

EB

1 15 +6%

RESULTAT

La forte progression des volumes

compense les effets de change défavorables

compens	31 juillet 2018 à 7:00
ITDA sous-jacent 50 M€ -3% % à périmètre et change constants	 Bonne progression des volumes sur les segments Advanced Materials et Advanced Formulations ayant permis une croissance organique du chiffre d'affaires et de l'EBITDA sous-jacent de 6 % Reflétant un effet de change de conversion négatif de -7 %, principalement lié au dollar américain, l'EBITDA sous-jacent a baissé de 3 % Marge d'EBITDA stable à un niveau record de 23 %
Advanced Materials 630 M€ -3 % +5 % à périmètre et change constants	 Demande soutenue de polymères de haute performance, en particulier dans le secteur automobile, ayant permis une forte croissance des volumes Forte croissance des volumes tirée par la demande de composites destinés aux programmes aéronautiques civils, militaires et hélicoptères
Advanced Formulations 262 M€ +2 % +17 % à périmètre et change constants	 Solide croissance des volumes sur nos marchés, et plus particulièrement sur celui du pétrole et du gaz nord-américain Dynamique des prix positive, supérieure à la hausse du prix des matières premières

Performance Chemicals **365 M€** -9 % -3 % à périmètre et change constants

BPA sous-jacent des activités poursuivies **4,65**€ +9%

CASH	des activités poursuivies les activités poursuivie	 Génération de cash soutenue avec un free cash flow de 218 M€, dont 123 M€ pour les activités poursuivies, en baisse par rapport à 2017 suite aux variations du besoin en fonds de roulement
	contre 251 M€ en 2017	 Free cash flow part du Groupe de 77 M€ après prise en compte des intérêts payés, contre 33 M€ en 2017, grâce à la contribution significative des activités abandonnées et à la baisse des charges financières

Perspectives **2018** confirmées

PERSPECTIVES

- Croissance organique de l'EBITDA de 5 % à 7 %, à taux de change et périmètre constants
- Amélioration du free cash flow des activités poursuivies par rapport à 2017

Demande soutenue de carbonate de soude et érosion limitée des marges

Volumes et prix en hausse chez Peroxides, tirés par une forte demande

Taux d'imposition à 25 %, en baisse par rapport au 29 % de 2017

 Baisse de 43 M€ (-21 %) des paiements financiers nets reflétant la réduction de l'endettement et l'optimisation de la structure capitalistique du Groupe

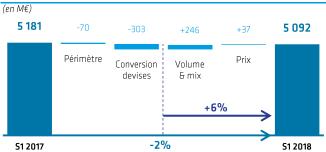
CEO Jean-Pierre Clamadieu: « Au premier semestre 2018, le chiffre d'affaires et l'EBITDA de Solvay ont progressé de 6% à périmètre et taux de change constants, tirés une nouvelle fois par la dynamique des volumes sur nos segments de croissance. Advanced Formulations a en particulier bénéficié de la hausse continue de l'activité dans le secteur du pétrole et du gaz non conventionnels aux Etats-Unis, tandis qu'Advanced Materials a poursuivi sa croissance dans les secteurs automobile et aéronautique. Cette bonne performance témoigne de la transformation de portefeuille accomplie ces dernières années. En interne, notre priorité est la mise en œuvre d'une organisation simplifiée et agile au service de nos clients. »



Le rapport financier complet est disponible sur : <u>https://www.solvay.com/en/investors/financial-reporting/solvay-earnings#Earnings-material</u> La conférence téléphonique avec les analystes est programmée à 14h30. Détails sur <u>https://www.solvay.com/en/investors/financial-reporting/solvay-earnings#First-Half-2018-Earnings</u>. Toute comparaison est faite avec la période équivalente de l'année précédente, sauf si c'est mentionné explicitement.

