

RESULTATS

EBITDA Sous-jacent

T2: 624 M€ -5,2 %^[1]

S1: 1 195 M€ -3,1 %^[1]

- Croissance du chiffre d'affaires net de 2,6 % au S1, EBITDA sous-jacent en recul de 0,5 % avec un effet de change de conversion favorable qui a globalement compensé la baisse organique^[1] de 3,1 %. L'EBITDA sous-jacent du T2 a baissé de 5,2 % organiquement^[1]. La baisse comprend l'effet net d'un élément ponctuel de -1 % au S1 et de -2 % au T2.
- Les prix nets positifs ont compensé partiellement la baisse des volumes et la hausse des coûts fixes liée à un environnement macroéconomique défavorable.
- Marge d'EBITDA sous-jacent solide à 23 % au S1.

Advanced Materials

T2: 300 M€ -17 %^[1]

S1: 590 M€ -12 %^[1]

- Baisse organique^[1] de l'EBITDA sous-jacent de 17 % au T2 et de 12 % au S1.
- Croissance à deux chiffres des volumes de nos programmes aéronautiques, compensant partiellement la baisse liée aux marchés de l'automobile et de l'électronique.

Advanced Formulations

T2: 138 M€ -9,2 %^[1]

S1: 264 M€ -5,8 %^[1]

- Baisse organique^[1] de l'EBITDA sous-jacent au T2 de 9,2 % et de 5,8 % au S1.
- Baisse des volumes dans le pétrole et le gaz liée à des conditions de marché toujours difficiles tandis que le secteur minier et les activités d'Aroma Performance ont bénéficié de conditions plus favorables.

Performance Chemicals

T2: 224 M€ +12 %^[1]

S1: 430 M€ +11 %^[1]

- Hausse organique^[1] de l'EBITDA sous-jacent au T2 de 12 % et de 11 % au S1.
- Croissance portée par la hausse des prix, des mesures d'excellence et une demande toujours soutenue.

RPA sous-jacent^[2]

des activités poursuivies

T2: €2,30 -13 %

S1: €4,30 -6,7 %

- Résultat par action total^[2] en hausse de 4,4 % à 5,89 € au S1, grâce notamment à la forte contribution de Polyamide en cours de cession.
- Baisse du Résultat par action^[2] des activités poursuivies de 6,7 % au S1 en raison du recul de l'EBITDA et un taux d'imposition plus élevé.

CASH

FCF aux actionnaires Solvay des activités poursuivies

T2: 123 M€ +240 M€

S1: 33 M€ +€51 M€

- Le free cash flow aux actionnaires Solvay est redevenu positif au S1 et s'élève à 33 M€, grâce à la forte génération de cash de 123 M€ au T2 grâce à une gestion efficace des stocks.
- Le free cash flow aux actionnaires Solvay total était de 191 M€ au S1, dépassant de plus de 100 M€ le niveau du S1 2018, grâce notamment à la forte contribution de Polyamide en cours de cession.

PERSPECTIVES

Perspectives pour l'année 2019 confirmées

En dépit de conditions de marché toujours défavorables dans certains secteurs, Solvay confirme ses perspectives annuelles pour:

- Une croissance de l'EBITDA 2019 stable à modestement négative, à périmètre et change constants^[3];
- Un free cash flow aux actionnaires Solvay des activités poursuivies autour de 490 M€^[4].

Ilham Kadri, CEO, a commenté: "Les résultats du deuxième trimestre sont fidèles à nos attentes. La croissance de nos activités dans les secteurs aéronautique, minier, agricole et dans Aroma Performance, a été annulée par des conditions de marché défavorables dans l'automobile, l'électronique et le pétrole et le gaz. Pour y faire face, nous avons concentré nos efforts sur la génération de cash, la gestion des coûts et des prix. La revue de la stratégie globale que nous menons actuellement devrait aboutir à des mesures qui nous permettront d'accélérer la création de valeur du Groupe. Nous viendrons partager notre feuille de route stratégique lors de la publication de nos résultats du troisième trimestre en novembre prochain."

Les comparaisons sur un an sont effectuées avec des chiffres pro forma 2018, comme si la norme IFRS 16 avait déjà été mise en œuvre en 2018

Le rapport financier complet est disponible sur: <https://www.solvay.com/en/investors/financial-reporting>.

Le webcast avec les analystes est programmée à 13h30: <https://www.solvay.com/en/event/solvay-first-half-year-2019-earnings>

[1] A périmètre et change constants ainsi que les effets liés à la mise en place de la norme IFRS 16.

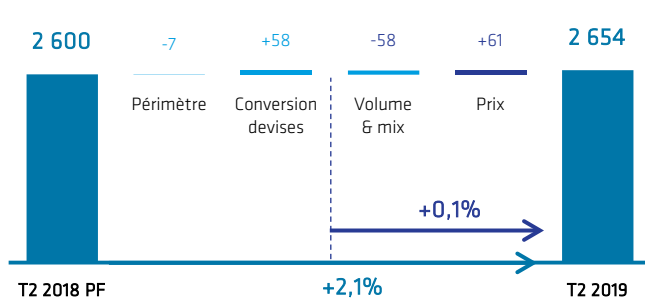
[2] Résultat par action, calcul de base.

