbetering van onze marges. Maatregelen voor kostenbeheersing en de effecten van gerichte herstructureringen (Inspire, fluorgrondstoffen,...) die de Groep doorvoert zullen er eveneens toe bijdragen.

In het 1^e semester van 2008 bleef de omzet van de **sector Chemie** (1.528 miljoen EUR) op peil omdat de vraag aanhield en over het algemeen goed was. Het operationeel resultaat (136 miljoen EUR) zakt met 28% in het 1^e semester 2008 (-45% in het 2^e kwartaal 2008) door de hogere kosten voor energie, steenkool, cokes, hogere distributiekosten en de bijkomende kosten voor productie en opstart. De Minerale producten blijven er qua omzet op vooruitgaan maar hun resultaat wordt vooral aangetast door de kosten. Elektrochemie en fluorproducten gaan er in het 1^e semester van 2008 op achteruit; natriumhydroxide blijft op een behoorlijk peil, de fluorproducten ondervinden de eerste positieve gevolgen van de herstructurering. De chloorderivaten gaan er sterk op achteruit. De Zuurstofproducten hebben enerzijds te lijden onder de druk op de prijzen voor waterstofperoxide in Europa en ondergaan anderzijds de verandering van perimeter na de verkoop van de activiteit caprolactones in 2007.

De omzet (1.954 miljoen EUR) van de **sector Kunststoffen** daalt met 4%, als gevolg van de veranderde perimeter door de verkoop van Solvay Engineered Polymers in februari 2008. De vraag blijft over het algemeen goed, zowel voor de Vinylproducten als voor de Speciale Polymeren, maar de zwakte van de USD heeft de evolutie van de omzet negatief beïnvloed. De REBIT (187 miljoen EUR) vermindert met 24% in vergelijking met het hoge niveau dat in het 1^e semester van 2007 werd bereikt. Het resultaat voor het 2^e trimester 2008 gaat erop vooruit in vergelijking met het 1^e trimester 2008.

De steeds hogere ethyleenprijzen voor de vinylactiviteiten konden in het 1^e semester niet doorberekend worden in de verkoopprijzen wegens de invoer van PVC uit de Verenigde Staten, die voordeel haalde uit de zwakkere USD. De toestand in Azië en in de Mercosur blijft gunstig. Voorts heeft de verbetering van de volumes in de speciale polymeren (+8% in het 1^e semester van 2008) gecombineerd met de prijsstijgingen voor bepaalde polymeren een geleidelijke verbetering van de marges in deze activiteiten mogelijk gemaakt in de loop van het 2^e kwartaal 2008.

Vooruitzichten: « Zoals voorheen aangekondigd, rekening houdend met het huidige niveau van de USD en de verzetting van de prijsstijging voor energie, steenkool, cokes en ethyleen, zullen de resultaten van de Groep in 2008 op een behoorlijk niveau blijven maar niet het recordniveau bereiken van het jaar 2007. Het operationeel resultaat van de sector Farmaceutische Producten zou het recordresultaat van 2007 moeten overtreffen. »

Overzicht financiële gegevens van de SOLVAY-Groep

<i>In miljoenen EUR (behalve gegevens per aandeel, in EUR)</i>	1 ^e semester 2007	1 ^e semester 2008	1 ^e sem.08/ 1 ^e sem.07	2 ^e trimester 2007	2 ^e trimester 2008	1 ^e trim..08/ 1 ^e trim. 07
Omzet	4.808	4.731	-2%	2.436	2.357	-3%
REBIT	616	548	-11%	291	249	-15%
<i>REBIT/omzet</i>	<i>12,8%</i>	<i>11,6%</i>		<i>11,9%</i>	<i>10,5%</i>	
Niet-recurrente bestanddelen	-34	-34	0%	-25	-43	+68%
EBIT⁶	582	514	-12%	265	206	-22%
Kosten van netto schulden	-38	-51	+34%	-19	-22	+14%
Opbrengsten uit deelnemingen	14	10	-33%	14	10	-33%
Winst voor belastingen	559	473	-15%	261	194	-26%
Belastingen	-146	-121	-17%	-66	-62	-6%
Beëindigde bedrijfsactiviteiten	0	0	-	0	0	-
Nettowinst van de Groep	413	351	-15%	195	131	-33%
Nettowinst (aandeel van Solvay)	392	335	-15%	183	127	-31%
Totaal afschrijvingen	251	246	-2%	128	134	+5%
REBITDA	850	773	-9%	410	362	-12%
Cash flow	664	597	-10%	322	265	-18%
<i>(per aandeel, in EUR)</i>						
Nettowinst per aandeel⁷	4,74	4,02	-15%	2,22	1,53	-31%
Netto schulden/eigen vermogen-ratio	35%	36%	-	-	-	-

⁶ EBIT: resultaat vóór financiële lasten en belastingen.

⁷ Berekend op basis van het gewogen gemiddelde van het aantal aandelen in de periode, na aftrek van de eigen aandelen, teruggekocht ter dekking van de programma's van aandelenopties, in totaal 82.723.341 aandelen in het 1e semester van 2007 en 83.340.270 aandelen in het 1e semester van 2008.

Bemerkingen bij het overzicht van de financiële gegevens van de Solvay-groep

De **niet-recurrente bestanddelen** belopen -34 miljoen EUR in het 1^e semester van 2008, en zijn vergelijkbaar met die van het 1^e semester 2007. Zij behelzen enerzijds vooral de meerwaarde voor belastingen (29 miljoen EUR) op de verkoop van Solvay Engineered Polymers in de Verenigde Staten aan de ene kant. Anderzijds gaat het om kosten voor herstructureringen in het kader van het "INSPIRE"-project" (37 miljoen EUR), en 12 miljoen EUR om een waardevermindering van activa in de sector Farmaceutische Producten in het kader van de herstructurering van de activiteiten van Girindus (SBU Molecular Solutions) in Duitsland.

De **kosten van netto schulden** bedragen 51 miljoen EUR. Ze zijn gestegen als gevolg van een specifieke financiële last in het 1^e kwartaal 2008 die voortvloeit uit de contractueel verschuldigde interesten op de mijlpaalbetaling voor de voormalige aandeelhouders van Fournier. Buiten deze specifieke last liggen de kosten van netto schulden op hetzelfde peil als in het 1^e semester 2007. De financiële schuld is eind juni 2008 voor 94% ingedekt met een vaste rentevoet van gemiddeld 5,2% en een looptijd van meer dan 7,3 jaar.

De **belastingen** bedragen 121 miljoen EUR in het 1^e semester van 2008 (62 miljoen EUR in het 2^e kwartaal 2008). Zij volgen hiermee de evolutie van het resultaat. De effectieve aanslagvoet bedraagt 26% voor het 1^e semester 2008.