Analyse des résultats du Groupe

Chiffre d'affaires net

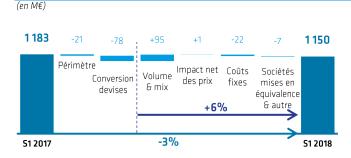


Le chiffre d'affaires net recule de 2 %. Toutefois, à périmètre et taux de change constants, il affiche une croissance organique de 6 % grâce à la hausse des volumes.

La réduction du **périmètre** ^[1], qui a impacté le chiffre d'affaires net de 1%, est liée à la cession, des activités de polyoléfines réticulables et résines formulées en juin 2017, ainsi qu'à celle des produits dérivés du phosphore en février 2018.

Les **variations de change** ont eu un impact défavorable de 6 % sur la conversion, lié principalement à la dépréciation du dollar US, qui s'est

EBITDA sous-jacent



L'EBITDA sous-jacent a diminué de 3 % au premier semestre. Toutefois, si l'on exclut l'impact de conversion des variations de change et les effets de périmètre, il a augmenté de 6 %, grâce à la forte croissance des volumes. La **marge d'EBITDA** sous-jacent s'est maintenue à 23 %.

La croissance des volumes et un effet mix positif ont permis une augmentation de l'EBITDA de 8 %.

déprécié de 11 % par rapport à l'euro sur un an, et du real brésilien, qui a reculé de 17 %.

La hausse globale de 5 % des **volumes** est attribuable à part égale aux pôles Advanced Materials et Advanced Formulations. La mobilité durable a de nouveau été un moteur de croissance, portée par la forte demande de polymères et de composites de Solvay à destination des applications automobiles et aéronautiques. La poursuite de la reprise sur le marché du pétrole et du gaz non conventionnel en Amérique du Nord a soutenu l'activité des formulations, ainsi que celle dans le home & personal care, les revêtements, l'extraction minière et les spécialités phosphorées. Dans Performance Chemicals, les volumes progressent grâce à la hausse de la demande de peroxyde et à la reprise sur le marché Latino-américain.

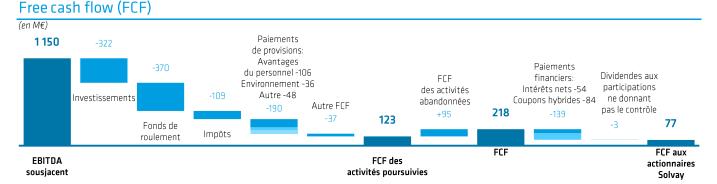
Les prix ont augmenté de 1%. Ils sont restés globalement stables sur le segment Advanced Materials. Dans Advanced Formulations, Solvay a répercuté la hausse des prix des matières enregistrée précédemment, démontrant sa capacité de conserver une dynamique des prix nets positive. Dans Performance Chemicals, les prix ont été relevés afin de tenir compte des conditions de marché tendues, notamment dans le peroxide, ce qui a permis de compenser largement la baisse anticipée du prix du carbonate de soude.

Les prix nets sont restés globalement stables, démontrant la résilience de Solvay à maintenir une dynamique des prix nets favorable dans un contexte de hausse des prix des matières premières et de l'énergie.

Les coûts fixes ont légèrement augmenté, ce qui a eu un impact défavorable de 2 %. Les mesures d'excellence opérationnelle et les gains de synergie ont en partie compensé les effets de l'inflation.

Les autres éléments comprennent un impact net négatif de 12 millions d'euros lié aux gains de synergie ponctuels dégagés sur les engagements de retraites. Ces gains se sont élevés à 23 millions d'euros au deuxième trimestre 2018, contre 35 millions d'euros en 2017 (après retraitement de l'impact des variations de change de conversion).

La croissance organique a atteint 4 % au deuxième trimestre, contre 9 % au premier trimestre, du fait des gains de synergie sur les engagements de retraite au deuxième trimestre et du phasage des coûts de Corporate & Business Services au cours des périodes consécutives.