[3] Croissance de l'EBITDA à périmètre et change constants à comparer à l'EBITDA pro forma de 2 330 M€ pour 2018 qui comprend déjà l'impact positif de 100 M€ lié à la mise en place de la norme IFRS16.

[4] Le Free cash flow aux actionnaires Solvay est le free cash flow après paiements financiers et dividendes aux intérêts minoritaires ne donnant pas le contrôle, est doit être comparé aux 566 M€ en 2018. Le Free cash flow des activités poursuivies (avant financement) est attend autour de 770 M€ en 2019, et doit être comparé aux 846 M€ pro forma 2018.

Chiffre d'affaires

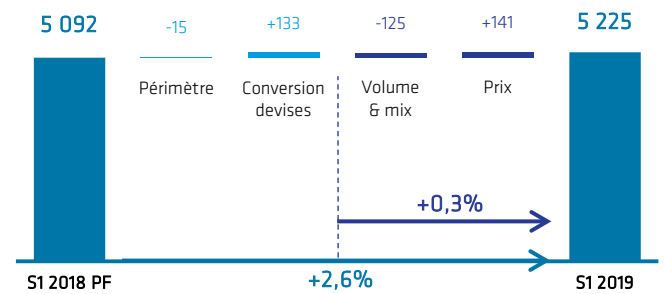
(en M€)



Chiffre d'affaires net en hausse de 2,1 % au T2 et de 2,6 % au S1 soutenu par des effets de change de conversion favorables. Il ressort globalement stable sur une base organique ^[1], la hausse des prix ayant compensé la baisse des volumes.

La réduction de **périimètre** ^[2] a impacté très légèrement le chiffre d'affaires et provient principalement de la cession d'activités résiduelles dans le carbonate de soude en Egypte en octobre 2018.

Les variations de change ont eu un impact favorable sur la conversion grâce principalement à l'appréciation du dollar US.

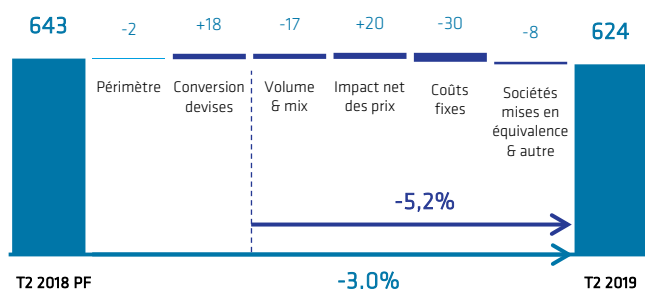


Les volumes ont reculé de 2,2 % au T2 et de 2,5 % au S1 en raison de l'affaiblissement continu de la demande dans les secteurs de l'automobile, de l'électronique et du pétrole et du gaz. L'impact a été particulièrement visible dans le segment Advanced Materials pour lequel l'automobile et l'électronique représentent près de 40% du chiffre d'affaires. La croissance à deux chiffres dans l'aéronautique a permis de compenser la baisse des volumes du segment. Les volumes d'Advanced Formulations ont reculé, accompagnant la baisse de l'activité sur le marché nord-américain de la stimulation dans le pétrole et le gaz depuis septembre 2018. Les volumes de Performance Chemicals sont restés globalement stables à l'image de la demande de carbonate de soude.

Les prix ont progressé de 2,3 % sur l'ensemble des segments au T2 et de 2,8 % au S1 grâce à des effets de change de transaction favorables qui ont accompagné la hausse des prix de carbonate de soude et de peroxyde au sein du segment Performance Chemicals.

EBITDA sous-jacent

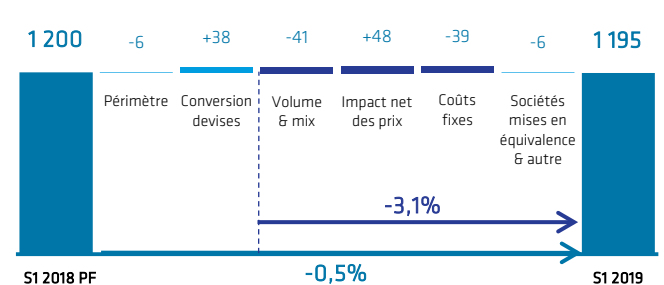
(en M€)



Baisse organique ^[1] de l'**EBITDA sous-jacent** 3,0 % au T2 et de 5,2 % au S1. La capacité du Groupe à maintenir une bonne dynamique des prix a permis de compenser la baisse des volumes, mais pas la hausse des coûts fixes. Nous avons également été impactés par un effet ponctuel à hauteur de -1,5 % au T2 et de -0,9 % au S1. L'**EBITDA sous-jacent** est resté stable au S1, les effets de périmètre et de change ayant compensé la baisse organique ^[1] de 3,1 %.

Marge d'EBITDA sous-jacent solide à 23%.

Les prix nets en hausse ont eu un effet positif de 3,2 % au T2 et de 4,0 % au S1, ce qui a permis de compenser la hausse des prix des matières premières et de l'énergie au cours des derniers trimestres, et plus particulièrement dans Advanced Formulations et Performance Chemicals. Les effets de change de transaction ont également contribué.



La hausse des coûts fixes a eu un effet négatif de 3,3 % au S1. Elle est principalement liée aux investissements de croissance pour soutenir la demande dans Composite Materials. L'inflation a été partiellement compensée par nos programmes de réduction des coûts. La hausse des coûts fixes au T2 est liée à la réduction des stocks, annulant partiellement l'effet positif de la baisse des coûts au T1 lorsque les stocks avaient augmenté.