De **netto winst van de Groep** (351 miljoen EUR) daalt met 15% tegenover die van het 1^e semester 2007. De interesten voor derden komen op 16 miljoen EUR tegen 21 miljoen EUR in het 1^e semester 2007. De **netto winst per aandeel** bereikt 4,02 EUR in het 1^e semester 2008 (tegenover 4,74 EUR in het 1^e semester 2007).

De **cashflow** bedraagt 597 miljoen EUR (-10%) en de **REBITDA** 773 miljoen EUR (-9%). De **afschrijvingen** (246 miljoen EUR) verminderen met 2 % in vergelijking met het eerste semester 2007.

Het **eigen vermogen** beloopt 4.408 miljoen EUR einde juni 2008, en is te vergelijken met dat van eind december 2007 (4.459 miljoen EUR). Het eigen vermogen einde juni 2008 omvat een negatief reëel waardeverschil van 122 miljoen EUR, vooral samenhangend met de participatie aangehouden in Fortis. De **netto schuld** van de Groep eind juni 2008 (1.606 miljoen EUR) stijgt in vergelijking met de toestand op eind december 2007 (1.307 miljoen EUR), waarbij rekening is te houden met het seizoenseffect op het bedrijfskapitaal. Het bedrijfskapitaal omvat einde juni 2008 de vorderingen vaén de verkoop van niet strategische farmaceutische producten (Baldrian® en Flammazine®); in verhouding tot de omzet is het bedrijfskapitaal vergelijkbaar met het niveau van einde juni 2007. De verhouding **netto schuld/eigen vermogen** bedraagt 36% einde juni 2008, tegen 35% einde juni 2007 en 29% op eind december 2007. Deze verhouding wijst op een gezonde financiële toestand, in overeenstemming met de doelstelling nooit langdurig een verhouding schuld/eigen vermogen te hebben die de 45% overtreft en hiermee tegelijk de uitvoering van de groeistrategie en het dividendbeleid van de Groep mogelijk te maken.

RESULTATEN PER SEGMENT⁸

<i>In miljoenen EUR</i>	1 ^e semester 2007	1 ^e semester 2008	1 ^e semester 2008/ 1 ^e semester 2007	2 ^e trimester 2007	2 ^e trimester 2008	2 ^e trimester 2008/ 2 ^e trimester 2007
OMZET GROEP⁹	4.808	4.731	-2%	2.436	2.357	-3%
Farmaceutische Producten	1.251	1.249	0%	627	596	-5%
Chemie	1.528	1.528	0%	773	765	-1%
Kunststoffen	2.029	1.954	-4%	1.037	995	-4%
« Corporate & Business Support »	-	-	-	-	-	-
REBIT GROEP	616	548	-11%	291	249	-15%
Farmaceutische Producten	205	246	+20%	81	111	+37%
Chemie	189	136	-28%	96	53	-45%
Kunststoffen	245	187	-24%	126	97	-23%
« Corporate & Business Support »	-23	-21	-11%	-11	-11	+1%
REBITDA GROEP	850	773	-9%	410	362	-12%
Farmaceutische Producten	256	297	+16%	106	137	+29%
Chemie	269	213	-21%	137	91	-33%
Kunststoffen	342	278	-19%	175	142	-19%
« Corporate & Business Support »	-17	-16	-8%	-8	-9	+8%

⁸ Het resultaat per segment omvat het resultaat van de drie sectoren van de Groep alsook de "Corporate en ondersteuning van activiteiten".

⁹ Het betreft hier de omzet na uitsluiting van de verkopen tussen de sectoren onderling.

FINANCIELE STATEN IFRS

GECONSOLIDEERDE RESULTATENREKENING

<i>In miljoenen EUR (enkel gegevens per aandeel in EUR)</i>	1 ^e semester 2007	1 ^e semester 2008	2 ^e kwartaal 2007	2 ^e kwartaal 2008
Omzet	4.808	4.731	2.436	2.357
Kostprijs van de omzet	-3.147	-3.185	-1.605	-1.610
Bruto resultaat	1.661	1.546	831	747
Commerciële en administratieve kosten	-747	-749	-381	-370
Kosten van Onderzoek en Ontwikkeling	-274	-294	-149	-142
Andere bedrijfsopbrengsten en -kosten	-8	47	-4	21
Andere financiële opbrengsten en kosten	-15	-2	-7	-8
REBIT	616	548	291	249
Niet-recurrerende bestanddelen	-34	-34	-25	-43
EBIT	582	514	265	206
Lasten als gevolg van leningen	-51	-62	-26	-27
Rente-opbrengsten uit leningen en kortlopende beleggingen	12	11	6	5
Overige financieringsbaten en -lasten	1	0	0	0
Opbrengsten uit deelnemingen	14	10	14	10
Winst voor belastingen	559	473	261	194
Belastingen	-146	-121	-66	-62
Beëindigde activiteiten	0	0	0	0
Netto winst van de Groep	413	351	195	131
Netto winst toe te rekenen aan minderheidsbelangen	-21	-16	-11	-4
Netto winst toe te rekenen aan Solvay-aandeelhouders	392	335	183	127
Gewone winst per aandeel <i>(in EUR)</i>	4,74	4,02	2,22	1,53
Verwaterde winst per aandeel ^(*) <i>(in EUR)</i>	4,71	4,01	2,20	1,52

(*) berekend op basis van het aantal aandelen verwaterd met de uitgifte van de aandelenopties

GECONSOLIDEERD KASSTROOMOVERZICHT

<i>In miljoenen EUR</i>	1 ^e semester 2007	1 ^e semester 2008
EBIT	582	514
Afschrijvingen en waardevermindering van activa	251	246
Wijziging in het bedrijfskapitaal	-485	-328
Wijziging in de voorzieningen	-77	-53
Betaalde belastingen	-94	-111
Andere	1	-29
Kasstroom uit bedrijfsactiviteiten	178	240
Aankoop/verkoop van deelnemingen	-38	58
Aankoop/verkoop van activa	-246	-332
Opbrengsten uit deelnemingen	14	10
Wijzigingen in de financiële vorderingen	-25	36
Effect van veranderingen in de consolidatiemethode	3	3
Kasstroom uit investeringsactiviteiten	-292	-226
Verhoging/terugbetaling van kapitaal	-5	-11
Aankoop/verkoop van eigen aandelen	-29	2
Wijzigingen in de schulden	451	351
Lasten als gevolg van leningen	-38	-51
Dividenden	-232	-238
Kasstroom uit financieringsactiviteiten	146	52
Netto wijziging in de geldmiddelen	32	67
Wisselkoersverschillen	3	-13
Geldmiddelen bij de opening	433	575
Geldmiddelen bij de afsluiting	469	629