Le free cash flow des activités poursuivies a reculé à 123 millions d'euros, contre 251 millions d'euros en 2017, du fait de la baisse de l'EBITDA et de l'augmentation du besoin en fonds de roulement liée à la rémunération variable. Le Groupe a maintenu une gestion rigoureuse de ses investissements dont le montant s'élève à 322 millions d'euros sur une base courante, en ligne avec l'année précédente. Les provisions sont restées stables, à 190 millions d'euros. Le free cash flow total s'est établi à 218 millions d'euros, en incluant 95 millions d'euros de contribution des activités abandonnées.

Le free cash flow part du Groupe a atteint 77 millions d'euros. Les paiements liés aux frais financiers se sont élevés à 139 millions d'euros, en baisse sensible par rapport aux 220 millions d'euros enregistrés au premier semestre 2017, grâce au désendettement et à l'optimisation de la structure du capital effectués par Solvay sur la période.

La dette nette sous-jacente^[2] est passée de 5,3 milliards d'euros à 5,7 milliards d'euros, en raison du dividende versé aux actionnaires.

[1] Les effets de périmètre incluent les acquisitions et désinvestissements d'activités plus petites, qui n'engendrent pas de retraitements des périodes précédentes

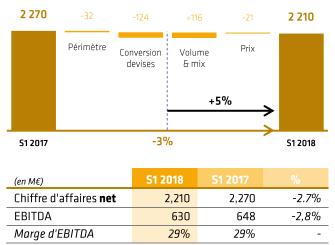
[2] La dette financière nette sous-jacente inclue les obligations hybrides perpétuelles, qui sont traités comme capitaux propres sous IFRS.

Analyse des résultats des segments



Advanced Materials

Chiffre d'affaires net (en M€)



(i) Advanced Materials détient des positions de leader sur les marchés à barrières à l'entrée élevées avec un retour sur investissement élevé. Le segment fournit des matériaux de haute performance dans les secteurs de l'automobile, de l'aéronautique, de l'électronique et de la santé. Il fournit en particulier des solutions de mobilité durable dans l'allègement et l'amélioration de l'efficacité carbone et énergétique.

Le chiffre d'affaires net a reculé de 3 %, du fait de l'impact de conversion des variations de change et d'une légère réduction du périmètre liée à la cession, en juin 2017, des composés de polyoléfines réticulables et résines formulées. Si l'on exclut ces deux éléments, le chiffre d'affaires du segment a enregistré une croissance organique de 5 %, grâce à la hausse des volumes de chaque activité. Les prix ont légèrement baissé sous l'effet transactionnel des variations de change. **Specialty Polymers** a apporté la plus forte contribution à la croissance des volumes. Dans l'automobile, les programmes d'efficacité énergétique et d'électrification ont continué de soutenir la demande pour nos activités

Corporate & Business Services

(en M€)	S1 2018	S1 2017	%	
Chiffre d'affaires net	5	10	-50%	
EBITDA	-107	-123	+13%	

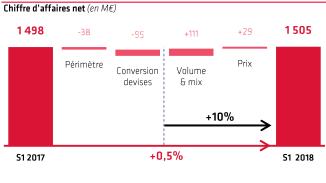
(i) **Corporate & Business Services** comprend les services Corporate, parmi lesquels les Centres de Recherche & Innovation et Energy Services, dont la mission est d'optimiser la consommation énergétique du Groupe tout en réduisant les émissions de gaz à effet de serre. de polymères de haute performance. Cette croissance a notamment été portée par une forte progression des applications pour batteries, grâce à la montée en puissance de la nouvelle usine chinoise de PVDF. Les volumes ont sur d'autres marchés ont crû également, notamment dans les applications liée à la santé et aux biens de consommation. Les ventes dans l'électronique sont restées atones, la progression des semiconducteurs avant été contrebalancée par une demande mitigée dans les smart devices au deuxième trimestre. Les volumes de Composite Materials ont également enregistré une forte progression, atteignant un niveau historiquement élevé sur cette période de l'année. La montée en puissance des appareils militaires F-35 s'est poursuivie tandis que la demande d'hélicoptères et d'avions d'affaires a continué de progresser, de même que la demande dans les applications industrielles. Les commandes d'appareils commerciaux sont restées globalement stables. Les programmes lancés récemment, tels le 787 et le 737MAX, ont permis de compenser la baisse du rythme de production de certains appareils gros-porteurs. Les volumes de Special Chem ont progressé légèrement grâce à une solide demande dans l'électronique, soutenue par l'extension récente de nos capacités de production. Cette hausse a été supérieure à l'impact de la sortie graduelle planifiée de certains produits dans l'isolation ainsi qu'à un effet de mix négatif dans les catalyseurs automobiles causé par la transition du diesel vers l'essence. Silica a connu une progression des volumes en Amérique du Nord et en Europe grâce à la demande soutenue sur le marché des pneus à économie d'énergie. Les activités du Groupe au Brésil et en Chine ont été affectées par une force majeure.