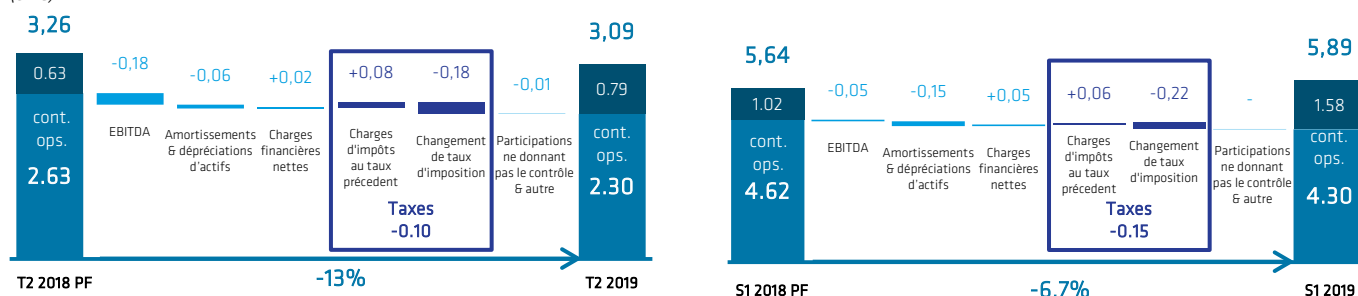
Les **autres éléments** sont constitués principalement par les éléments ponctuels qui ont été compensés par la forte contribution de la co-entreprise dans le PVC, Rusvinyl. Ces éléments comprennent un gain de 12 M€ au T2 lié à des règlements sur le marché de l'énergie, à comparer au gain ponctuel de 23 M€ lié aux retraites aux Etats-Unis au cours de la même période l'an passé.

[1] La croissance organique exclut les effets de change sur la conversion et de périmètre ainsi que les effets liés à l'application de la norme IFRS 16.

[2] Les effets de périmètre incluent les acquisitions et désinvestissements d'activités plus petites, qui n'engendrent pas de retraitements des périodes précédentes.

Résultat par action sous-jacent

(en €)



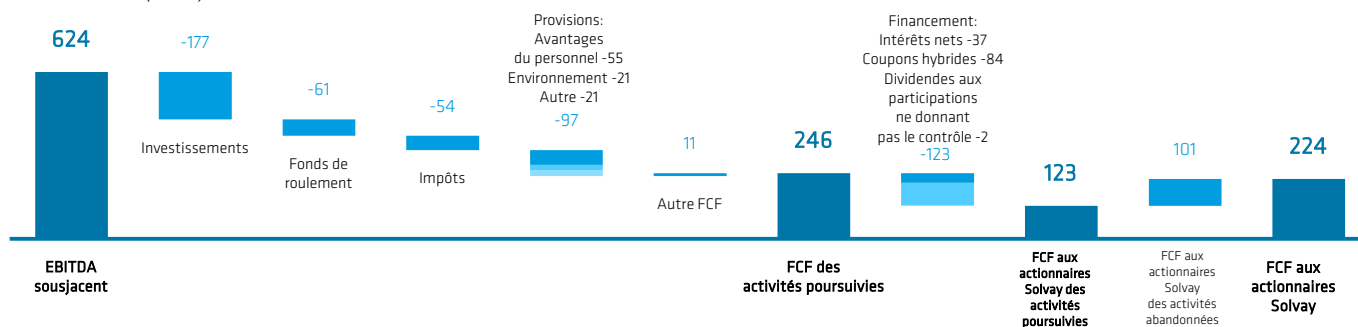
Résultat par action sous-jacent ^[1] des activités poursuivies en baisse de 13 % à 2,30 au T2 €, et en baisse de 6,7 % à 4,30 € au S1, suite au recul de l'EBITDA et un taux d'impôt supérieur. Le résultat par action sous-jacent total au S1 s'inscrit en hausse grâce à la forte contribution des activités abandonnées.

La charge d'impôt a augmenté en raison d'un taux d'impôt sous-jacent plus élevé. C'est le résultat de la répartition géographique de nos activités.

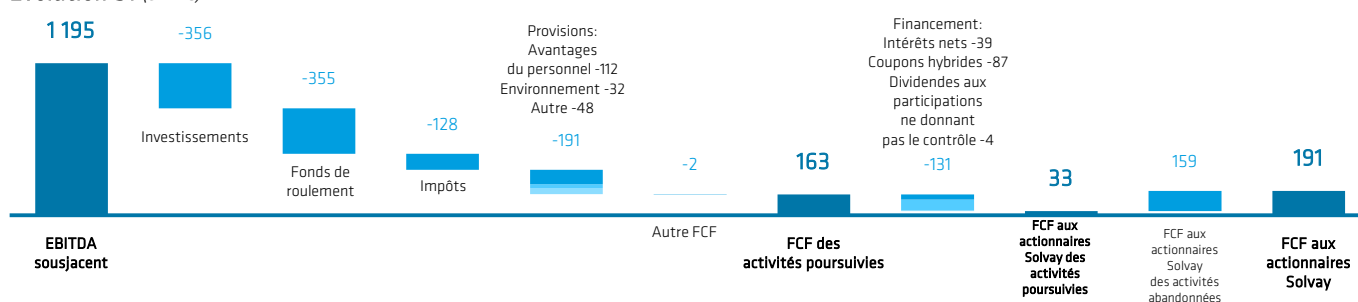
La contribution sous-jacente des activités abandonnées s'élève à 81 M€ au T2 et à 163 M€ au S1, et comprend le gain lié à vente de crédits carbone ponctuelle pour un montant de 30 M€.

