



EMBARGO : Bruxelles, le 13 mai 2008 à 13h
INFORMATION REGLEMENTEE

Résultats opérationnels du Groupe Solvay au 1^{er} trimestre 2008 : -8% par rapport au niveau élevé du 1^{er} trimestre 2007 En hausse de 12% par rapport au 4^{ème} trimestre 2007

Le Résultat net Groupe (220 millions EUR) progresse de 1%

- **Chiffre d'affaires** (2.374 millions EUR) stable (+3% à taux de change constants) : impact notable de l'euro fort
- **Résultats opérationnels** (300 millions EUR) :
 - 8% par rapport au niveau élevé du 1^{er} trimestre 2007 mais +12% par rapport au 4^{ème} trimestre 2007
 - **Pharmaceutique** (+9%) : croissance des principaux médicaments et revenus divers, efforts de R&D importants.
 - **Chimique** (-11%) : demande soutenue mais les hausses de prix ne compensent pas intégralement l'augmentation des coûts de production.
 - **Plastiques** (-25%) : demande généralement soutenue mais « spreads » des vinyles en baisse en Europe.

Le **chiffre d'affaires** du Groupe (2.374 millions EUR) au 1^{er} trimestre 2008 est stable par rapport à celui du 1^{er} trimestre 2007. La demande pour nos principaux produits industriels est restée généralement soutenue mais les effets de change défavorables ont pesé sur l'évolution du chiffre d'affaires. A taux de change constants, il aurait augmenté de 3%. Le chiffre d'affaires des secteurs Pharmaceutique et Chimique augmente respectivement de 4% et de 1% ; celui du secteur Plastiques est en retrait de 3%.

Le résultat opérationnel du Groupe (**REBIT**¹; 300 millions EUR) enregistre une baisse de 8% par rapport au niveau élevé du 1^{er} trimestre 2007 mais est en hausse de 12% par rapport au 4^{ème} trimestre 2007. La **marge opérationnelle** (REBIT sur chiffre d'affaires) est de 12,6% contre 13,7% au 1^{er} trimestre 2007 et 11,3% au 4^{ème} trimestre 2007.

Le **résultat net Groupe** (220 millions EUR) progresse (+1%) par rapport à celui du 1^{er} trimestre 2007.

Le **cash flow**² du 1^{er} trimestre 2008 s'élève à 332 millions EUR (-3%) et le **REBITDA**³ est de 411 millions EUR (-7%). Le **ratio d'endettement net sur capitaux propres** atteint 33% à la fin mars 2008, identique à celui de fin mars 2007.

Le chiffre d'affaires du **Secteur Pharmaceutique** (653 millions EUR) est en hausse de 4% par rapport à celui du 1^{er} trimestre 2007, malgré l'impact défavorable du USD – il aurait augmenté de 10% à taux de change constants. Le chiffre d'affaires des principaux produits, en particulier le médicament Androgel® et les fénofibrates ; ainsi que celui réalisé dans les pays émergents, ont progressé. Les résultats opérationnels (136 millions EUR) sont en hausse de 9% par rapport à ceux du 1^{er} trimestre 2007. Ils intègrent d'une part, des dépenses de R&D plus importantes (augmentation de 26 millions EUR ; 17,9% du chiffre d'affaires contre 14,6% au 1^{er} trimestre 2007) et d'autre part, des revenus divers (41 millions EUR) résultant de la vente d'un produit non stratégique et de l'encaissement d'un « milestone » lié au Luvox®/CR. Au 1^{er} trimestre 2008, Solvay Pharmaceuticals a commencé à engager des dépenses liées à la commercialisation de Simcor®⁴, à partir du mois d'avril 2008, dans le cadre de la co-promotion de ce médicament avec Abbott aux Etats-Unis.

Les résultats du **Secteur Chimique** au 1^{er} trimestre 2008 se caractérisent d'une part, par le maintien d'une demande généralement soutenue, et d'autre part, par l'augmentation des coûts de production et de distribution partiellement compensée par des hausses de prix. Le chiffre d'affaires (763 millions EUR) se maintient (+1%) tandis que les résultats opérationnels (83 millions EUR) sont en baisse de 11%. Les résultats du pôle « Minéraux » progressent. En « Electrochimie », la soude caustique reste d'un bon niveau mais les autres produits chlorés sont en forte baisse. Les commodités chimiques fluorées commencent à bénéficier des effets des restructurations réalisées. Le pôle « Oxygène » subit d'une part, le changement de périmètre lié à la vente des activités caprolactones en 2007 et d'autre part, la pression sur les prix du peroxyde d'hydrogène en Europe.

1 Résultat opérationnel, c'est-à-dire l'EBIT avant éléments non-récurrents

2 Résultat net plus amortissements totaux.

3 REBITDA : REBIT, avant amortissements récurrents.

4 Simcor® : traitement lipidique combiné (Niaspan®/simvastatine) à dose fixe développé par ABBOTT

Le chiffre d'affaires (959 millions EUR) du **Secteur Plastiques** au 1^{er} trimestre 2008 baisse de 3%, dont une partie suite au changement de périmètre lié à la cession de Solvay Engineered Polymers en février 2008. La demande est restée généralement soutenue, tant pour le pôle vinylique que les Spécialités mais la faiblesse du USD a pénalisé l'évolution du chiffre d'affaires. Le REBIT (90 millions EUR) est en retrait de 25%, comparativement au niveau élevé atteint au 1^{er} trimestre 2007. Le renchérissement des coûts de production, dans les activités vinyliques en Europe, n'a pas pu être répercuté dans les prix de vente compte tenu des importations américaines de PVC favorisées par un USD faible.

Perspectives : "Les mesures prises pour améliorer la compétitivité ainsi que notre portefeuille diversifié, tant au niveau des activités qu'au niveau géographique, permettent au Groupe de résister à un environnement macro-économique moins porteur. En 2008, le résultat opérationnel du secteur Pharmaceutique devrait dépasser le niveau record de 2007; les activités industrielles, quant à elles, devraient ne pas répéter les performances de l'année antérieure. Au total pour l'année 2008 et compte tenu du niveau actuel du USD, le groupe Solvay n'atteindra probablement pas les résultats records de l'année 2007."