GECONSOLIDEERDE BALANS

<i>In miljoenen EUR</i>	Op 31 december 2007	Op 30 juni 2008
Vaste activa	6.999	6.823
Immateriële activa	662	700
Goodwill	1.210	1.195
Materiële vaste activa	3.885	3.821
Andere deelnemingen	466	372
Uitgestelde belastingvorderingen	524	531
Financiële vorderingen en andere lange termijn activa	252	203
Vlottende activa	4.180	4.419
Voorraden	1.255	1.270
Handelsvorderingen	1.711	1.841
Fiscale vorderingen	73	73
Andere vorderingen op korte termijn	566	606
Geldmiddelen en kasequivalenten	575	629
Activa aangehouden voor verkoop	0	0
TOTAAL DER ACTIVA	11.180	11.242
Totaal eigen vermogen	4.459	4.408
Kapitaal	1.271	1.271
Reserves	3.032	2.984
Minderheidsbelangen	156	153
Langlopende verplichtingen	3.963	4.084
Voorzieningen op lange termijn	2.085	2.015
Uitgestelde belastingverplichtingen	245	249
Financiële schulden op lange termijn	1.565	1.770
Andere verplichtingen op lange termijn	68	50
Kortlopende verplichtingen	2.758	2.751
Voorzieningen op korte termijn	229	169
Financiële schulden op korte termijn	317	465
Handelsschulden	1.246	1.187
Fiscale schulden	86	99
Andere schulden op korte termijn	880	829
Schulden van activa aangehouden voor verkoop	0	0
TOTAAL DER PASSIVA	11.180	11.242

MUTATIEOVERZICHT VAN HET EIGEN VERMOGEN

<i>In miljoenen EUR</i>	Eigen vermogen toe te kennen aan de aandeelhouders van de moedermaatschappij							Minderheidsbelangen	Totaal eigen vermogen
	Aandelen-kapitaal	Agio	Ingehouden winsten	Eigen aandelen	Wisselkoersverschillen	Reële waardeverschillen	Totaal		
Boekwaarde op 31/12/2007	1.271	18	3.834	-233	-539	-48	4.303	156	4.459
Winst van de periode			335				335	16	351
Baten en lasten direct opgenomen in het eigen vermogen					-116	-122	-238	-1	-239
Kost van aandelenopties			4				4		4
Dividenden			-148				-148	-6	-154
Verwerving/vervreemding van eigen aandelen				2			2		2
Kapitaalverhoging							0		0
Andere			-4				-4	-11	-15
Boekwaarde op 30/06/2008	1.271	18	4.022	-231	-655	-170	4.254	153	4.408

RESULTAAT PER SEGMENT⁸

<i>In miljoenen EUR</i>	1 ^e semester 2007	1 ^e semester 2008	1 ^e semester 2008/ 1 ^e semester 2007	2 ^e trimester 2007	2 ^e trimester 2008	2 ^e trimester 2008/ 2 ^e trimester 2007
Omzet GROEP¹⁰	5.097¹¹	5.050	-1%	2.586¹¹	2.516	-3%
Farmaceutische producten	1.251	1.249	0%	627	596	-5%
Chemie	1.660	1.649	-1%	842	824	-2%
Kunststoffen	2.186 ¹¹	2.153	-2%	1.118 ¹¹	1.096	-2%
« Corporate & Business Support »	-	-	-	-	-	-
EBIT GROEP	582	514	-12%	265	206	-22%
Farmaceutische Producten	185	209	13%	64	86	35%
Chemie	180	78 ¹²	-57%	89	38	-58%
Kunststoffen	241	211	-12%	124	94	-24%
« Corporate & Business Support»	-23	17 ¹²	ns	-12	-12	5%

10 Het betreft hier de omzet na uitsluiting van de verkopen tussen de sectoren onderling.

11 Herberekende cijfers, na een verandering in de toewijzing van de verkoop in de sector Kunststoffen

12 Hoofdzakelijk ingevolge een herbestemming tussen "Corporate & Business Support" en de "sector Chemie" van de niet-recurrente voorzieningen, in 2005 aangelegd om de transacties te dekken waartoe overeengekomen was in de Verenigde Staten en Canada om een einde te maken aan bepaalde collectieve en individuele acties op het gebied van de peroxideproducten. Hiervoor was in de Verenigde Staten in 2006 een boete betaald.

BIJLAGE BIJ HET PERSBERICHT BESCHOUWINGEN BIJ HET RESULTAAT VOOR HET 1^e SEMESTER VAN 2008 VAN DE SOLVAY-GROEP

SECTOR FARMACEUTISCHE PRODUCTEN

Strategische ontwikkeling

- ♦ **Openen van het voorwaardelijke overnamebod op Innogenetics**
Evaluatie van het registratiedossier van TriLipix^{TM13} door de FDA
Gezamenlijke promotie van Simcor® met Abbott in de Verenigde Staten sedert april 2008

Bekend onder de naam « INSPIRE » beoogt het integratie- en transformatieproject van Solvay Pharmaceuticals tegen 2010 zowel de verkoop te stimuleren als de rentabiliteit te verbeteren (marge REBIT/omzet 20%). Dit gebeurt door middel van een programma van geleidelijke verbetering van de efficiëntie dat in 2010 op jaarbasis synergieën ter waarde van 300 miljoen EUR moet opleveren. Besparingen van om en nabij de 160 miljoen EUR per jaar zijn al gerealiseerd in 2007 om gedeeltelijk geherinvesteerd te worden in activiteiten die de toekomstige groei en rendement dienen te bevorderen. Ze hebben ook geholpen de gevolgen te verzachten van de gedwongen prijsverlagingen en van de ontwikkeling van generische producten. Voor 2008 gaat men uit van bijkomende besparingen voor een bedrag van 70 miljoen EUR.

Solvay Pharmaceuticals versterkt ook zijn geografische ontplooiing voor belangrijke producten (fenofibraat, Androgel®, Creon®, Duodopa®) door de vestiging van een stevige commerciële basis in de nieuwe markten.

Begin juli 2008 heeft Solvay Pharmaceuticals nv zijn voorwaardelijk bod voor de overname van het biotechnologiebedrijf Innogenetics nv verhoogd van 5,75 EUR per aandeel bij het aanvankelijke bod op 25 april 2008 tot 6,50 EUR per aandeel, wat de waarde van de transactie op 200,7 miljoen EUR brengt voor 100 % van de aandelen in omloop. In functie van de goedkeuring van het overnameprospectus door de Belgische Commissie voor het Bank-, Financie- en Assurantiewezen (CBFA) zou dit nieuwe bod ingaan op 12 augustus 2008 en lopen tot 5 september 2008.

Voorts zijn belangrijke stappen gezet in de ontwikkeling van de productportefeuille:

- In de **cardiometabolica** blijft Solvay Pharmaceuticals werken aan de versteviging van zijn positie in de behandeling van dyslipidemie.

De FDA (*Food & Drug Administration*) heeft toelating gegeven voor de commercialisering van Simcor®¹⁴, een gecombineerde lipidenbehandeling met vaste dosissen, ontwikkeld door Abbott. Dit lokte in maart 2008 een mijlpaalbetaling van 100 miljoen USD uit van Solvay aan Abbott in het kader van hun copromotie-akkoord in de Verenigde Staten.