Free cash flow (FCF)

Evolution T2 (en M€)



Evolution S1 (en M€)



Le Free cash flow aux actionnaires Solvay des activités poursuivies s'élève à 123 M€ au T2. Il compense ainsi la performance négative au T1 pour aboutir à 33 M€, une amélioration par rapport au -19 M€ du S1 2018. Le free cash flow aux actionnaires Solvay total s'élève à 191 M€ au S1, porté par la forte contribution des activités abandonnées qui ont bénéficié de la vente ponctuelle de crédits carbone avec un effet de trésorerie positif de 60 M€.

Le besoin en fonds de roulement s'élève à -355 M€ au S1, en léger recul sur un an. La hausse des stocks supérieure à la moyenne fin mars, liée au décalage dans le temps pour s'adapter au ralentissement de certains secteurs, a été quasiment absorbée au T2 grâce à des mesures ciblées dans la gestion de notre chaîne de production.

Les dépenses d'investissement des activités poursuivies sont en ligne avec leur niveau de 2018 sur une base pro forma et démontre notre gestion rigoureuse dans le domaine.

La dette financière nette sous-jacente ^[2] s'élève à 5,8 Md€. Elle est stable par rapport à la fin du T1 mais en hausse par rapport au 5,5 Md€ en début d'année. Cette progression est liée au paiement du dividende intervenant au S1 pour un montant de 386 M€. L'effet de levier sous-jacent est resté stable à 2,1x.

[1] Résultat par action, calcul de base.

[2] La dette financière nette sous-jacente inclut les coupons des obligations hybrides perpétuelles (considérés comme des dividendes en IFRS).

Chiffres clés sous-jacents

(en M€)	T2 2019	T2 2018 PF	%	S1 2019	S1 2018 PF	%
Chiffre d'affaires net	2 654	2 600	+2,1%	5 225	5 092	+2,6%
EBITDA	624	643	-3,0%	1 195	1 200	-0,5%
Marge d'EBITDA	23,5%	24,7%	-1,2pp	22,9%	23,6%	-0,7pp
EBIT	425	450	-5,6%	801	822	-2,6%
Charges financières nettes ^[1]	-79	-81	+2,5%	-167	-171	+2,7%
Charges d'impôts	-98	-87	-12%	-170	-154	-10%
Taux d'imposition				28,3%	24,5%	+3,8pp
Profit des activités abandonnées	81	65	+24%	163	106	+54%
Profit (-) / perte attribué aux participations ne donnant pas le contrôle	-10	-10	+8,5%	-20	-19	+1,6%
Profit attribué aux actionnaires Solvay	318	337	-5,6%	608	583	+4,3%
Résultat de base par action (en €)	3,09	3,26	-5,5%	5,89	5,64	+4,4%
dont des activités poursuivies	2,30	2,63	-13%	4,30	4,62	-6,7%
Investissements des activités poursuivies	-177	-184	+3,6%	-356	-363	+2,0%
FCF aux actionnaires Solvay des activités poursuivies	123	-118	n.m.	33	-19	n.m.
FCF aux actionnaires Solvay	224	-64	n.m.	191	78	n.m.
Dettes nettes financières ^[2]	-5 809			-5 809		
Ratio de levier sous-jacent	2,1			2,1		



Corporate & Business Services

(en M€)	T2 2019	T2 2018 PF	%	S1 2019	S1 2018 PF	%
Chiffre d'affaires net	1	1	-2,1%	3	5	-38%
EBITDA	-39	-49	+21%	-90	-92	+3,1%

i Corporate & Business Services comprend les services Corporate, parmi lesquels les Centres de Recherche & Innovation et Energy Services dont la mission est d'optimiser la consommation énergétique du Groupe tout en réduisant les émissions de gaz à effet de serre

Les charges d'EBITDA sous-jacent s'élèvent -90 M€, une amélioration de 2M€ sur un an malgré -10 M€ liés à des effets de périmètre et de change sur la conversion. La maîtrise des coûts et des marchés de l'énergie orientés favorablement ont contribué au résultat.