Eléments financiers résumés du Groupe SOLVAY

<i>En millions EUR (sauf les données par action, en EUR)</i>	1 ^{er} trimestre 2007	1 ^{er} trimestre 2008	1 ^{er} trimestre 2008/ 1 ^{er} trimestre 2007
Chiffre d'affaires	2.372	2.374	0%
REBIT	325	300	-8%
<i>REBIT/Chiffre d'affaires</i>	<i>13,7%</i>	<i>12,6%</i>	
Eléments non récurrents	-8	+9	n.s.
EBIT⁵	317	308	-3%
Charges sur endettement net	-19	-30	+55%
Revenus sur participations	-	-	-
Résultat avant impôts	298	279	-6%
Charges d'impôts	-79	-59	-26%
Activités non poursuivies	-	-	-
Résultat net Groupe	218	220	+1%
Résultat net (part Solvay)	209	208	0%
Amortissements totaux	124	113	-9%
REBITDA	440	411	-7%
Cash flow	342	332	-3%
<i>(par action, en EUR)</i>			
Résultat par action⁶	2,53	2,49	-2%
Ratio d'endettement net sur capitaux propres	33%	33%	-

Notes sur les éléments financiers résumés du Groupe Solvay

Les **éléments non récurrents** s'élèvent à 9 millions EUR au 1^{er} trimestre 2008 contre -8 millions EUR au 1^{er} trimestre 2007. Ils incluent principalement d'une part, la plus-value avant impôts (29 millions EUR) sur la vente de Solvay Engineered Polymers aux Etats-Unis, et d'autre part, dans le secteur Pharmaceutique, des charges de restructuration pour le projet « INSPIRE » (13 millions EUR).

Les **charges sur endettement net** s'élèvent à 30 millions EUR. Elles sont en hausse en raison d'une charge financière ponctuelle résultant des intérêts contractuellement dus sur le milestone payé aux anciens actionnaires de Fournier. Hors cette charge ponctuelle, les charges sur endettement net sont du même niveau qu'au 1^{er} trimestre 2007 et la dette financière à fin mars 2008 est couverte à 93%, au taux fixe moyen de 5,4% et avec une durée de 7,5 ans.

Les **charges d'impôts** s'élèvent à 59 millions EUR au 1^{er} trimestre 2008, reflétant l'évolution des résultats et un crédit d'impôts en Italie (8 millions EUR). En conséquence, le taux d'imposition s'élève à 21%.

Le **résultat net Groupe** (220 millions EUR) progresse de 1% par rapport à celui du 1^{er} trimestre 2007. Les intérêts des tiers s'élèvent à 12 millions EUR contre 9 millions EUR au 1^{er} trimestre 2007, compte tenu de l'évolution favorable des résultats des participations dans lesquelles des tiers sont présents. Le **résultat net par action** s'élève à 2,49 EUR au 1^{er} trimestre 2008 (contre 2,53 EUR au 1^{er} trimestre 2007).

⁵ EBIT : résultat avant charges financières et impôts.

⁶ Calculé sur base de la moyenne pondérée du nombre d'actions de la période, après déduction des actions propres rachetées pour couvrir les programmes de stock options, soit au total 82.787.815 actions aux 3 mois 2007 et 83.769.374 actions aux 3 mois 2008.

Le **cash flow** s'élève à 332 millions EUR (-3%) et le **REBITDA** s'élève à 411 millions EUR (-7%). Les **amortissements** (113 millions EUR) sont en baisse de 9 millions EUR par rapport au 1^{er} trimestre 2007, qui incluait des amortissements non récurrents plus élevés.

Les **capitaux propres** s'élèvent à 4.490 millions EUR à fin mars 2008, en baisse de 182 millions EUR par rapport à la fin mars 2007 liée à l'évolution du change. L'**endettement net** du Groupe à fin mars 2008 (1.476 millions EUR) est en baisse de 86 millions EUR par rapport à celui de fin mars 2007 (1.561 millions EUR). Le ratio **d'endettement net sur capitaux propres** est de 33% à la fin mars 2008, identique à celui de fin mars 2007. Cette situation reflète la politique du Groupe de maintenir une situation financière saine, en ligne avec l'objectif de ne pas dépasser durablement un ratio d'endettement net sur capitaux propres de 45%.

Le Conseil d'Administration du 14 février 2008 a décidé de proposer à l'Assemblée Générale Ordinaire de ce jour le paiement d'un **dividende net** de 2,20 EUR par action (2,9333 EUR brut par action), soit une hausse de 4,8% par rapport à 2006. Sur base du cours de clôture de la fin du mois d'avril (94,4 EUR), ceci représente un rendement de dividende brut de 3,1% et un rendement de dividende net de 2,3%. Cette progression du dividende est en ligne avec la politique de dividende du Groupe qui consiste à l'augmenter chaque fois que possible et, si possible, ne pas le diminuer. Ainsi, depuis 26 ans, le dividende a augmenté progressivement et n'a jamais été réduit. Notons que compte tenu de l'acompte de 0,85 EUR net par action (coupon n° 81), qui a été payé le 17 janvier 2008, le solde de dividende sur l'exercice 2007, soit 1,35 EUR net par action (coupon n°82) sera payé le 20 mai 2008.

RESULTATS PAR SEGMENT⁷

<i>En millions EUR</i>	1 ^{er} trimestre 2007	1 ^{er} trimestre 2008	1 ^{er} trimestre 2008/ 1 ^{er} trimestre 2007
Chiffre d'affaires GROUPE⁸	2.372	2.374	0%
Pharmaceutique	625	653	+4%
Chimique	755	763	+1%
Plastiques	992	959	-3%
« Corporate et Support d'activités »	-	-	-
REBIT GROUPE	325	300	-8%
Pharmaceutique	124	136	+9%
Chimique	93	83	-11%
Plastiques	120	90	-25%
« Corporate et Support d'activités »	-12	-9	-22%
REBITDA GROUPE	440	411	-7%
Pharmaceutique	150	160	+7%
Chimique	132	122	-8%
Plastiques	167	136	-19%
« Corporate et Support d'activités »	-9	-7	-24%

⁷ Les résultats par segment comprennent les résultats des 3 secteurs du Groupe ainsi que le « Corporate et support d'activités ».

⁸ Il s'agit du chiffre d'affaires après élimination des ventes entre secteurs.