L'EBITDA sous-jacent s'est inscrit en baisse de 3 % par rapport au premier semestre 2017. Toutefois, hors effets de périmètre et de change de conversion, l'EBITDA affiche une croissance organique de 5 %, portée par la hausse des volumes. Le segment est parvenu à relever les prix et à optimiser les coûts variables, ce qui a permis d'atténuer l'effet transactionnel des variations de change ainsi que la forte hausse des prix du spath fluor. La hausse des coûts fixes est principalement liée au déstockage temporaire intervenu dans la nouvelle usine nord-américaine de fibre de carbone au premier trimestre. Un gain de synergie ponctuel de 19 millions d'euros a également été dégagé sur les engagements de retraites, en recul par rapport à 2017, d'où un impact net négatif de 9 millions d'euros. La marge d'EBITDA sous-jacent est restée stable à 29 %.

Les charges nettes d'EBITDA sous-jacent, se sont élevées à 107 millions d'euros, en forte diminution par rapport au premier trimestre 2017. L'inflation a été contrebalancée par une discipline sur les coûts, des synergies et des effets de saisonnalité.

Analyse des résultats des segments

Advanced Formulations



(en M€)	S1 2018	S1 2017	%
Chiffre d'affaires net	1,505	1,498	+0.5%
EBITDA	262	257	+1,9%
Marge d'EBITDA	17%	17%	+0.2pp

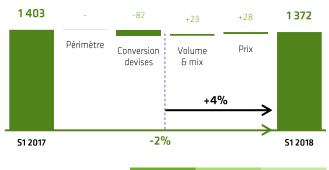
(i) Advanced Formulations offre des solutions répondant aux enjeux de préservation des ressources naturelles et de l'environnement, de l'agrochimie et des produits de consommation. Ses solutions sur mesure pour la chimie de surface et la modification du comportement des liquides permettent d'en optimiser l'efficacité et le rendement tout en en minimisant l'impact environnemental.

Le chiffre d'affaires net s'est inscrit en légère progression par rapport au premier semestre 2017. Les volumes ont progressé de 7 % dans l'ensemble des activités, tandis que les prix ont augmenté de 2%, ce qui a permis de compenser l'impact négatif des variations de change et la réduction du périmètre lié à la cession des résines formulées et d'une partie des activités phosphore. Pour Novecare, les volumes ont été de nouveau tirés par une demande soutenue sur le marché nord-américain du pétrole et du gaz non conventionnel. Les autres marchés, notamment celui du home & personal care et des revêtements, ont également bénéficié d'une dynamique favorable, bien que la demande du secteur agricole soit restée atone. Novecare est parvenue à répercuter la hausse des coûts des matières premières survenue au cours des périodes précédentes. Les volumes de Technology Solutions ont fortement progressé, soutenus par une demande élevée de spécialités phosphorées et par la croissance dans l'activité minière après l'effet de saisonnalité de début de l'année. La demande d'additifs polymères bloquant les UV est également restée soutenue. Aroma Performance a enregistré une hausse des volumes et des prix dans les formulations de vanilline, et plus particulièrement dans les applications chimiaues.