Wat de fenofibraatfranchise betreft zet de FDA het onderzoek voort van het registratiedossier voor TriLipixTM, het fenofibraat van de nieuwe generatie, samen ontwikkeld met Abbott. De resultaten van de drie fase III studies, voorgesteld in maart en mei 2008, tonen aan dat voor patiënten die lijden aan gemengde lipideproblemen, de gecombineerde behandeling op basis van TriLipixTM en statines de drie belangrijkste lipidische parameters verbetert. De veiligheid van deze behandeling is vergelijkbaar met die van de monotherapieën (TriLipixTM of statines). Intussen zetten AstraZeneca en Abbott in de Verenigde Staten de gezamenlijke ontwikkeling voort van een product met vaste dosissen (Crestor® (de rosuvastatine van AstraZeneca) / TriLipixTM). De indiening van het registratiedossier hiervoor is gepland in 2009.

Solvay zet ook de ontwikkeling voort van zijn eigen combinatie van fenofibraat met de simvastatine (Zolip). Daartegenover staat dat Solvay besloten heeft de ontwikkeling van Synordia, een combinatie van fenofibraat met metformine stop te zetten, dit als gevolg van zijn contacten met de overheden en een commerciële evaluatie.

Zoals al aangekondigd zetten Fournier Laboratories Ireland Ltd (LFI) en Laboratoires Fournier S.A. (LFSA), 100% dochterondernemingen van Solvay Pharmaceuticals, hun juridische procedure voort tegen Teva Pharmaceuticals in de Verenigde Staten wegens schending van een octrooi¹⁵. Dit bedrijf had de toelating gevraagd tot commercialisering van een generische versie van TriCor® (fenofibraat) 145 mg NFE.

13 Ontwikkeld samen met Abbott, eveneens onder de naam SLV348/ABT335.

14 Simcor® : Niaspan® / simvastatine, waarvan de resultaten van de studies in Fase III door Abbott zijn voorgesteld op het congres van de American Heart Association in november 2007.

15 In januari 2008, was Fournier er door Teva Pharmaceuticals van op de hoogte gebracht dat dit laatste bedrijf bij de FDA een verkorte aanvraag tot toelating voor commercialisering had ingediend met het oog op de registratie van een generische versie van het fenofibraat TriCor® 145 mg NFE in de Verenigde Staten.

Inmiddels zijn geschillen in behandeling tegen Abbott en Laboratoires Fournier betreffende de toepassing van de concurrentieregels in verband met wijzigingen in de formulering (200 mg en 160 mg) van fenofibraat in de USA. Een aantal Amerikaanse staten heeft zich hierbij aangesloten. In het kader van de overname van Fournier in 2005 zijn voor deze risico's contractuele waarborgen verstrekt.

Na de recente publicatie van de beslissing van de EMEA¹⁶ betreffende onder meer de herziening van de indicaties van de klasse van de fibraten in de Europese Unie, is Solvay Pharmaceuticals van oordeel dat deze beslissing niet op passende wijze de verhouding tussen voordelen en risico's van fenofibraten weergeeft. Het zal de nodige maatregelen nemen om te waarborgen dat patiënten kunnen blijven genieten van de volledige therapeutische waarde van dit product.

Twee andere moleculen bevinden zich in ontwikkelingsfase II: SLV319 (zwaarlijvigheid, samen ontwikkeld met BMS) en SLV320 (acute hartinsufficiëntie). Te vermelden is hier ook de aanbeveling om Pulzium®, voor de behandeling van hartritmestoornissen, goed te keuren in Europa (Verenigd Koninkrijk, Zweden en Spanje), terwijl een nieuwe evaluatie aan de gang is in de Verenigde Staten na de « *non-approvable action letter* » van de FDA, ontvangen begin 2008.

- Op het gebied van de **neurowetenschap** worden de studies van fase III voor pardoprinox (SLV 308) voortgezet, conform het ontwikkelingsprogramma. Voor Duodopa® is de eerste studie in Fase III opgestart in de Verenigde Staten. Zoals meegedeeld analyseert Solvay Pharmaceuticals wat het te doen staat met bifeprinox in de Verenigde Staten. We herinneren eraan dat de FDA in augustus 2007 had geoordeeld dat het product als dusdanig niet kon worden goedgekeurd, waarna Wyeth in februari 2008 besloot de samenwerking in verband hiermee stop te zetten. Het ontwikkelingsprogramma met Lundbeck voor de Europese markt gaat inmiddels verder.
- Voor de **pancreasenzymen** (Creon®) heeft Solvay Pharmaceuticals bij de FDA zijn een antwoord ingediend, na ontvangst van de « *approvable letter* » in de Verenigde Staten in augustus 2007. Studies in Fase III zijn aan de gang in Japan, in samenwerking met onze partner Eisai.
- Inzake **griepvaccins** gaat het valideringsproces van de nieuwe productie-eenheid op basis van celcultuur verder. Dit is een noodzakelijke etappe wil men het product kunnen commercialiseren. Ze is begonnen met de productie van vaccins bestemd voor klinische tests voor de seizoensgriep. De commercialisering hiervan wordt verwacht vanaf 2009. De eerste klinische studie in de Verenigde Staten is voltooid. Deze gebeurde in het kader van een programma van het Amerikaanse departement voor gezondheid en sociale diensten¹⁷ die hiervoor een subsidie heeft gegeven¹⁸.

Kerncijfers

Omzet van de belangrijkste producten per therapeutische specialiteit

In miljoenen EUR	2007	1 ^e semester 2007	1 ^e semester 2008	1 ^e sem. 2008/ 1 ^e sem. 2007	1 ^e sem. 2008/ 1 ^e sem. 2007 (bij constante wisselkoersen)
FARMACEUTISCHE SECTOR	2.591	1.251	1.249	0%	+5%
CARDIOMETABOLICA	728	362	373	+3%	+9%
Fenofibraat	433	209	221	+6%	+15%
Teveten®	106	52	63	+21%	+21%
Physiotens®	49	26	24	-8%	-8%
NEUROWETENSCHAP	439	229	221	-3%	-1%
Serc®	150	79	81	+3%	+3%
Marinol®	105	57	43	-25%	-14%
Luvox®	83	44	40	-9%	-7%
GRIEPPVACCINS	159	22	21	-5%	-3%
Influvac®	127	7	11	+57%	+49%
PANCREASENZYMEN (Creon®)	198	96	103	+7%	+14%
GASTRO-ENTEROLOGIE	233	116	122	+5%	+7%
Duphalac®	99	49	51	+4%	+7%
Duspatal®	63	31	33	+6%	+8%
Pantoloc®	36	19	17	-11%	-6%
GYNAECOLOGIE/ ANDROLOGIE	627	319	291	-9%	+1%
Androgel®	308	160	149	-7%	+7%
Duphaston®	90	42	45	+7%	+2%
Prometrium®	80	40	37	-8%	+6%

16 EMEA: Europees Geneesmiddelenagentschap (European Agency for the Evaluation of Medicinal Products).

17 Health and Human Services of HHS

18 Subsidie voor de ontwikkeling van een griepvaccin op basis van cellencultuur en concept van een productie-eenheid in de Verenigde Staten tegen 2011.