ETATS FINANCIERS IFRS (NON AUDITES)

COMPTE DE RÉSULTATS CONSOLIDÉS

<i>En millions EUR (sauf les données par action, en EUR)</i>	1 ^{er} trimestre 2007	1 ^{er} trimestre 2008
Chiffre d'affaires	2.372	2.374
Coût des ventes	-1.542	-1.576
Marge Brute	830	799
Frais commerciaux & administratifs	-366	-379
Frais de recherche et développement	-125	-152
Autres charges et produits d'exploitation	-4	26
Autres charges et produits financiers	-9	7
REBIT	325	300
Eléments non récurrents	-8	9
EBIT	317	308
Charges sur emprunts	-25	-35
Intérêts sur prêts et produits de placement à court terme	6	6
Autres charges et produits sur endettement net	1	0
Revenus de participations	0	0
Résultat avant impôts	298	279
Charges d'impôts	-79	-59
Activités non poursuivies	0	0
Résultat net Groupe	218	220
Intérêts des tiers	-9	-12
Résultat net part Solvay	209	208
Résultat par action (<i>en EUR</i>)	2,53	2,49
Résultat dilué par action ^(*) (<i>en EUR</i>)	2,51	2,48

(*) calculé sur le nombre d'actions dilué par les "stock options" émises

TABLEAU CONSOLIDÉ DES FLUX DE TRÉSORERIE

<i>en millions EUR</i>	1 ^{er} trimestre 2007	1 ^{er} trimestre 2008
EBIT	317	308
Amortissements et dépréciation d'actifs	124	113
Variation du fonds de roulement	-393	-243
Variation des provisions	-49	-46
Impôts payés	-14	-37
Autres	0	-26
Flux de trésorerie des activités opérationnelles	-15	69
Acquisition/cession de participations	-8	90
Acquisition/cession d'immobilisations	-102	-181
Revenus de participations	0	0
Variation des créances financières	-32	1
Effet des changements de méthode de consolidation	1	2
Flux de trésorerie d'investissement	-140	-88
Augmentation/remboursement de capital	0	0
Acquisition/cession d'actions propres	-36	-4
Variation des emprunts	331	12
Charges sur endettement net	-19	-30
Dividendes payés	-88	-91
Flux de trésorerie de financement	187	-111
Variation nette de trésorerie	33	-130
Ecart de conversion	1	-22
Trésorerie à l'ouverture	433	575
Trésorerie à la clôture	468	423

BILAN CONSOLIDÉ

<i>en millions EUR</i>	Au 31 décembre 2007	Au 31 mars 2008
Actifs non courants	6.999	6.862
Immobilisations incorporelles	662	711
Goodwill	1.210	1.192
Immobilisations corporelles	3.885	3.772
Autres participations	466	429
Actifs d'impôts différés	524	519
Créances financières et autres actifs long terme	252	239
Actifs courants	4.180	4.035
Stocks	1.255	1.239
Créances commerciales	1.711	1.834
Créances fiscales	73	58
Autres créances court terme	566	480
Trésorerie et équivalents de trésorerie	575	423
Actifs détenus en vue de la vente	0	0
TOTAL DE L'ACTIF	11.180	10.898
Total des capitaux propres	4.459	4.490
Capital social	1.271	1.271
Réserves	3.032	3.061
Intérêts minoritaires	156	159
Passifs non courants	3.963	3.887
Provisions à long terme	2.085	2.011
Passifs d'impôts différés	245	248
Dettes financières à long terme	1.565	1.579
Autres passifs long terme	68	49
Passifs courants	2.758	2.521
Provisions à court terme	229	174
Dettes financières à court terme	317	320
Dettes commerciales	1.246	1.120
Dettes fiscales	86	83
Autres passifs court terme	880	824
Passifs associés aux actifs détenus en vue de la vente	0	0
TOTAL DU PASSIF	11.180	10.898

ETAT CONSOLIDE DES VARIATIONS DES CAPITAUX PROPRES

<i>en millions EUR</i>	Capitaux propres attribuables aux porteurs de capitaux propres de la société mère						Total	Intérêts minoritaires	Total des capitaux propres
	Capital social	Primes d'émission	Résultats non distribués	Actions propres	Ecart de conversion	Ecart de juste valeur			
Valeur comptable au terme de la période (31/12/2007)	1.271	18	3.834	-233	-539	-48	4.303	156	4.459
Résultat net de l'exercice			208				208	12	220
Charges et produits comptabilisés directement en fonds propres					-139	-37	-177	-9	-186
Coûts des stocks options			2				2		2
Dividendes							0		0
Acquisition/cession d'actions propres				-4			-4		-4
Augmentation de capital							0		0
Autres variations			-2				-2		-2
Valeur comptable au terme de la période (31/03/2008)	1.271	18	4.043	-236	-678	-86	4.331	159	4.490

RESULTATS PAR SEGMENT⁷

<i>En millions EUR</i>	1 ^{er} trimestre 2007	1 ^{er} trimestre 2008	1 ^{er} trimestre 2008/ 1 ^{er} trimestre 2007
Chiffre d'affaires⁹			
GROUPE	2.518	2.540	+1%
Pharmaceutique	625	653	+4%
Chimique	818	824	+1%
Plastiques	1.075	1.063	-1%
« Corporate et Support d'activités »	-	-	-
EBIT			
GROUPE	317	308	-3%
Pharmaceutique	121	123	+1%
Chimique	90	40 ¹⁰	-55%
Plastiques	117	116	0%
« Corporate et Support d'activités »	-12	29 ¹⁰	n.s.

⁹ Il s'agit du chiffre d'affaires avant élimination des ventes entre secteurs.

¹⁰ Principalement suite à la réallocation entre le Corporate & Business Support » et le « secteur chimique » des provisions non récurrentes constituées en 2005 pour couvrir les transactions conclues aux Etats-Unis et au Canada mettant un terme à certaines actions collectives et individuelles dans le domaine des peroxydés et qui avaient fait suite à l'amende payée aux Etats-Unis en 2006.

ANNEXE AU COMMUNIQUE DE PRESSE COMMENTAIRES SUR LES RESULTATS DU 1^{ER} TRIMESTRE 2008 DU GROUPE SOLVAY

SECTEUR PHARMACEUTIQUE

Développements stratégiques

- ♦ ***Poursuite de la transformation stratégique du secteur Pharmaceutique
Evaluation du dossier d'enregistrement du TriLipix™¹¹ (nouveau produit de la franchise
fénofibrate) par la FDA
Commercialisation du Simcor® à partir du mois d'avril 2008 et co-promotion avec Abbott aux Etats-
Unis***

Connu sous le nom de « INSPIRE », le projet de transformation de Solvay Pharmaceuticals vise, à l'horizon 2010, simultanément la croissance des ventes et l'amélioration de la rentabilité (ratio REBIT/chiffres d'affaires de 20%), notamment grâce au programme d'amélioration progressive de son efficacité qui devrait générer une économie annuelle de coûts de 300 millions EUR en 2010.