L'EBITDA sous-jacent s'inscrit en hausse de 2 % par rapport au premier semestre 2017. Toutefois, hors effet de périmètre et impact de conversion sur les variations de change, l'EBITDA a progressé de 17 %, grâce à la forte croissance des volumes dans l'ensemble des activités. La hausse des prix a permis de répercuter partiellement celle des matières premières enregistrée au cours des périodes précédentes, alors que les mesures d'excellence opérationnelle ont permis de contenir les coûts fixes. La non-récurrence des gains ponctuels de synergies a eu un impact net négatif de 3 millions d'euros. La **marge d'EBITDA** sous-jacente est restée stable à 17%.

Performance Chemicals

Chiffre d'affaires net (en M€)



(en M€)	S1 2018	S1 2017	%
Chiffre d'affaires net	1,372	1,403	-2.2%
EBITDA	365	401	-9,0%
Marge d'EBITDA	27%	29%	-2.0pp

(i) **Performance Chemicals** opère sur des marchés matures, résilients et occupe des positions de premier plan dans les intermédiaires chimiques grâce à sa position de leader et des technologies de pointe. Le segment sert les marchés des biens de consommation et de l'alimentaire.

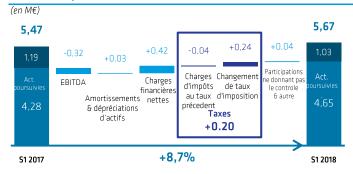
Le chiffre d'affaires net recule de 2 % par rapport au premier semestre 2017, l'effet de change de conversion ayant eu un impact négatif de 6%. Volume et prix ont progressé de 2% chacun. La demande est restée soutenue pour Soda Ash & Derivatives. Les usines ont opéré proches de la pleine capacité, après un début d'année timide en raison de problèmes de disponibilité de wagons de transport aux États-Unis. Les prix ont légèrement baissé par rapport à 2017 à la suite de l'accroissement attendu des capacités sur le marché. Les volumes de bicarbonate ont enregistré une nouvelle progression, portés par une demande soutenue, notamment pour le traitement des gaz de fumée. Les volumes de Peroxides se sont accrus en Amérique du nord et en Amérique latine, tandis que les prix ont augmenté en Asie sous grâce à la forte dynamique de la demande. Le chiffre d'affaires de Coatis a crû à deux chiffres grâce aux volumes et aux prix, suite à l'amélioration de la demande locale et des exportations en Amérique latine. Functional Polymers a enregistré des volumes globalement stables.

L'EBITDA sous-jacent a chuté de 9% en raison de l'effet de conversion des variations de change. Hors effet de change, la baisse était de 3%. Comme anticipé, les marges dans le carbonate de soude se sont érodées, les conditions de marché actuelles n'ayant pas permis de répercuter l'augmentation de la facture énergétique et des coûts de transport sur les prix. Toutefois, la croissance enregistrée par Coatis et Peroxides, conjuguée aux mesures d'excellence opérationnelle, ont atténué cette érosion plus que prévu initialement en début d'année. La **marge d'EBITDA** sous-jacent a reculé de 2 points à 27%.

Analyse financière du premier semestre 2018

Chiffres clés S1	IFRS			Sous-jacent		
_(en M€)	S1 2018	S1 2017	%	S1 2018	S1 2017	%
Chiffre d'affaires net	5 092	5 181	-1,7%	5 092	5 181	-1,7%
EBITDA	925	1 074	-14%	1 150	1 183	-2,8%
Marge d'EBITDA				23%	23%	-0,2pp
EBIT	443	603	-27%	818	848	-3,5%
Charges financières nettes	-90	-150	+40%	-163	-207	+21%
Charges d'impôts	-89	-99	+11%	-155	-176	+12%
Taux d'imposition				25%	29%	-4,0pp
Profit des activités abandonnées	89	286	-69%	106	127	-17%
Profit (-) / perte attribué aux participations ne donnant pas le contrôle	-19	-26	-28%	-19	-28	-31%
Profit attribué aux actionnaires Solvay	334	613	-46%	586	565	+3,8%
Résultat de base par action (en €)	3,23	5,94	-46%	5,67	5,47	+3,8%
dont des activités poursuivies	2,37	3,21	-26%	4,65	4,28	+8,7%
Investissements	-371	-361	-2,5%	-371	-361	-2,5%
dont des activités poursuivies	-322	-321	-0,3%	-322	-321	-0,3%
Free cash-flow	218	256	-15%	218	256	-15%
dont des activités poursuivies	123	251	-51%	123	251	-51%
Free cash flow aux actionnaires Solvay des activités poursuivies	77	33	n.m.	77	33	n.m.
Dette nette financière ^[2]	-3 475			-5 675		