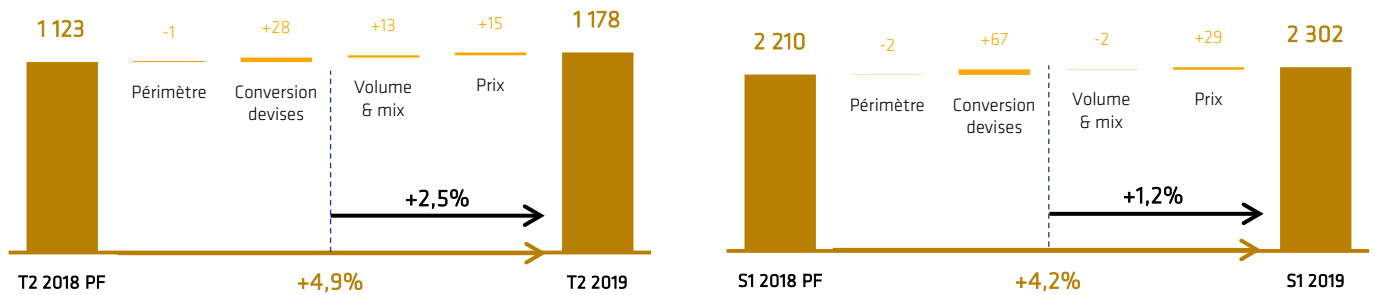
[1] Les charges financières nettes sous-jacentes incluent les coupons des obligations hybrides perpétuelles (considérés comme des dividendes en IFRS, ils ne sont donc pas pris en compte dans le compte de résultat), ainsi que les charges financières et les pertes de change réalisées dans la co-entreprise RusVinyl (aux normes IFRS, celles-ci font partie du résultat des sociétés associées & des co-entreprises et sont donc incluses dans l'EBITDA IFRS).

[2] La dette financière nette sous-jacente inclut les coupons des obligations hybrides perpétuelles (considérés comme des dividendes en IFRS).



Advanced Materials

Chiffre d'affaires (en M€)



(en M€)	T2 2019	T2 2018 PF	%	S1 2019	S1 2018 PF	%
Chiffre d'affaires net	1178	1123	+4,9%	2302	2210	+4,2%
EBITDA	300	349	-14%	590	644	-8,4%
Marge d'EBITDA	25,5%	31,1%	-5,6pp	25,6%	29,1%	-3,5pp

Chiffre d'affaires net en hausse de 4,9 % au T2, soit une hausse organique ^[1] de 2,5 %, soutenu par des effets de change de conversion favorables et des prix en hausse. La croissance organique ^[1] au S1 est de 1,2 %. La croissance des volumes à deux chiffres de Composite Materials n'a que partiellement compensé la baisse de la demande dans les secteurs de l'automobile et de l'électronique chez Specialty Polymers.

Les volumes de **Specialty Polymers** s'inscrivent en baisse de près de 8 % au S1, la baisse au T2 étant de 5 % contre -10 % au T1, marquant une amélioration sur certains de nos principaux marchés. Dans le secteur automobile, Solvay a d'ores et déjà compensé les effets de destockage temporaires dans sa chaîne de production et affiche une performance supérieure à la production automobile mondiale globale qui a reculé de 6%. La progression soutenue dans les matériaux pour batterie destinés à l'électrification dans le secteur automobile a contribué au résultat du T2. Les volumes destinés au secteur électronique s'inscrivent en baisse en raison du phasage dans les dépenses d'investissement dans les semi-conducteurs et la baisse continue des *smart devices* depuis la fin 2017.

Les volumes de **Composite Materials** continuent de croître à un rythme soutenu à deux chiffres au cours des quatre derniers trimestres. La croissance était visible sur l'ensemble des programmes civils, et notamment les appareils monocouloir utilisant le moteur LEAP ainsi que le 787 Dreamliner. Le F-35 Joint Strike Fighter a poursuivi sa montée en puissance à rythme élevé. Les livraisons au 737MAX sont restés stables par rapport au T1 et en hausse sur un an.

Special Chem voit ses volumes et prix s'inscrire en hausse au T2, permettant de plus que compenser la baisse du T1. Les volumes destinés aux produits pour la fabrication de semi-conducteurs continuent de progresser tandis que les volumes liés à la catalyse

automobile ont augmenté par rapport un T1 mitigé grâce à la mise en place des nouvelles normes d'émission en Chine.

Les volumes de **Silica** sont restés globalement stables grâce à la demande toujours soutenue pour des pneus à économie d'énergie. La croissance dans les spécialités a compensé le léger recul des prix pour les autres familles de produits.

En tenant compte des effets de change de conversion, **l'EBITDA sous-jacent** recule de 14 % au T2 et de 17 % organiquement ^[1]. L'EBITDA sous-jacent du S1 s'inscrit en baisse organique ^[1] de 12 %. Le gain de synergie ponctuel sur les engagements de retraites de 19 M€ pris en compte en 2018 a eu un impact de -5% sur le T2 et de -3% sur le S1. Les mesures d'excellence visant à améliorer nos rendements et l'optimisation de la chaîne de production n'ont pas compensé la hausse des coûts variables, et notamment ceux liés au Fluorspar. La hausse des coûts au T2 est liée aux investissements de croissance pour soutenir la demande dans Composite Materials. La hausse des coûts au T2 est également liée à la réduction des stocks. La marge d'EBITDA sous-jacent s'élève à 26% au S1, en recul de 3,5 points sur un an.