Il privilégie l'augmentation progressive des ressources de R&D, allouées principalement à deux domaines thérapeutiques prioritaires (cardiométabolique et neuroscience), ainsi qu'à deux niches bien ciblées, les vaccins antigrippaux et les enzymes pancréatiques. En gastro-entérologie et en gynécologie/andrologie, les activités portent sur la promotion des médicaments existants.

De nombreux changements ont été entrepris au niveau des ventes et de la commercialisation, des équipes de direction, de la fabrication, de l'approvisionnement ainsi que de la Recherche et Développement. Cela s'est également traduit par la vente de plusieurs sites de production (Etats-Unis, Pays-Bas, Japon, France) ainsi que des produits non stratégiques. Des économies de l'ordre de 160 millions EUR par an ont déjà été réalisées en 2007 et ont été en partie réinvesties dans des activités destinées à favoriser la croissance et la rentabilité futures. Elles ont aussi permis d'atténuer les effets des réductions forcées de prix et du développement des produits génériques.

Solvay Pharmaceuticals renforce également le déploiement géographique de produits importants (fénofibrates, Androgel®, Creon®, Duodopa®) en établissant de solides plates formes commerciales sur de nouveaux marchés.

Fin avril 2008, Solvay Pharmaceuticals S.A. a annoncé le lancement d'une offre amicale d'acquisition d'Innogenetics pour une valeur totale de 206 millions d'EUR (100% des actions en circulation et reprise de l'endettement – valeur du 31 décembre 2007). L'opération devrait être conclue au second trimestre de 2008. Prenant appui sur une fructueuse collaboration dans la recherche, Solvay entend continuer le développement des activités de diagnostic et utiliser les compétences en R&D des deux entreprises afin d'accélérer le développement du pipeline de thérapies de Solvay, par la mise en œuvre de technologies relatives aux biomarqueurs, aux diagnostics et aux diagnostics associés.

Des étapes importantes sont en cours pour le développement du portefeuille :

- Dans le domaine **cardiométabolique**, Solvay Pharmaceuticals poursuit son renforcement dans le domaine du traitement des dyslipidémies.

L'autorisation de mise sur le marché accordée par la FDA au Simcor®¹², un traitement lipidique combiné à dose fixe développé par ABBOTT, a déclenché un paiement d'étape de 100 millions de USD de la part de Solvay à Abbott dans le cadre de leur accord de co-promotion aux Etats-Unis.

En ce qui concerne la franchise « fénofibrate », la revue par la FDA du dossier d'enregistrement du TriLipix™, fénofibrate de nouvelle génération co-développé avec Abbott, se poursuit. Les résultats de deux études de Phase III, présentés au Congrès de l'ACC¹³ en mars 2008 démontrent que pour les patients souffrant de problèmes lipidiques multiples, le traitement combiné à base de TriLipix™ et de statines améliore les trois paramètres lipidiques essentiels et que sa sécurité est comparable à celle des monothérapies (Trilipix™ ou statines).

En outre, AstraZeneca et Abbott ont annoncé le développement et la commercialisation conjointe aux Etats-Unis d'un produit à doses fixes (Crestor® (rosuvastatine d'AstraZeneca) / TriLipix™) dont le dépôt du dossier d'enregistrement est prévu pour 2009.

¹¹ Développé avec Abbott, également sous le nom de SVL348 / ABT335

¹² Simcor® : Niaspan®/simvastatine, dont les résultats des études de phase III ont été présentés par Abbott au congrès de l'American Heart Association en novembre 2007.

¹³ 57e conférence scientifique de l'American College of Cardiology (ACC) à Chicago du 29 au 31 mars 2008

Solvay poursuit également le développement de plusieurs combinaisons du fénofibrate avec d'autres molécules.

Comme déjà annoncé, Fournier Laboratories Ireland Ltd (LFI) et Laboratoires Fournier S.A. (LFSA), filiales à 100% de Solvay Pharmaceuticals, ont initié des procédures judiciaires pour contrefaçon de brevet¹⁴ à l'encontre de Teva Pharmaceuticals aux Etats-Unis, qui a demandé l'autorisation de mise sur le marché d'une version générique de TriCor® (fenofibrate) 145 mg NFE.

Par ailleurs, les litiges en cours contre Abbott et les Laboratoires Fournier concernant l'application des règles de concurrence liées aux changements de formulation (200 mg et 160 mg) du fénofibrate aux USA, et auxquels se sont joints un certain nombre d'états américains, se poursuivent. Dans le cadre de l'acquisition de Fournier réalisée en 2005, ces risques font l'objet de certaines garanties contractuelles.

Deux autres molécules sont en phase II de développement : SLV319 (obésité, en co-développement avec BMS) et SLV320 (insuffisance cardiaque aigue). Notons enfin que la demande d'enregistrement de Pulzium® (traitement de l'arythmie) se poursuit en Europe tandis qu'aux Etats-Unis, une réévaluation est en cours suite au « non-approvable action letter » de la FDA reçue début 2008.

- Dans le domaine de la **neuroscience**, les études de phase III du pardoprux (SLV308) se poursuivent selon le programme de développement.

Concernant Duodopa®, la première étude de phase III a démarré aux Etats-Unis.

Comme annoncé, Solvay Pharmaceuticals analyse ses options aux Etats-Unis pour bifeproux, un antipsychotique innovant étudié pour le traitement de la schizophrénie, suite à la décision de Wyeth de mettre fin à la collaboration le concernant. Rappelons qu'en août 2007, la FDA avait jugé que le produit ne pouvait être approuvé à ce stade.

Le programme de développement en cours pour l'Europe, avec Lundbeck, se poursuit.

- Dans le domaine des **enzymes pancréatiques** (Creon®), la procédure d'approbation formelle du médicament aux Etats-Unis est en cours suite à l'« approvable letter » reçue de la FDA en août 2007. Des études de Phase III sont en cours au Japon en collaboration avec notre partenaire, Eisai.
- Dans le domaine des **vaccins antigrippaux**, le processus de validation de la nouvelle usine de production sur culture cellulaire se poursuit. Elle a commencé à produire les vaccins destinés aux essais cliniques pour la grippe saisonnière dont la commercialisation est prévue à partir de 2009. La première étude clinique aux Etats-Unis a été complétée dans le cadre du programme mis en place avec le département américain de la santé et des services sociaux¹⁵ et assorti d'une subvention¹⁶.