Commentaar

- De **omzet** van de sector Farmaceutische Producten bedraagt in het 1^e semester van 2008 1.249 miljoen EUR, een stabiel cijfer in vergelijking met het 1^e semester van 2007. Hij zou met 5% gestegen zijn bij constante wisselkoersen. De groei van de belangrijkste producten, meer bepaald in de opkomende landen en in Europa, en diverse inkomsten maakten het mogelijk de wisselkoerseffecten ruimschoots te compenseren (-68 miljoen EUR), en ook de zware druk afkomstig van de concurrentie van generische geneesmiddelen, vooral in Frankrijk (-12 miljoen EUR) en de achteruitgang van het aantal voorschriften voor Marinol® in de Verenigde Staten (-14 miljoen EUR) het hoofd te bieden.
- De omzet in de Verenigde Staten is met 8% gestegen in USD, maar hij daalt met 6% in EUR. De voorschriften en de prijzen van de voornaamste geneesmiddelen blijven gunstig evolueren. Marinol® en Estratest® dalen. Over het geheel genomen gaat het beter met de verkoop in Europa rekening houdend met de geografische spreiding van onze productenportefeuille. De omzet in de opkomende landen (Rusland, India, Turkije,...) ontwikkelt zich goed in vergelijking met het 1^e semester 2007.

De verkoop van cardiometabolica gaat met 3% vooruit in EUR. De inkomsten uit fenofibraat (TriCor®, Lipanthyl®) bedragen 221 miljoen EUR, een stijging met 6% (+15% bij constante wisselkoersen). In de Verenigde Staten gaat de verkoop van het geneesmiddel TriCor® 145mgNFE (553 miljoen USD) door Abbott er in het 1^e semester 2008 met 5% op vooruit. Buiten de Verenigde Staten groeit de verkoop van fenofibraat in de landen waar het recent op de markt is gebracht (Australië, Turkije, enz...) en daalt hij in sommige landen zoals Frankrijk.

De verkoop in het domein neurowetenschap daalt met 3%. Dit weerspiegelt voornamelijk de daling van de voorschriften en de omzet van Marinol® op zijn belangrijkste markt, de Verenigde Staten.

De pancreasenzymen (Creon®) en de gastro-enterologie gaan er respectievelijk met +7% en +5% op vooruit. In Gynaecologie/Andrologie stijgt de verkoop van het geneesmiddel Androgel® op de Amerikaanse markt in USD (+6%) maar daalt hij in EUR (-7%).

- De uitgaven voor **Onderzoek en Ontwikkeling** belopen 227 miljoen EUR (18,2% van de omzet) tegenover 203 miljoen EUR (16,2% van de omzet).
- Het **operationeel resultaat** (246 miljoen EUR) kent een stijging met 20% in vergelijking met het eerste semester 2007 (+37% in het 2^e kwartaal). Het bevat meer bepaald de opbrengst (71 miljoen EUR) van de verkoop van niet-strategische producten (Flammazine® in het 1^e kwartaal, Baldrian® en Alvityl® in het 2^e kwartaal), waarvan 44 miljoen EUR in het 2^e kwartaal van 2008. Deze factoren hebben de ongunstige wisselkoerseffecten meer dan gecompenseerd, net als de volgehouden investeringen in O&O (verhoogd met 24 miljoen EUR) en die in verband met de co-promotie van Simcor® in de Verenigde Staten (22 miljoen EUR). In het 1^e semester van 2007 omvatte het resultaat eveneens een bedrag van 19 miljoen EUR diverse inkomsten.

In parallel met het FDA dossier in verband met het administratief statuut van Estratest® werd een collectieve actie betreffende datzelfde statuut in Californië erkend. Solvay Pharmaceuticals verweert zich met alle rechtsmiddelen omdat het de klacht ongegrond acht.

SECTOR CHEMIE

Strategische ontwikkeling

- ♦ **Ondersteuning van groei en concurrentiekracht door een doorgedreven geografische expansie, groei in de specialiteiten, verdere technologische innovatie en gerichte herstructureringen.**

De strategie van de sector Chemie wordt gekenmerkt:

- door technologische innovatie en geografische expansie.

In waterstofperoxide is in juli de bouw beëindigd van een eerste mega-fabriek (230 kt/jaar) in België. Tot de bouw van een tweede (330kt/jaar) is beslist in Thailand voor de bevoorrading met waterstofperoxide van productie-eenheden van propyleenoxide, in samenwerking met Dow. Ook in Thailand is besloten tot de bouw van een fabriek voor epichloorhydrine op basis van natuurlijke glycerine (procédé Epicerol®). In Bulgarije is de uitbreiding aan de gang van de fabriek voor natriumcarbonaat (+300 kt/jaar tot 1,5 miljoen ton) en de modernisering van de stoomproductie op de site.

- Na het uiteindelijk bod dat heeft plaatsgehad op 27 maart 2008, is Solvay nu de voorkeurskandidaat voor de overname van 80 % van Alexandria Sodium Carbonate co. (ASCC), fabrikant van natriumcarbonaat in de stad Alexandrië, dat gecontroleerd wordt door de Egyptische staat en momenteel wordt geprivatiseerd. De bevoegde Egyptische overheid onderwerpt momenteel de selectie van Solvay aan een formeel onderzoek. De uiteindelijke validering en de ondertekening van alle gewenste akkoorden zou in de komende maanden kunnen gebeuren.

➤ Door de groei in de specialiteiten.

In natriumbicarbonaat zijn er, naast de steeds verdergaande ontwikkeling van nieuwe toepassingen, de capaciteitsuitbreidingen waarmee in 2007 in Spanje en Portugal is gestart. In Italië is besloten tot de bouw van een nieuwe fabriek voor 2009 en dit geldt ook voor een investering in de Verenigde Staten in een totaal nieuw product, SOLVAir® Select 300 op basis van natriumbicarbonaat, dat zal worden aangewend in de controle van luchtvervuiling.