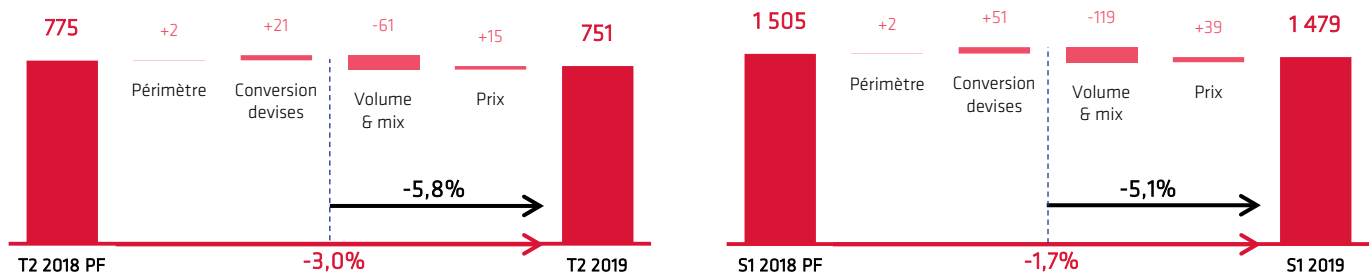
Advanced Materials détient des positions de leader sur les marchés à barrières d'entrée élevées et avec un retour sur investissement élevé. Le segment fournit des matériaux de haute performance pour les secteurs de l'automobile, de l'aéronautique, de l'électronique et de la santé. Il fournit en particulier des solutions de mobilité durable pour l'allègement et l'amélioration de l'efficacité carbone et énergétique.

[1] La croissance organique exclut les effets de change sur la conversion et de périmètre ainsi que les effets liés à l'application de la norme IFRS 16.



Advanced Formulations

Chiffre d'affaires (en M€)



(en M€)	T2 2019	T2 2018 PF	%	S1 2019	S1 2018 PF	%
Chiffre d'affaires net	751	775	-3,0%	1479	1505	-1,7%
EBITDA	138	147	-5,7%	264	268	-1,2%
Marge d'EBITDA	18,4%	18,9%	-0,5pp	17,9%	17,8%	+0,1pp

Chiffre d'affaires net en baisse de 3,0 % au T2, soutenu par des effets de change de conversion favorables. La baisse organique ^[1] ressort à 5,8 % au T2 et de 5,1 % au S1. La hausse des prix a compensé la baisse des volumes liée principalement au secteur du pétrole et du gaz.

Novacare a vu ses volumes reculer dans le pétrole et le gaz. Le niveau d'activité sur le marché Nord-Américain de la stimulation s'inscrit en baisse depuis septembre 2018. Les acteurs de marché se focalisent sur la maîtrise de leurs coûts, ce qui impacte négativement le mix produit. Les conditions de marché sont restées globalement stables depuis le début de l'année, avec toutefois un comparable T2 2018 élevé. Les volumes destinés aux autres marchés, comme « home & personal care », les revêtements et les activités agricoles sont restés globalement stables. La hausse des prix a compensé la baisse des volumes au T1 tandis que les volumes sont restés stables grâce à la reprise dans le secteur agricole au T2.

Le chiffre d'affaires de **Technology Solutions** progresse, la hausse des prix et des effets de change ayant plus que compensé le léger recul des volumes. Alors qu'ils étaient en baisse au T1 en raison d'une demande atone dans les spécialités phosphorées, ils ont progressé au T2 grâce à l'activité minière qui a bénéficié de l'ouverture de nouvelles mines en Amérique latine et en Europe de l'Est. La demande d'additifs polymères s'est maintenue en dépit d'une demande du secteur automobile réduite.

Le chiffre d'affaires d'**Aroma Performance** s'est stabilisé au T2 après une croissance soutenue au T1. Les ventes de vanilline ont crû au cours du trimestre, portées par le secteur des « arômes et fragrances », tandis que les applications industrielles n'ont subi qu'un destockage limité, ce qui a partiellement annulé la croissance des volumes du T1. Les prix s'inscrivent en hausse sur le S1.

En tenant compte des effets de change de conversion, **l'EBITDA sous-jacent** est en baisse de 5,7 % au T2 et de 9,2 % organiquement ^[1]. L'EBITDA sous-jacent du S1 s'inscrit en baisse organiquement ^[1] de 5,8 %. Le gain de synergie ponctuel sur les engagements de retraites de 4 M€ pris en compte en 2018 a eu un impact de -2,4 % sur le T2 et de -1,4 % sur le S1. La baisse des volumes a été partiellement compensée par la hausse des prix. La hausse des coûts variables au T1, principalement liée aux coûts des matières premières et de l'énergie, a été compensée au T2. L'inflation des coûts fixes a été globalement compensée par les mesures d'excellence. La marge d'EBITDA sous-jacent au S1 est restée stable à 18 %.

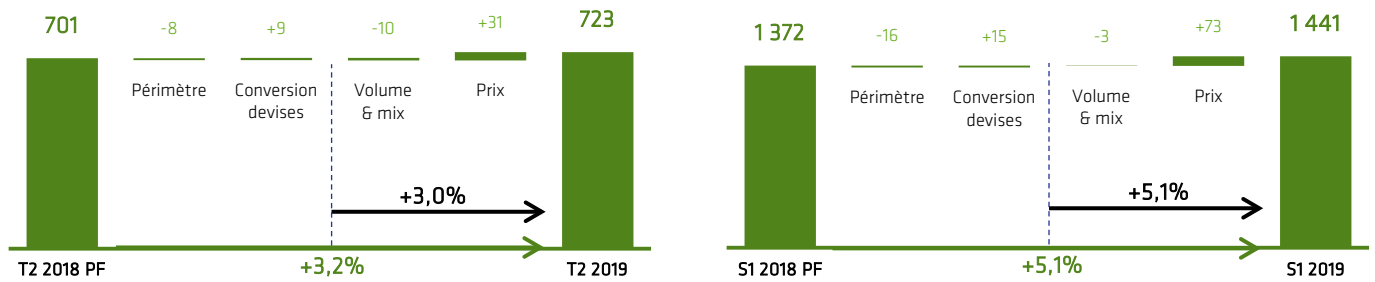
Advanced Formulations offre des solutions répondant aux enjeux de préservation des ressources naturelles et de l'environnement, de l'agrochimie et des produits de consommation. Ses solutions sur mesure pour la chimie de surface et la modification du comportement des liquides permettent d'en optimiser l'efficacité et le rendement tout en minimisant l'impact environnemental.