Chiffres-clés

Chiffre d'affaires des principaux produits par classe thérapeutique

<i>En millions EUR</i>	2007	1 ^{er} trimestre 2007	1 ^{er} trimestre 2008	1 ^{er} trim. 2008/ 1 ^{er} trim. 2007	1 ^{er} trim. 2008/ 1 ^{er} trim. 2007 (à taux de change constants)
SECTEUR PHARMACEUTIQUE	2.591	625	653	+4%	+10%
CARDIOMETABOLIQUE	728	180	204	+13%	+20%
Fénofibrate	433	102	122	+20%	+30%
Teveten®	106	26	34	+31%	+31%
Physiotens®	49	14	12	-14%	-14%
NEUROSCIENCE	439	113	108	-4%	-2%
Serc®	150	38	37	-3%	-3%
Marinol®	105	30	24	-20%	-10%
Luvox®	83	21	20	-5%	-5%
VACCINS ANTIGRIPPAUX	159	13	14	+8%	+8%
Influvac®	127	6	7	+17%	+17%
ENZYMES PANCREATIQUES (Creon®)	198	50	53	+6%	+10%
GASTRO-ENTEROLOGIE	233	59	63	+7%	+10%
Duphalac®	99	24	26	+8%	+13%
Duspatal®	63	15	17	+13%	+20%
Dicetel®	36	10	10	0%	0%
GYNECOLOGIE/ANDROLOGIE	627	153	153	0%	+10%
Androgel®	308	74	78	+5%	+20%
Duphaston®	90	21	23	+10%	+10%
Prometrium®	80	20	20	0%	+10%

¹⁴ En Janvier 2008, Fournier avait été informée par Teva Pharmaceuticals que cette dernière avait déposé une demande d'autorisation de mise sur le marché abrégée auprès de la FDA en vue de l'enregistrement d'une version générique de TriCor® (fenofibrate) 145 mg NFE aux Etats-Unis.

¹⁵ Health and Human Services ou HHS

¹⁶ Subvention pour le développement d'un vaccin antigrippal sur culture cellulaire et la conception d'une unité de production aux Etats-Unis pour 2011.

Commentaires

- Le **chiffre d'affaires** du Secteur Pharmaceutique au 1^{er} trimestre 2008 s'élève à 653 millions EUR, en hausse de 4% par rapport à celui du 1^{er} trimestre 2007, malgré l'impact défavorable (impact négatif de 36 millions d'EUR) des variations des devises – il aurait augmenté de +10% à taux de change constants ; et de la concurrence des génériques, en particulier en France (impact négatif de 9 millions EUR).

Le chiffre d'affaires aux Etats-Unis a progressé de 20% en USD, reflétant l'évolution favorable des prescriptions des principaux produits. En EUR, il progresse de 5%. Le chiffre d'affaires des marchés émergents (Russie, Inde, Turquie, ...) se développent bien par rapport au 1^{er} trimestre 2007.

Les ventes dans le domaine cardiométabolique progressent de 13% en EUR. Les revenus du fénofibrate (TriCor®, Lipanthyl®) s'élèvent à 122 millions EUR et sont en hausse de 20% (+30% à taux de change constants).

Aux Etats-Unis, les ventes du médicament TriCor® 145mg NFE (245 millions USD) réalisées par Abbott progressent de 10%. En dehors des Etats-Unis, les ventes de fénofibrate sont en hausse dans les pays où il a été lancé récemment (Australie, Turquie, etc..) et baissent dans certains pays tels que la France et le Canada.

En neuroscience, les ventes de Marinol® sur son marché principal, les Etats-Unis, baissent de 20% en EUR (-10% en USD), reflétant l'évolution des prescriptions de ce médicament.

Les ventes de vaccins antigrippaux augmentent (Influvac® +17%) comparativement au 1^{er} trimestre 2007.

Les enzymes pancréatiques (Creon®) et la Gastroentérologie progressent respectivement de +6% et de +7%. En Gynécologie/Andrologie, les ventes du médicament Androgel® sur le marché américain progressent fortement (+21% en USD ; +6% en EUR)

La croissance des principaux produits et de certains marchés (Etats-Unis et pays émergents entre autres) a permis de faire face aux pressions importantes sur les prix en Europe du fait de la concurrence accrue des génériques.

- Les dépenses de **Recherche & Développement** s'élèvent à 117 millions EUR (17,9% du chiffre d'affaires) contre 91 millions EUR (14,6% du chiffre d'affaires). Elles sont en hausse de 26 millions EUR, dont 11 millions EUR de charges ponctuelles dans le cadre des partenariats pour le bifeprunox.
- Les **résultats opérationnels** (136 millions EUR) sont en hausse de 9% par rapport à ceux du 1^{er} trimestre 2007. Ces résultats intègrent d'une part, les dépenses de R&D importantes et, d'autre part, la plus-value (27 millions EUR) réalisée sur la vente d'un produit non stratégique, Flammazine®, ainsi qu'un paiement d'étape (14 millions EUR) de Jazz Pharmaceuticals pour l'approbation de Luvox®CR par la FDA. Au 1^{er} trimestre 2007, les résultats incluaient également 19 millions EUR de revenus divers. Au 1^{er} trimestre 2008, Solvay Pharmaceuticals a commencé à engager des dépenses liées à la commercialisation de Simcor®, à partir du mois d'avril 2008, dans le cadre de la co-promotion de ce médicament avec Abbott aux Etats-Unis.

SECTEUR CHIMIQUE

Développements stratégiques

- ♦ ***Soutenir la croissance et la compétitivité par l'intensification de l'expansion géographique, la croissance dans les spécialités, la poursuite de l'innovation technologique, et des restructurations ciblées.***

La stratégie du secteur Chimique se caractérise :

- par l'innovation technologique et l'expansion géographique.