➤ Door het beheer van de portefeuille en gerichte herstructureringen

We vermelden hier het lopend onderzoek voor de verkoop van de activiteiten in calcium carbonaat neerslag evenals de herschikking van de activiteiten in organische chemie van de SBU Molecular Solutions, in het bijzonder voor de ontwikkeling van organische producten voor de elektronica. Het bedrijf Girindus werkt sinds 2007 aan herstructureringsmaatregelen. Dit leidde in 2008 tot de verkoop van zijn activiteiten in Duitsland om zich in zijn Amerikaanse vestiging in Cincinnati te kunnen concentreren op de ontwikkeling van de oligonucleotides

De sector Chemie volgt de snelle evolutie van de energiesituatie van zeer nabij en neemt steeds meer initiatieven om de gevolgen ervan te verzachten (technologisch leiderschap, performante industriële infrastructuur, warmte-krachtkoppeling, indekking middels middellange en langetermijncontracten, deelname aan het consortium Exeltium,...). Onlangs heeft Solvay besloten tot de bouw tegen 2010 van een thermische centrale met 'secundaire vaste brandstoffen' op zijn site te Bernburg (natriumcarbonaat) in Duitsland, in samenwerking met Tönsmeier, een Duitse groep gespecialiseerd in afvalverwerking. Solvay heeft tegen 2010 ook de bouw aangekondigd van een met biomassa aangedreven thermische centrale voor de energiebevoorrading van zijn site in Tavaux (Frankrijk). De Franse energiegroep Dalkia staat in voor de bouw en de exploitatie van deze centrale.

Kerncijfers

(In miljoenen EUR)	Omzet				Evolutie REBIT
	2007	1 ^e semester 2007	1 ^e semester 2008	1 ^e sem.08/ 1 ^e sem.07 (%)	1 ^e sem.08 / 1 ^e sem.07
CHIMIQUE	3.031¹⁹	1.528¹⁹	1.528¹⁹	0%	-28%
Minerale producten ²⁰	1.336	659	705	+7%	↘
Elektrochemie en fluorproducten	1.103	572	554	-3%	↘
Zuurstofproducten ²¹	528	261	227	-13%	↘

In 2007 bevatte het resultaat van de sector Chemie en van Zuurstofproducten het resultaat van de activiteit caprolactones, met een omzet van 79 miljoen EUR en een REBIT van 23 miljoen EUR. Wanneer we het effect van de veranderde perimeter buiten beschouwing laten zou de omzet van de "zuurstofproducten" toegenomen zijn met 2% in het 1^e semester 2008.

Commentaar

♦ **In de sector Chemie blijft de vraag goed, in een context van aanzienlijke en snelle kostenstijgingen, vooral dan voor energie, steenkool en cokes.**

In het 1^e semester 2008 heeft de omzet van de **sector Chemie** (1.528 miljoen EUR) zich kunnen handhaven dank zij de aanhoudende vraag die over het algemeen goed was. Het operationeel resultaat (136 miljoen EUR) daalt met 28% in het 1^e semester 2008 (-45% in het 2^e kwartaal 2008) door de hogere kosten voor energie, steenkool en cokes, hogere distributiekosten en de bijkomende kosten voor productie en opstart. De Minerale Producten blijven er qua omzet op vooruitgaan, maar hun resultaat wordt vooral aangetast door de kosten. Elektrochemie en fluorproducten gaan er in het 1^e semester van 2008 op achteruit; natriumhydroxide blijft op een behoorlijk peil, de fluorproducten ondervinden de eerste positieve gevolgen van de herstructurering. De chloorderivaten gaan er sterk op achteruit. De Zuurstofproducten hebben enerzijds te lijden onder de druk op de prijzen van waterstofperoxide in Europa en ondergaan anderzijds gevolgen van de verandering van perimeter na de verkoop van de activiteit caprolactones in 2007.

Minerale producten

➤ De vraag naar **natriumcarbonaat** blijft goed in Europa en ook voor de uitvoer, wat de zwakte van de Amerikaanse binnenlandse markt compenseert. De jaarlijkse prijsverhogingen van begin 2008 volstonden in het 2^e kwartaal niet om de hogere kosten te compenseren. De groei van de specialiteiten, verwant met natriumcarbonaat, vooral dan bicarbonaat, gaat verder dank zij de ontwikkeling van de portefeuille toepassingen en de geografische expansie.

Elektrochemische en fluorproducten

➤ In de **Elektrochemie** blijft de vraag naar natriumhydroxide goed, vooral dan in de papier-, aluminium- en chemische sector. Het resultaat heeft te lijden onder de sterk gestegen energieprijzen en een belangrijke

¹⁹ Met inbegrip van de SBU Molecular Solutions.

²⁰ waarin de SBU's Natriumcarbonaat en verwante specialiteiten en de Advanced Functional Minerals.

²¹ waarin in 2007 de SBU's Waterstofperoxide, Detergenten en Caprolactones (deze laatste is in 2007 verkocht).

- prijsverhoging wordt doorgevoerd in het 3^e kwartaal van 2008. De andere derivaten van de elektrochemie lijden onder de prijsverhogingen van grondstoffen, toegenomen concurrentiedruk en een ongunstig wisselkoerseffect. Deze zetten de marges en het resultaat van de Elektrochemie onder druk.
- Het resultaat van de **fluorproducten** wordt gunstig beïnvloed door de eerste effecten van de aangekondigde herstructurering. De fluorgrondstoffenmarkt blijft zwaar onder druk door de concurrentie, nog verergerd door de sterke EUR en de energieprijzen. De fluorspecialiteiten evolueren over het algemeen genomen gunstig.

Zuurstofproducten

- De vraag naar waterstofperoxide blijft goed en de prijzen blijven overal ter wereld op peil, behalve in Europa dat de gevolgen ondervindt van de ingrijpende herstructurering van de papierindustrie. De gestegen energiekosten wegen op het resultaat.

SECTOR KUNSTSTOFFEN

Strategische ontwikkeling

- ***Verrijking van de productenportefeuille en uitspelen van onze troeven: geografische ontwikkeling in Rusland, Azië en Zuid-Amerika.***

De strategie van de sector Kunststoffen wordt gekenmerkt :

- door de ontwikkeling van de Specialiteiten: de Speciale Polymeren en Inergy Automotive Systems, 50/50 joint venture met Plastic Omnium voor brandstofsysteem.

De Groep verstevigt zijn concurrentiële positie in de Speciale Polymeren aanmerkelijk om beter tegemoet te komen aan de groeiende vraag van markten zoals die van de elektronica, de vliegtuigbouw, de medische toepassingen, de auto-industrie. Hij legt de klemtoon op de uitbreiding van de productenportefeuille, onder meer via overnames en door geografische expansie, vooral in Azië.

Projecten voor interne groei zijn de talrijke uitbreidingen van de productiecapaciteit voor polysulfones in de Verenigde Staten, polytetrafluoro-ethylene (PTFE) in China, polyvinylidenefluoride (PVDF) en polyvinylidenchloride (PVDC) in Frankrijk. Ook de nieuwe fabriek voor polyetheretherketone (PEEK) in Panoli (India) werkt een verdere ontwikkeling van nieuwe toepassingen voor zeer hoogwaardige polymeren in de hand, bijvoorbeeld harsen voor medische implantaten.

Tenslotte werd de verkoop van de dochteronderneming Solvay Engineered Polymers (polypropyleen-verbindingen) aan Basell in februari 2008 afgerond, wat een meerwaarde opleverde van 29 miljoen EUR.