[1] La croissance organique exclut les effets de change sur la conversion et de périmètre ainsi que les effets liés à l'application de la norme IFRS 16.



Performance Chemicals

Chiffre d'affaires (en M€)



(en M€)	T2 2019	T2 2018 PF	%	S1 2019	S1 2018 PF	%
Chiffre d'affaires net	723	701	+3,2%	1 441	1 372	+5,1%
EBITDA	224	195	+14%	430	381	+13%
Marge d'EBITDA	30,9%	27,9%	+3,0pp	29,8%	27,8%	+2,1pp

Chiffres d'affaires net en hausse de 3,2 % (3,0 % organiquement ^[1]) au T2 et de 5,1 % au S1. La hausse des prix chez Soda Ash & Derivatives et Peroxides a plus que compensé la performance atone de Coatis qui faisait face à des conditions de marché défavorables. Les volumes sont restés globalement stables à l'image de la demande de marché.

Hausse des prix chez **Soda Ash & Derivatives**, en ligne avec nos attentes, suite à l'aboutissement de la négociation annuelle fin 2018. Légère hausse des volumes de carbonate de soude, soutenue notamment par la demande du marché à l'export. Les volumes de bicarbonate reculent dans les applications pour le traitement des gaz de combustion en raison d'un niveau inférieur d'utilisation des centrales au charbon en Amérique du Nord.

Hausse des prix chez **Peroxides**, et notamment en Europe, ayant permis de plus que compenser la volatilité supérieure observée en Asie. Les prix dans la région sont inférieurs à leur niveau de 2018 lorsqu'ils reflétaient des difficultés d'approvisionnement. Dans l'ensemble, les volumes ont légèrement reculé, principalement au T2. La demande pour les applications HPPO était forte, mais les volumes utilisés dans la production de pâte à bois a diminué au T2.

Le chiffre d'affaires de **Coatis** décline en raison de la faiblesse du marché domestique brésilien et de la dépréciation du réal brésilien qui a eu un impact sur la conversion.

L'EBITDA sous-jacent s'inscrit en hausse de 14 % au T2. En tenant compte des effets de change de conversion, la hausse est de 12 %. La croissance organique ^[1] au S1 est de 11 %. Un gain ponctuel de 12 M€ a été enregistré suite au règlement d'un contrat d'énergie dans les activités européennes de carbonate de soude. La croissance résiduelle de 6 % et 8 % respectivement provient d'une dynamique des prix nets favorables. Des prix en hausse et nos programmes d'excellence ont plus que compensé le coût supérieur des matières premières et de l'énergie. Contribution positive de l'activité PVC de la co-entreprise Rusvinyl. La marge d'EBITDA du segment du S1 progresse de 2,1 points pour s'établir à 30 %.

Performance Chemicals opère sur des marchés matures, résilients et occupe des positions de premier plan dans les intermédiaires chimiques grâce à des économies d'échelle et à une technologie de production de pointe. Le segment sert les marchés des biens de consommation et de l'alimentaire.

[1] La croissance organique exclut les effets de change sur la conversion et de périmètre ainsi que les effets liés à l'application de la norme IFRS 16.

Chiffres clés S1

(en M€)	IFRS			Sous-jacent		
	S1 2019	S1 2018 PF	%	S1 2019	S1 2018 PF	%
Chiffre d'affaires net	5 225	5 092	+2,6%	5 225	5 092	+2,6%
EBITDA	1 115	975	+14%	1 195	1 200	-0,5%
<i>Marge d'EBITDA</i>				22,9%	23,6%	-0,7pp
EBIT	607	446	+36%	801	822	-2,6%
Charges financières nettes ^[1]	-114	-98	-16%	-167	-171	+2,7%
Charges d'impôts	-127	-73	-74%	-170	-154	-10%
<i>Taux d'imposition</i>				28,3%	24,5%	+3,8pp
Profit des activités abandonnées	150	89	+70%	163	106	+54%
Profit (-) / perte attribué aux participations ne donnant pas le contrôle	-19	-19	+2,3%	-20	-19	+1,6%
Profit attribué aux actionnaires Solvay	497	345	+44%	608	583	+4,3%
Résultat de base par action (en €)	4,82	3,34	+44%	5,89	5,64	+4,4%
dont des activités poursuivies	3,36	2,48	+35%	4,30	4,62	-6,7%
Investissements des activités poursuivies				-356	-363	+2,0%
FCF aux actionnaires Solvay des activités poursuivies				33	-19	n.m.
FCF aux actionnaires Solvay				191	78	n.m.
Dette nette financière ^[2]	-4 009			-5 809		
<i>Ratio de levier sous-jacent</i>				2,1		

Résultats IFRS du S1

Le **résultat net** part du Groupe sur une base IFRS s'établit à 497 M€, soit 111 M€ en-deçà du résultat sous-jacent. Les retraitements apportés aux résultats IFRS sont liés principalement aux éléments suivants :