En peroxyde d'hydrogène, la construction de méga-usines : en cours en Belgique (230 kt/an opérationnel en 2008) et décidée en Thaïlande (330 kt/an), pour assurer l'approvisionnement en peroxyde d'hydrogène d'unités de production d'oxyde de propylène, en partenariat avec BASF et Dow. En Thaïlande également, la décision de construire une unité de production d'épichlorhydrine à base de glycérine naturelle (procédé Epicerol®). En Bulgarie, il s'agit de l'extension en cours de l'unité de production de carbonate de soude (+300 kt/an à 1,5 million de tonnes) et la modernisation de la production de vapeur du site.

Suite à l'enchère finale qui a eu lieu le 27 mars 2008, Solvay s'est démarqué en tant que candidat préféré pour l'acquisition de 80% de Alexandria Sodium Carbonate Co. (ASCC), fabricant de carbonate de soude, en cours de privatisation, basé à Alexandrie et détenu par l'état égyptien. Les autorités égyptiennes compétentes sont en train de valider formellement la sélection de Solvay. Cette validation formelle ainsi que la signature de tous les accords appropriés pourraient intervenir dans les prochains mois.

- par la croissance dans les spécialités.

En bicarbonate de soude par exemple, outre le développement croissant de nouvelles applications, des extensions de capacité ont démarré en 2007 en Espagne et au Portugal et la construction d'une nouvelle unité en Italie pour 2009 a été décidée. Aux Etats-Unis, il a été décidé d'investir dans un tout nouveau produit, le SOLVAir® Select 300, basé sur du bicarbonate de soude et qui sera utilisé pour des applications de contrôle de la pollution atmosphérique.

- par la gestion du portefeuille et les restructurations ciblées. Citons également en 2007, la vente des activités de caprolactones qui a généré une plus-value de 151 millions EUR, les importantes restructurations dans les commodités fluorées sur cinq sites européens en Allemagne, en Italie et en Espagne et le recentrage des activités de chimie organique de la SBU Molecular Solutions, en particulier dans le développement de produits organiques pour l'électronique. Des mesures de restructuration ont été décidées en 2007 par la société Girindus afin de se concentrer et poursuivre son développement dans les oligonucléotides à partir de son site américain (Cincinnati).

Le secteur chimique est également particulièrement attentif à l'évolution du contexte énergétique et multiplie les initiatives pour en atténuer les effets (leadership technologique, infrastructures industrielles performantes, unités de cogénération, couverture par des contrats d'approvisionnement à moyen et long terme, participation au consortium Exeltium, ...). Récemment, Solvay a annoncé la construction, à l'horizon 2010, d'une centrale thermique à « Combustible dérivé de déchets » sur le site de Bernburg (carbonate de soude) en Allemagne en partenariat avec Tönsmeier, groupe allemand de gestion des déchets. Par ailleurs, en fonction des conditions de marché spécifiques à chaque SBU, des hausses de prix sont négociées pour compenser le renchérissement de l'énergie.

Chiffres-clés

(en millions EUR)	Chiffre d'affaires				Evolution REBIT
	2007	1 ^{er} trimestre 2007	1 ^{er} trimestre 2008	1 ^{er} trim.08 / 1 ^{er} trim.07 (%)	1 ^{er} trim.08 / 1 ^{er} trim.07
CHIMIQUE	3.031¹⁷	755¹⁷	763¹⁷	+1%	-11%
Pôle "Minéraux" ¹⁸	1.336	332	350	+5%	↗
Pôle "Electrochimie et Produits Fluorés"	1.103	272	271	0%	↘
Pôle "Oxygène" ¹⁹	528	130	114	-12%	↘

Les résultats 2008 du secteur chimique et du pôle « Oxygène » n'incluent plus les résultats de l'activité caprolactones, qui représentaient en 2007 un chiffre d'affaires de 79 millions EUR et un REBIT de 23 millions EUR.

Commentaires

- ♦ **Bonne résistance de la demande du secteur chimique, dans un contexte d'augmentation des coûts de production, partiellement compensée par des hausses de prix.**

Les résultats du **Secteur Chimique** au 1^{er} trimestre 2008 se caractérisent d'une part, par le maintien d'une demande généralement soutenue, et d'autre part, par l'augmentation des coûts de production et de distribution partiellement compensée par des hausses de prix. Le chiffre d'affaires (763 millions EUR) se maintient (+1%) tandis que les résultats opérationnels (83 millions EUR) sont en baisse de 11%. Les résultats du pôle « Minéraux » progressent. En « Electrochimie », la soude caustique reste d'un bon niveau mais les autres produits chlorés sont en forte baisse. Les commodités chimiques fluorées commencent à bénéficier des effets des restructurations réalisées. Le pôle « Oxygène » subit d'une part, le changement de périmètre lié à la vente des activités caprolactones en 2007 et d'autre part, la pression sur les prix du peroxyde d'hydrogène en Europe.

« Pôle Minéraux »

- La demande de **Carbonate de soude** reste bien orientée en Europe et à l'exportation, compensant la faiblesse du marché domestique américain. Des hausses de prix sont intervenues dans un contexte de hausse des coûts énergétiques. La croissance des spécialités associées du carbonate de soude, le bicarbonate en particulier, se poursuit grâce au développement du portefeuille d'applications et à l'expansion géographique.

« Pôle Electrochimie et produits fluorés »

- En **Electrochimie**, la demande de soude caustique reste bonne, en particulier dans les secteurs du papier, de l'aluminium et dans la chimie. Les prix se maintiennent à un niveau élevé et une hausse de prix est attendue au 2^{ème} trimestre, compte tenu de la hausse des coûts énergétiques. Les autres dérivés d'Electrochimie subissent des pressions concurrentielles accrues, un effet de change défavorable et des hausses de coûts de production qui pèsent sur leurs marges et sur les résultats de l'Electrochimie.
- Les résultats des **produits fluorés** bénéficient des premiers effets des restructurations annoncées. Le marché des commodités continue de subir d'importantes pressions concurrentielles accentuées par la force de l'EUR et le prix de l'énergie. Les spécialités fluorées connaissent une évolution globalement favorable.

« Pôle Oxygène »

- La demande de **Peroxyde d'hydrogène** reste bien orientée et les prix se maintiennent à des niveaux élevés dans toutes les régions du monde, à l'exception de l'Europe qui subit les pressions de la

¹⁷ Y compris la SBU Molecular Solutions

¹⁸ incluant les SBUs Carbonate de soude et spécialités associées ainsi que les Advanced Functional Minerals.