Wat Inergy Automotive Systems betreft is de ontwikkeling in zones met sterke groei aan de gang (Rusland, China, India,...) en we beschikken nu over nieuwe platforms voor innoverende technologie. Om zijn concurrentiekracht te verbeteren is eind 2007 een fabriek gesloten in Japan, terwijl de sluiting van een andere in Canada aan de gang is.

- door een nadrukkelijke aanwezigheid in drie werelddelen (Europa, Mercosur en Zuid-Oost-Azië), een gerichte groei en een constante verbetering van de concurrentiekracht voor de Vinylproducten.

SolVin (joint venture 75% Solvay/25% BASF) heeft een belangrijke stap gezet in zijn geografische ontwikkeling door in 2007 een contract af te sluiten voor een 50/50 joint venture met Sibur voor de bouw in Rusland van de eerste volledig geïntegreerde PVC-fabriek, met een nominale capaciteit van 330 kt, in het kader van een complex met globale dimensies van 510 kt. Voor de oprichting van de joint venture is zeer onlangs goedkeuring gegeven door de Europese concurrentie-autoriteiten. SolVin zet de versterking van zijn concurrentiekracht ook in Europa voort door de modernisering die eind 2007 in Tavaux is gerealiseerd en door de beslissing de capaciteit van de fabriek in Jemeppe (België) van 400kt/jaar op 475 kt/jaar te brengen tegen 2009.

De Thaise dochteronderneming Vinythai zet haar integratie voort en zal zo op termijn beschikken over een productiecapaciteit op wereldniveau (400 kt/jaar) in die regio dank zij onder meer de capaciteitsuitbreiding voor PVC met 80 kt/jaar die zoals gepland in juli 2008 is van start gegaan.

In Zuid-Amerika worden de modernisering en capaciteitsuitbreiding voor chloor en natriumhydroxide, VCM en PVC in Brazilië voort gezet. De eerste fase wordt opgestart in het 2^e semester van 2008. De tweede fase, die medio 2010 zal aanvangen, zal een geïntegreerde capaciteit voor PVC van 360 kt/jaar opleveren. Kenmerkend is dat ethyleen er zal worden geproduceerd uit bio-ethanol. In Argentinië heeft Solvay Indupa besloten 150 miljoen USD te investeren, samen met partner Albanesi, in een elektrische centrale met gecombineerde cyclus om zo een betrouwbare bevoorrading met gas en elektriciteit tegen een concurrentiële prijs veilig te stellen.

Zuid-Oost-Azië, de Mercosur en voortaan ook Rusland zijn, naast Europa, belangrijke groeipolen voor de vinylactiviteiten.

Pipelife (50/50 joint venture met Wienerberger voor buizen en hulpstukken), sterk aanwezig in Centraal-Europa heeft er zijn positie verder versterkt door de overname van Instaplast in Tsjechië in mei 2008 en de opstart van een fabriek in Rusland op het einde van 2007. Andere projecten liggen ter studie.

Kerncijfers

(in miljoenen EUR)	Omzet				Evolutie REBIT
	2007	1 ^{er} semester 2007	1 ^{er} semester 2008	1 ^{er} sem.08/ 1 ^{er} sem.07 (%)	1 ^{er} sem. 08/ 1 ^{er} sem. 07
KUNSTSTOFFEN	3.950	2.029	1.954	-4%	-24%
Specialiteiten ²²	1.737	894	799	-11%	↘
Vinylproducten ²³	2.213	1.134	1.155	+2%	↘

In het resultaat voor 2007 van de sector Kunststoffen en van de 'Specialiteiten' is ook het resultaat van Solvay Engineered Polymers begrepen dat in februari 2008 verkocht is en dat in 2007 een omzet van 168 miljoen EUR had en een REBIT van 5 miljoen EUR. Het effect van de wijziging van de perimeter buiten beschouwing gelaten, zou de omzetzijging van de 'Specialiteiten' in het 1^e semester 2008 beperkt gebleven zijn tot 4%.

Commentaar

- **In vergelijking met het hoge peil van het 1^e semester 2007 houdt de verkoop in de sector Kunststoffen goed stand, maar het resultaat daalt (-24%) . Het 2^e kwartaal 2008 is dan weer beter dan het 1^e kwartaal.**

De omzet (1.954 miljoen EUR) van de **sector Kunststoffen** daalt met 4%, als gevolg van de veranderde perimeter door de verkoop van Solvay Engineered Polymers in februari 2008. De vraag blijft over het algemeen goed, zowel voor de Vinylproducten als voor de Speciale Polymeren, maar de zwakte van de USD heeft de evolutie van de omzet negatief beïnvloed. De REBIT (187 miljoen EUR) vermindert met 24% in vergelijking met het hoge niveau dat in het 1^e semester van 2007 werd bereikt. Het resultaat voor het 2^e trimester 2008 gaat erop vooruit in vergelijking met het 1^e trimester 2008.

De steeds ethyleenprijzen voor de vinylactiviteiten konden in het 1^e semester niet doorberekend worden in de verkoopprijzen wegens de invoer van PVC uit de Verenigde Staten, die voordeel haalde uit de zwakkere USD. De toestand in Azië en in de Mercosur blijft gunstig. Voorts heeft de verbetering van de volumes in de speciale polymeren (+8% in het 1^e semester van 2008) gecombineerd met de prijsstijgingen voor bepaalde polymeren een geleidelijke verbetering van de marges in deze activiteiten mogelijk gemaakt in de loop van het 2^e kwartaal 2008.

De Specialiteiten

- De omzet van de **Speciale Polymeren** is gunstig beïnvloed door de sterk gestegen volumes (+8% in het 1^e semester 2008) maar had te lijden onder het ongunstig effect van de wisselkoersen, vooral die van de USD, en door de perimeterverandering ingevolgde de verkoop van *Solvay Engineered Polymers* in februari 2008. Op welbepaalde markten is de vraag toegenomen, meer bepaald in de luchtvaartsector, in de oliewinning en in de medische toepassingen. De toepassingen in de industrie van de halfgeleiders blijven stabiel terwijl de vraag in de autosector, in het bijzonder in de Verenigde Staten, is teruggelopen. De betere volumes in combinatie met de prijsverhogingen voor bepaalde polymeren hebben een geleidelijke verbetering van de marges en van het resultaat mogelijk gemaakt in het 2^e kwartaal van 2008 in vergelijking met het begin van het jaar. De inspanningen inzake O&O worden onverminderd voortgezet (5% van de omzet).
- Het totale volume (6,3 miljoen brandstofsysteem) van **Inergy Automotive Systems** is vermindert (-5%) in vergelijking met dat van het 1^e semester 2007, wat de vertraging weerspiegelt waaronder de klanten in de NAFTA te lijden hadden. De verkoop in Oost-Europa en in de Mercosur en Azië daarentegen is sterk toegenomen. Voor het 1^e semester 2008 is het resultaat sterk bepaald door de hogere grondstoffenprijs en de vertraging opgetreden in de NAFTA-landen, een vertraging die dan weer verzacht werd door de inspanningen om de concurrentiekracht te verbeteren en door industriële reorganisatie.