Bénéfice par action



Le **résultat par action**^[3] sous-jacent s'est amélioré de 4 % en glissement annuel à 5,67 \in . Sur une base courante, cette progression a atteint 9 % à 4,65 \in .

Résultats IFRS

Le **résultat net**, part du Groupe, sur une base IFRS, est ressorti à 334 millions d'euros, 252 millions d'euros en-deçà du résultat sous-jacent. Les retraitements apportés aux résultats IFRS sont liés principalement aux éléments suivants :

 -178 millions d'euros de charges de restructuration au titre du plan de simplification annoncé récemment, soit -43 millions d'euros de plus qu'au premier trimestre. Cette hausse est liée à un ajustement des hypothèses initiales, et à une légère augmentation du périmètre des réductions d'effectifs décidées à l'issue des négociations avec les partenaires sociaux; L'**EBIT** sous-jacent a baissé de 4 % à 818 millions d'euros.

Les **charges financières nettes** ^[2] sous-jacentes se sont élevées à 163 millions d'euros. Comme prévu, cette diminution de 43 millions d'euros, soit une amélioration de 21 %, est due aux mesures d'optimisation de la structure capitalistique mises en œuvre en 2017.

La charge d'impôt sous-jacente a diminué par rapport à l'année précédente, à 155 millions d'euros, sous l'effet de la baisse du taux d'imposition à 25 % contre 29 % en 2017 à la même période.

La contribution sous-jacente des **activités abandonnées** est plus faible qu'en 2017, à 106 millions d'euros, principalement à cause de l'absence de contribution de la part d'Acetow, cédée fin mai 2017. En 2018, les activités abandonnées comprennent uniquement l'activité de Polyamides, en cours de cession à BASF.

- -32 millions d'euros de réductions de valeur, en partie compensées par 9 millions d'euros de plus-values de cession nettes liées à la cession de l'usine de dérivés de phosphore de Charleston aux États-Unis;
- -44 millions d'euros liés aux assainissements historiques & principaux litiges juridiques;
- -116 millions d'euros de charges d'amortissement sur les immobilisations incorporelles liées à l'impact de l'allocation du prix d'acquisition;
- 55 millions d'euros liés à la reclassification des coupons des obligations hybrides perpétuelles, traités en tant que dividendes en IFRS;
- 67 millions d'euros d'impôt sur les sociétés, résultant principalement de l'impact fiscal des retraitements mentionnés ci-dessus.

[1] La dette financière nette sous-jacente inclue les obligations hybrides perpétuelles, qui sont comptabilisées en tant que fonds propres selon les normes IFRS.

[2] Les charges financières nettes sous-jacentes incluent les coupons des obligations hybrides perpétuelles (considérés comme des dividendes en IFRS et ne sont donc pas pris en compte dans le compte de résultat), ainsi que les charges financières et les pertes de change réalisées dans la co-entreprise RusVinyl (aux normes IFRS celles-ci font partie du résultat des sociétés associées & des co-entreprises, et sont donc incluses dans l'EBITDA IFRS).