- -42 M€ de charges de restructuration au titre du plan de simplification annoncé au premier semestre ;
- -26 M€ liés aux assainissements historiques & principaux litiges juridiques ;
- -110 M€ de charges d'amortissement sur les immobilisations incorporelles liées à l'impact de l'allocation du prix d'acquisition ;
- 58 M€ de coupons d'obligations hybrides, qui sont traitées comme des dividendes selon IFRS ;
- -13 M€ d'impact ponctuel lié à la baisse des taux d'actualisation sur la valorisation des passifs environnementaux ;
- 43 M€ d'impôt sur les sociétés, dont la moitié résulte de l'impact fiscal des retraitements mentionnés ci-dessus ;
- 15 M€ d'impact suite à l'appréciation du rouble russe sur la dette de la co-entreprise Rusvinyl ;
- -13 M€ de charges liées aux opérations de fusion et acquisition relatives aux remèdes dans le cadre de la cession des activités de Polyamide.

[1] Les charges financières nettes sous-jacentes incluent les coupons des obligations hybrides perpétuelles (considérés comme des dividendes en IFRS, ils ne sont donc pas pris en compte dans le compte de résultat), ainsi que les charges financières et les pertes de change réalisées dans la co-entreprise RusVinyl (aux normes IFRS, celles-ci font partie du résultat des sociétés associées & des co-entreprises et sont donc incluses dans l'EBITDA IFRS).

[2] La dette financière nette sous-jacente inclut les coupons des obligations hybrides perpétuelles (considérés comme des dividendes en IFRS).



Prochains évènements

- **7 novembre 2019** Résultats 9M 2019 & Revue Stratégique
- **26 février 2020** Résultats de l'année 2019
- **6 mai 2020** Résultats du T1 2019
- **12 mai 2020** Assemblée générale
- **29 juillet 2020** Résultats S1 2019



Liens utiles

- **Press release**
- **Toolkit investisseurs:** rapport financier, présentation, tableaux excel, glossaire financier & extra-financier
- **News corner**
- **Investors corner**
- **Webcast pour la communauté financière (13:30 CET)**
- **2018 annual integrated report**



Investor Relations

Geoffroy Raskin

+32 2 264 1540

geoffroy.raskin@solvay.com

Jodi Allen

+1 609 860 4608

jodi.allen@solvay.com

Bisser Alexandrov

+32 2 264 3687

bisser.alexandrov@solvay.com

Geoffroy d'Oultremont

+32 2 264 2297

geoffroy.doultremont@solvay.com

Media Relations

Caroline Jacobs

+32 2 264 1530

caroline.jacobs@solvay.com

Fabrice Pelosi

+33 6 13 34 61 53



Safe harbor

Ce communiqué peut contenir des informations prospectives. Les déclarations prospectives décrivent les attentes, plans, stratégies, objectifs, événements futurs ou intentions. La réalisation des déclarations prospectives contenues dans ce communiqué est sujette à des risques et à des incertitudes en raison d'un certain nombre de facteurs, y compris des facteurs économiques d'ordre général, les fluctuations des taux d'intérêt et des taux de change; l'évolution des conditions de marché, la concurrence des produits, la nature du développement d'un produit, l'impact des acquisitions et des désinvestissements, des restructurations, du retrait de certains produits; du processus d'approbation réglementaire, des scénarios globaux des projets de R&I et d'autres éléments inhabituels. Par conséquent, les résultats réels ou événements futurs peuvent différer sensiblement de ceux exprimés ou implicites dans ces déclarations prospectives. Si de tels risques connus ou inconnus ou des incertitudes se concrétisaient, ou si nos hypothèses s'avéraient inexactes, les résultats réels pourraient différer considérablement de ceux anticipés. La société ne s'engage nullement à mettre à jour publiquement ses déclarations prospectives.



Solvay est un groupe de matériaux avancés et de chimie de spécialités, engagé dans le développement de solutions répondant aux grands enjeux sociétaux. Solvay innove en partenariat avec ses clients dans divers marchés finaux tels que l'aéronautique, l'automobile, les batteries, l'électronique et la santé, ainsi que dans l'extraction minière de gaz et pétrole, contribuant ainsi à combiner efficacité et durabilité. Ses matériaux d'allègement participent à une mobilité plus durable, ses formulations favorisent l'optimisation des ressources et ses matériaux de haute performance contribuent à l'amélioration de la qualité de l'air et de l'eau.

Le Groupe, dont le siège se trouve à Bruxelles, emploie environ 24 500 personnes dans 62 pays. Solvay a réalisé un chiffre d'affaires de 10,3 milliards d'euros en 2018 dont 90 % dans des activités où il figure parmi les trois premiers groupes mondiaux, qui se traduit par une marge d'EBITDA de 22%. Solvay SA (SOLB.BE) est coté à la bourse Euronext de Bruxelles et de Paris (Bloomberg : SOLB.BB - Reuters : SOLB.BR) et aux États-Unis, ses actions (SOLVY) sont négociées via un programme ADR de niveau 1. (Les chiffres tiennent compte de la cession annoncée de Polyamides)

Solvay SA/NV

Rue de Ransbeekstraat 310
B1120 Brussels Belgium

T: +32 2 264 2111
F: +32 2 264 3061 1

www.solvay.com