De Vinylproducten

- In het 1^e trimester van 2008 was de vraag naar **Vinylproducten** wereldwijd goed te noemen. Het Europese resultaat vermindert in vergelijking met het zeer goede peil van het 1^e semester 2007, tengevolge van de hogere ethyleenprijzen en de Amerikaanse concurrentie tengevolge van zwakke USD. De aanzienlijke prijsverhogingen voor PVC die zich momenteel voordoen, zouden de aanzienlijk hogere ethyleenprijs moeten kunnen compenseren. In de Mercosur is de vraag sterk blijven groeien en de marges blijven op een behoorlijk niveau. In Azië ondergaat de Chinese concurrentie de kostprijsverhogingen die haar concurrentiepositie voor de uitvoer aantasten, wat een merkelijke verbetering van ons resultaat heeft mogelijk gemaakt. De vooruitzichten blijven er over het algemeen gunstig.
- Het resultaat van **Pipelife** (buizen en hulpstukken) in het 1^e semester van 2008 houdt goed stand, dank zij de overall in Europa toegenomen volumes, vooral dan in Centraal-Europa en in Scandinavië. De ontwikkeling

²² Met inbegrip van de SBU's Speciale Polymeren en Inergy Automotive Systems (brandstofsysteem).

²³ Met inbegrip van de SBU's Vinylproducten en Pipelife (buizen en hulpstukken).

van het productengamma, de geografische expansie en de gerichte maatregelen om de concurrentiekracht te verhogen dragen ook bij tot deze prestaties.

OPMERKINGEN

1. Beperkt tussentijds nazicht.

Deloitte heeft een beperkt nazicht uitgevoerd op de geconsolideerde kwartaalrekeningen van 30 juni 2008. Deze controle bestond vooral uit de analyse, de vergelijking en de bespreking van de financiële informatie en was dus niet zo uitgebreid als een controle van de jaarrekening. Dit nazicht heeft geen gegevens aan het licht gebracht die belangrijke correcties zouden vergen van dit tussentijds overzicht.

De geconsolideerde rekening is overeenkomstig de IFRS-normen voorbereid, zoals die heden ten dage aanvaard zijn binnen de Europese Unie. Deze normen hebben geen invloed gehad op de geconsolideerde rekening, zowel wat de lopende periode betreft als de periode waarmee wordt vergeleken. De belangrijkste veranderingen in de consolidatieperimeter tussen de 1^e semester van 2007 en die van 2008 betreffen:

- In 2007 de verkoop van de activiteit caprolactones op 31 december, de overname van *Quality Plastics* in Ierland (Pipelife-groep) in april, de verhoging in de loop van het jaar van de participatie in Peroxythai (van 83,8% tot 100 %) en in Solvay Sisecam (van 71,3% naar 75%) en de gedeeltelijke liquidatie van de Financière Keyenveld;
- in 2008 de verkoop van de vennootschap Synkem (Fournier-groep) in januari en de verkoop van *Solvay Engineered Polymers Inc.* in februari 2008.

2. Inhoud

Dit persbericht bevat gereguleerde informatie en is opgesteld conform IAS 34. De analyse van het risicomanagement is te vinden in het Jaarverslag 2007 en beschikbaar op Internet (www.solvay-investors.com).

3. Belangrijkste wisselkoersen

1 Euro =	Slotkoers			Gemiddelde		
	2007	1 ^e sem. 2007	1 ^e sem..2008	2007	1 ^e sem. 2007	1 ^e sem. 2008
Pond Sterling GBP	0,73	0,6740	0,7922	0,68	0,6746	0,7752
Amerikaanse dollar USD	1,47	1,3505	1,5764	1,37	1,3289	1,5304
Argentijnse peso ARS	4,63	4,1697	4,7659	4,27	4,1055	4,8006
Braziliaanse real BRL	2,62	2,5980	2,5112	2,66	2,7192	2,5943
Thaise baht THB	43,8	42,62	52,7379	44,43	44,71	48,4834
Japanse yen JPY	164,93	166,63	166,44	161,25	159,58	160,6214

4. Aantal Solvay-aandelen

	2007	1 ^e sem. 2007	1 ^e sem. 2008
Aantal uitgegeven aandelen op het einde van de verslagperiode	84.701.133	84.701.133	84.701.133
Gemiddeld aantal aandelen voor de berekening van de winst per aandeel onder IFRS	82.585.998	82.723.341	83.340.270
Gemiddeld aantal aandelen voor de berekening van de verwaterde winst per aandeel onder IFRS	83.054.100	83.291.592	83.526.440

5. Verklaring van de personen met verantwoordelijkheid

C. Jourquin, Voorzitter van het Uitvoerend Comité en B. de Laguiche, Algemeen Directeur Financiën, verklaren dat voor zover zij weten

- het overzicht van de financiële gegevens, opgesteld conform de relevante boekhoudkundige normen, een waarheidsgetrouw beeld biedt van het patrimonium, de financiële toestand en de resultaten van de Solvay-groep;
- het tussentijds verslag een waarheidsgetrouw beeld geeft van de belangrijke gebeurtenissen in de eerste zes maanden van het boekjaar 2008 en van hun invloed op dit beknopt overzicht van de financiële gegevens.

Belangrijke data voor de financiële communicatie :

- dinsdag 30 september en woensdag 1 oktober 2008: *Solvay Investor Days* in Brussel.
- Donderdag 30 oktober 2008: resultaat over de eerste negen maanden van 2008 en bekendmaking van het dividendvoorschot voor het boekjaar 2008 (betaalbaar in januari 2009, coupon nr. 83) (om 07 uur 30).
- medio februari 2009: jaarresultaat 2008 (om 7uur 30)

Voor bijkomende informatie kan u contact opnemen met:

Martial TARDY
Corporate Press Officer

Patrick VERELST
Deputy Investor Relations

SOLVAY nv
Tel: 32 2 509 72 30
E-mail : martial.tardy@solway.com
Internet: www.solwaypress.com

SOLVAY nv
Tel: 32 2 509 72 43
E-mail : patrick.verelst@solway.com
Internet: www.solway-investors.com

Solvay Investor Relations

SOLVAY nv
Tél. 32-2-509.60.16
E-mail : investor.relations@solway.com

SOLVAY is een internationale chemische en farmaceutische Groep met hoofdzetel in Brussel. Hij telt ongeveer 28.300 medewerkers in 50 landen. In 2007 realiseerde hij een geconsolideerde omzet van 9,6 miljard EUR in drie activiteitssectoren: Chemie, Kunststoffen en Farmaceutische Producten. SOLVAY is genoteerd op de NYSE-Euronext in Brussel (NYSE-Euronext : SOLB.BE - Bloomberg: SOLB.BB - Reuters: SOLBt.BR).

This press release is also available in English - Ce communiqué de presse est aussi disponible en français