¹⁹ incluant en 2007 les SBUs Peroxyde d'hydrogène, Détergence et Caprolactones (cette dernière vendue en 2008).

restructuration importante de l'industrie papetière. L'augmentation des coûts énergétiques pèse sur les résultats.

Solvay a conclu des transactions aux Etats-Unis et au Canada afin de mettre un terme à certaines actions juridiques collectives et individuelles dans le domaine des peroxydés et qui avaient fait suite à l'amende payée aux Etats-Unis en 2006. Les montants ont été, pour l'essentiel, provisionnés en 2005.

SECTEUR PLASTIQUES

Développements stratégiques

♦ **Enrichissement du portefeuille de produits et valorisation des atouts : développement géographique en Russie, en Asie et en Amérique du Sud.**

La stratégie du secteur Plastiques se caractérise :

- par le développement du pôle « Spécialités » : les Polymères spéciaux et Inergy Automotive Systems, joint venture 50/50 avec Plastic Omnium en systèmes à carburant.

Le Groupe renforce considérablement sa position en Polymères Spéciaux afin de répondre à la demande croissante de marchés tels que l'électronique, l'aéronautique, les applications médicales, l'automobile, etc... Il met l'accent sur l'élargissement de son portefeuille de produits entre autres par le biais d'acquisitions et sur l'expansion géographique, en particulier en Asie.

Les projets de croissance interne incluent de nombreuses extensions de capacités (polysulfones aux Etats-Unis, polytétrafluoroéthylène (PTFE) en Chine, fluorure de polyvinylidène (PVDF) et chlorure de polyvinylidène (PVDC) en France). Par ailleurs, une unité de production de taille industrielle de PEEK à Panoli (Inde) est en cours de démarrage et vient renforcer le développement de nouvelles applications pour les polymères de très hautes performances dont les résines pour implants médicaux.

Enfin, la vente de la filiale Solvay Engineered Polymers (composés de polypropylène) à Basell a été finalisée en février 2008 et a permis de générer une plus-value de 29 millions EUR.

En ce qui concerne Inergy Automotive Systems, des développements dans des zones à forte croissance sont en cours (Russie, Chine, Inde, ...) et de nouvelles plates-formes utilisant des technologies innovantes ont été acquises. De plus, afin d'accroître sa compétitivité, une usine a été fermée au Japon fin 2007 et une seconde est en cours de fermeture au Canada.

- par une présence affirmée sur trois continents (Europe, Mercosur et Asie du Sud Est), une croissance ciblée et un renforcement continu de la compétitivité des activités du pôle Vinylique.

SolVin (joint venture 75% Solvay/25% BASF) a réalisé une étape significative de son développement géographique en concluant en 2007 un contrat de coentreprise 50/50 avec Sibur, filiale de Gazprom, pour la construction en Russie, à l'horizon 2010, de la première usine entièrement intégrée d'une capacité nominale de 330 kt de PVC, dans la cadre d'une unité de « taille mondiale » de 510 kt. Par ailleurs, SolVin poursuit le renforcement de sa compétitivité en Europe par la modernisation réalisée à Tavaux à la fin 2007 et par la décision de porter la capacité du site de Jemeppe (Belgique) de 400 kt/an à 475 kt/an à l'horizon 2009.

La filiale thaïlandaise, Vinythai, poursuit son intégration en vue de disposer à terme d'une taille mondiale (400 kt/an) dans la région grâce entre autres à une extension de 80 kt/an de PVC dont le démarrage est prévu pour l'été 2008.

En Amérique du Sud, une modernisation et des extensions de capacités de chlore, soude caustique, VCM et PVC se poursuivent au Brésil, avec une première phase pour la mi-2008. La seconde phase dont le démarrage est prévu mi-2010, permettra d'atteindre une capacité intégrée de 360 kt/an de PVC et se caractérise par la production d'éthylène au moyen de bioéthanol. Solvay Indupa étudie en parallèle la faisabilité d'un projet d'intégration fiable en énergie électrique via un cycle combiné en Argentine. Par ailleurs, Solvay Indupa a décidé de procéder à un accroissement de capital de 135 millions USD, par le truchement d'une émission de Brazilian Depository Receipts (BDR) sur le marché financier brésilien, afin de compléter le financement de ses projets de croissance.

L'Asie du Sud-Est, le Mercosur et dorénavant la Russie constituent, aux côtés de l'Europe, des pôles de croissance importants pour les activités vinyliques.

Pipelife (joint venture 50/50 avec Wienerberger en tubes et raccords), fortement implantée en Europe Centrale, a renforcé sa présence avec l'acquisition de Quality Plastics en Irlande en avril 2007 et le démarrage d'une usine en Russie fin 2007. D'autres projets sont à l'étude.

Chiffres-clés

(en millions EUR)	Chiffres d'affaires				Evolution REBIT
	2007	1 ^{er} trimestre 2007	1 ^{er} trimestre 2008	1 ^{er} trim.08/1 ^{er} trim.07 (%)	1 ^{er} trim. 08 / 1 ^{er} trim. 07
PLASTIQUES	3.950	992	959	-3%	-25%
Pôle Spécialités ²⁰	1.737	446	410	-8%	↘
Pôle Vinylique ²¹	2.213	546	549	0%	↘

Les résultats 2007 du secteur plastiques et du pôle « spécialités » incluent les résultats de Solvay Engineered Polymers, cédé en février 2008, et qui représentaient en 2007 un chiffre d'affaires de 168 millions EUR et un REBIT de 5 millions EUR.

Commentaires

- ♦ **Par rapport au niveau élevé du 1^{er} trimestre 2007, les ventes du Secteur Plastiques résistent bien (-3%) mais les résultats sont en forte baisse (-25%)**

Le chiffre d'affaires (959 millions EUR) du **Secteur Plastiques** au 1^{er} trimestre 2008 baisse de 3%, dont une partie suite au changement de périmètre lié à la cession de Solvay Engineered Polymers en février 2008. La demande est restée généralement soutenue, tant pour le pôle vinylique que les Spécialités mais la faiblesse du USD a pénalisé l'évolution du chiffre d'affaires. Le REBIT (90 millions EUR) est en retrait de 25%, comparativement au niveau élevé atteint au 1^{er} trimestre 2007.