[3] Résultat par action, calcul de base

Analyse financière du deuxième trimestre 2018

IFRS			Sous-jacent		
T2 2018	T2 2017	%	T2 2018	T2 2017	%
2 600	2 607	-0,3%	2 600	2 607	-0,3%
536	551	-2,7%	618	637	-3,0%
			24%	24%	-0,7pp
299	309	-3,1%	448	469	-4,4%
-39	-70	+45%	-77	-96	+19%
-77	-63	-22%	-88	-107	+18%
51	213	-76%	65	55	+20%
-9	-10	-7,6%	-10	-12	-18%
225	378	-40%	339	309	+9,8%
2,18	3,66	-40%	3,28	2,99	+ 9,8 %
1,68	1,60	+5,2%	2,65	2,46	+7,7%
-187	-177	-6,1%	-187	-177	-6,1%
-163	-159	-2,3%	-163	-159	-2,3%
71	92	-22%	71	92	-22%
18	83	-79 %	18	83	-79 %
-65	-69	+6,3%	-65	-69	+6,3%
-3 475			-5 675		
	2 600 536 299 -39 -39 -77 51 51 -9 225 2,18 1,68 -187 -187 -163 71 18	T2 2018 T2 2017 2 600 2 607 2 600 2 607 536 551 700 309 299 309 -70 -63 777 -63 751 213 752 378 2018 3,66 101 1,68 102 1,77 103 1,169 104 1,169 105 1,169 106 1,169 107 1,177 108 1,169 109 1,163 100 1,163 101 1,177 102 1,18 103 1,177 104 1,183 105 1,192 104 1,192 105 1,192 104 1,193 105 1,193 105 1,193 105 1,193 105	T2 2018 T2 2017 % 2 600 2 607 -0,3% 536 551 -2,7% 299 309 -3,1% -39 -70 +45% -77 -63 -22% 51 213 -76% 225 378 -40% 213 -76% -40% 214 3,66 -40% 215 378 -40% 216 1,68 1,60 163 1,60 +5,2% 164 1,60 -22% 165 -169 -2,3% 201 36 -165	T2 2018 T2 2017 % T2 2018 2 600 2 607 -0,3% 2 600 536 551 -2,7% 618 299 309 -3,1% 448 -39 -70 +45% -77 -77 -63 -22% -88 51 213 -76% 655 51 213 -76% 655 51 213 -76% 655 51 213 -76% 655 51 213 -76% 655 51 213 -76% 339 225 378 -40% 339 213 -76% 100 339 214 3,66 -40% 3,28 163 1,60 +5,2% 2,65 163 163 -40% 3,28 163 1,60 +5,2% 2,65 163 -107 -6,1% -163 170 92	T2 2018 T2 2017 % T2 2018 T2 2017 2 600 2 607 -0,3% 2 600 2 607 536 551 -2,7% 618 637 2019 309 -3,1% 448 469 299 309 -3,1% 448 469 299 309 -3,1% 448 469 -39 -70 +45% -77 -96 -77 -63 -22% -88 -107 51 213 -76% 655 55 675 213 -76% 655 55 79 -10 -7,6% 100 -12 225 378 -40% 339 309 216 1,68 1,60 +5,2% 2,65 2,46 1163 1,60 +5,2% 2,65 2,46 1163 1,60 +5,2% 163 -159 1163 1,177 -6,1% 163 <td< td=""></td<>

Revue par segment	Sous-jacent					
(en M€)	T2 2018	T2 2017	%	S1 2018	S1 2017	%
Chiffre d'affaires net	2,600	2,607	-0.3%	5,092	5,181	-1.7%
Advanced Materials	1,123	1,144	-1.8%	2,210	2,270	-2.7%
Advanced Formulations	775	757	+2.4%	1,505	1,498	+0.5%
Performance Chemicals	701	699	+0.2%	1,372	1,403	-2.2%
Corporate & Business Services	1	7	-83%	5	10	-50%
EBITDA	618	637	-3.0%	1,150	1,183	-2.8%
Advanced Materials	342	356	-3.9%	630	648	-2.8%
Advanced Formulations	144	130	+11%	262	257	+1.9%
Performance Chemicals	188	208	-9.7%	365	401	-9.0%
Corporate & Business Services	(56)	(57)	+2.5%	(107)	(123)	+13%
EBIT	448	469	-4.4%	818	848	-3.5%
Advanced Materials	267	285	-6.4%	486	508	-4.3%
Advanced Formulations	109	95	+14%	193	186	+4.0%
Performance Chemicals	143	162	-11%	276	309	-10%
Corporate & Business Services	(71)	(74)	+3.7%	(138)	(155)	+11%