« Pôle Spécialités »

- En **Polymères Spéciaux**, l'évolution du chiffre d'affaires a été pénalisée par l'évolution défavorable des devises, en particulier le USD, et par le changement de périmètre lié à la cession de Solvay Engineered Polymers en février 2008. Les volumes sont en croissance. La demande est restée bonne sur un certain nombre de marchés tel que l'aéronautique, les forages pétroliers et les applications médicales. Toutefois, les semi-conducteurs et l'automobile, en particulier aux Etats-Unis, ralentissent. Dans ce contexte, les hausses de prix de certains polymères, n'ont pas été suffisantes, à ce stade, pour compenser l'augmentation des coûts de production, pour lesquels des mesures sont par ailleurs en cours. Les efforts de R&D restent soutenus (5% des ventes).
- Les volumes totaux (3,2 millions de systèmes à carburant) d'**Inergy Automotive Systems** sont en retrait (-5%) par rapport à ceux du 1^{er} trimestre 2007, reflétant le ralentissement marqué des clients au NAFTA. Par contre, les ventes en Europe de l'Est, au Mercosur et en Asie ont progressé significativement. Les résultats au 1^{er} trimestre 2008 sont en baisse compte tenu du ralentissement de l'activité au NAFTA et des pressions sur les coûts. La baisse a cependant été atténuée par les efforts d'amélioration de la compétitivité et de redéploiement industriel.

« Pôle Vinyliques »

- Au 1^{er} trimestre 2008, les **Vinyliques** ont connu un bon niveau de la demande au Mercosur et en Asie. Les résultats européens sont en baisse sensible comparativement au très bon niveau atteint au 1^{er} trimestre 2007, compte tenu du renchérissement des coûts et de la concurrence américaine croissante résultant de la faiblesse du USD. Au Mercosur, la demande a poursuivi sa forte croissance et les marges restent d'un bon niveau. En Asie, la concurrence chinoise subit des augmentations de coûts qui réduisent sa compétitivité à l'exportation, ce qui a permis une amélioration de nos résultats. Les perspectives y restent globalement favorables.
- Les résultats de **Pipelife** (tubes et raccords) au 1^{er} trimestre 2008 affichent une bonne résistance, grâce à l'augmentation des volumes partout en Europe, y compris en Europe Centrale et en Scandinavie. Le développement de la gamme de produits, l'expansion géographique et les mesures ciblées pour renforcer sa compétitivité contribuent également à ces performances.

* * * * *

20 Incluant les SBU's Polymères Spéciaux et Inergy Automotive Systems (systèmes à carburant)

21 Incluant les SBU's Vinyliques et Pipelife (tubes et raccords)

REMARQUES

1. Etats financiers consolidés.

Les états financiers consolidés ont été préparés conformément aux normes du référentiel IFRS tel qu'adopté actuellement dans l'Union Européenne. Ces normes n'ont pas généré d'impact sur les états financiers consolidés, tant sur la période en cours que sur la période comparative. Les principales variations de périmètre entre les 1^{er} trimestres 2007 et 2008 concernent :

- en 2007 : la vente des activités Caprolactone au 31 décembre, l'acquisition de Quality Plastics en Irlande (Groupe Pipelife) en avril, l'augmentation en cours d'année de la participation dans Peroxythai (de 83.8% à 100%) et dans Solvay Sisecam (de 71.3% à 75%), ainsi que la liquidation partielle de la Financière Keyenveld;
- en 2008 : la vente de la société Synkem (groupe Fournier) en janvier et la vente de Solvay Engineered Polymers Inc. en février 2008.

2. Contenu.

Ce communiqué contient de l'information réglementée et est établi conformément à la norme IAS 34. L'analyse de la maîtrise des risques figure dans le rapport annuel, disponible sur Internet (www.solvay-investors.com).

3. Principaux cours du change.

		Clotûre			Moyen		
		2007	3 mois 2007	3 mois 2008	2007	3 mois 2007	3 mois 2008
1 Euro =							
Livre Sterling	GBP	0,73	0,6798	0,7958	0,68	0,6706	0,7570
Dollar américain	USD	1,47	1,3318	1,5812	1,37	1,3106	1,4977
Peso argentin	ARS	4,63	4,1297	4,9978	4,27	4,0574	4,7198
Réal brésilien	BRL	2,62	2,7208	2,7554	2,66	2,7631	2,6006
Baht thaïlandais	THB	43,8	43,06	49,78	44,43	45,39	46,47
Yen japonais	JPY	164,93	157,32	157,37	161,25	156,43	157,80

4. Actions Solvay.

	2007	1 ^{er} trimestre 2007	1 ^{er} trimestre 2008
Nombre d'actions émises en fin de période	84.701.133	84.701.133	84.701.133
Nombre moyen d'actions pour le calcul des résultats par action IFRS	82.585.998	82.787.815	83.769.374
Nombre moyen d'actions pour le calcul des résultats dilués par action IFRS	83.054.100	83.363.614	83.921.183

* * * * *

Dates-clés de la communication financière

- Mardi 20 mai 2008 : paiement du solde de dividende de l'exercice 2007 (coupon N°82)
- Jeudi 31 juillet 2008 : résultats des six mois 2008 (à 7h30)
- Jeudi 30 octobre 2008 : résultats des neuf mois 2008 et annonce de l'acompte de dividende pour l'exercice 2008 (payable en janvier 2009, coupon N°83) (à 7h30)
- Mi-février 2009 : résultats annuels 2008 (à 7h30)

Pour obtenir des informations complémentaires :

Martial TARDY

Corporate Press Officer

SOLVAY S.A.

Tel: 32 2 509 72 30

E-mail : martial.tardy@solvay.com

Internet: www.solvaypress.com

Patrick VERELST

Deputy Investor Relations

SOLVAY S.A.

Tel: 32 2 509 72 43

E-mail : patrick.verelst@solvay.com

Internet: www.solvay-investors.com

Solvay Investor Relations

SOLVAY S.A.

Tél. 32-2-509.60.16

E-mail : investor.relations@solvay.com

SOLVAY est un groupe chimique et pharmaceutique international dont le siège se trouve à Bruxelles. Il emploie quelque 28.300 personnes dans 50 pays. En 2007, le Groupe a réalisé un chiffre d'affaires consolidé de 9,6 milliards EUR généré par ses trois secteurs d'activité : Chimique, Plastique et Pharmaceutique. Solvay (NYSE-Euronext : SOLB.BE - Bloomberg: SOLB.BB - Reuters: SOLBt.BR) est coté sur NYSE-Euronext à Bruxelles.

Dit persbericht is ook in het Nederlands beschikbaar - This press release is also available in English