- 24 septembre 2018 Investor update, Londres
- 8 novembre 2018 Résultats des neuf premiers mois 2018
- 27 février 2019 Résultats de l'année 2018
- 7 mai 2019 Résultats des trois premiers mois 2019
- 31 juillet 2019 Résultats des six premiers mois 2019

- Communiqué de presse / Anglais / Néerlandais
- Rapport financier / Anglais / Néerlandais
- News corner (en anglais)
- Détails de la conférence téléphonique
- Version Excel des tableaux (en anglais)
- Présentation aux investisseurs (en anglais)
- Glossaire financier et extra-financier
- Rapport annuel intégré

Relations	Ge
investisseurs	+3

eoffroy Raskin 32 2 264 1540 geoffroy.raskin@solvay.com

Caroline Jacobs +32 2 264 1530 caroline.jacobs@solvay.com Jodi Allen +16098604608 Jodi.allen@solvay.com

Bisser Alexandrov +32 2 264 3687

bisser.alexandrov@solvay.com

Relations

Amandine Grison +32 2 264 2026 amandine.grison@solvay.com

media

Ce communiqué peut contenir des informations prospectives. Les déclarations prospectives décrivent les attentes, plans, stratégies, objectifs, événements futurs ou intentions. La réalisation des déclarations prospectives contenues dans ce communiqué est sujette à des risques et à des incertitudes en raison d'un certain nombre de facteurs, y compris des facteurs économiques d'ordre général, les fluctuations des taux d'intérêt et des taux de change; l'évolution des conditions de marché, la concurrence des produits, la nature du développement d'un produit, l'impact des acquisitions et des désinvestissements, des restructurations, du retrait de certains produits; du processus d'approbation réglementaire, des scénario globaux des projets de R&I et d'autres éléments inhabituels.

Par conséquent, les résultats réels ou événements futurs peuvent différer sensiblement de ceux exprimés ou implicites dans ces déclarations prospectives. Si de tels risques connus ou inconnus ou des incertitudes se concrétisaient, ou si nos hypothèses s'avéraient inexactes, les résultats réels pourraient différer considérablement de ceux anticipés. La société ne s'engage nullement à mettre à jour publiquement ses déclarations prospectives.

Solvay est un groupe de matériaux avancés et de chimie de spécialités, engagé dans le développement de solutions répondant aux grands enjeux sociétaux. Solvay innove en partenariat avec ses clients dans divers marchés finaux tels que l'aéronautique, l'automobile, les batteries, l'électronique et la santé, ainsi que dans l'extraction minière de gaz et pétrole, contribuant ainsi à combiner efficacité et durabilité. Ses matériaux d'allègement participent à une mobilité plus durable, ses formulations favorisent l'optimisation des ressources et ses matériaux de haute performance contribuent à l'amélioration de la qualité de l'air et de l'eau

Le Groupe, dont le siège se trouve à Bruxelles, emploie environ 26 800 personnes dans 61 pays. Solvay a réalisé un chiffre d'affaires de 10,1 milliards d'euros dont 90 % dans des activités où il figure parmi les trois premiers groupes mondiaux, qui se traduit par une marge d'EBITDA de 22%. Solvay SA (SOLB.BE) est coté à la bourse Euronext de Bruxelles et de Paris (Bloomberg : SOLB.BB - Reuters : SOLB.BR) et aux États-Unis, ses actions (SOLVY) sont négociées via un programme ADR de niveau 1. (Les chiffres financiers tiennent compte de la

Solvay SA

310, Rue de Ransbeek B1120 Bruxelles, Belgique T: +32 2 264 211 F: +32 2 264 30611

www.solvay.com

