

WINST & VERLIES

Onderliggende EBITDA

Kw2: € 624 mln -5,2% <sup>[1]</sup>

H1: € 1 195 mln -3,1% <sup>[1]</sup>

- De netto-omzet steeg met +2,6% in H1 en de onderliggende EBITDA bedroeg -0,5%, omdat wisselkoerseffecten compenseerden voor een daling van -3,1% op organische<sup>[1]</sup> basis. In het tweede kwartaal daalde de onderliggende EBITDA organisch<sup>[1]</sup> met -5,2%. De organische daling omvat een netto-effect op jaarbasis van eenmalige gebeurtenissen van -1% in H1 en -2% in Kw2.
- Positieve nettoprijzetting compenseerde voor lagere volumes en hogere vaste kosten als gevolg van de uitdagende macro-economische omgeving.
- De EBITDA-marge bleef stevig op 23%.

Advanced Materials

Kw2: € 300 mln -17% <sup>[1]</sup>

H1: € 590 mln -12% <sup>[1]</sup>

- Onderliggende EBITDA in Kw2 daalde met -17% organisch<sup>[1]</sup>, met als gevolg een daling van -12% organisch<sup>[1]</sup> in H1.
- Tweecijferige volumegroei in composietmaterialen voor de luchtvaart compenseerde gedeeltelijk voor dalingen in de automobiel- en elektronicamarkten.

Advanced Formulations

Kw2: € 138 mln -9,2% <sup>[1]</sup>

H1: € 264 mln -5,8% <sup>[1]</sup>

- Onderliggende organische<sup>[1]</sup> EBITDA in Kw2 daalde met -9,2%, waardoor de H1 organische<sup>[1]</sup> EBITDA met -5,8% afnam.
- Lagere volumes in de olie- en gas markt, die moeilijk bleef, terwijl andere markten, waaronder mijnbouw, agro en Aroma Performance meer ondersteunend bleven.

Performance Chemicals

Kw2: € 224 mln +12% <sup>[1]</sup>

H1: € 430 mln +11% <sup>[1]</sup>

- Onderliggende organische<sup>[1]</sup> EBITDA steeg met +12% in Kw2, met als resultaat een +11% organische<sup>[1]</sup> groei in H1.
- Hogere prijzen en operationele uitmuntendheid ondersteunden de groei, terwijl de vraag stevig bleef.

Onderliggende WPA <sup>[2]</sup>

uit voortgezette bedrijfsactiviteiten

Kw2: € 2,30 -13%

H1: € 4,30 -6,7%

- Totaal onderliggende WPA<sup>[2]</sup> was € 5,89, een groei van +4,4%, inclusief een sterke bijdrage van de beëindigde Polyamide-activiteiten.
- Onderliggende WPA<sup>[2]</sup> uit voortgezette bedrijfsactiviteiten daalde met -6,7% in H1 wegens een lagere EBITDA en een hogere belastingvoet.

CASH

Vrije kasstroom aan Solvay-aandeelhouders uit voortgezette bedrijfsactiviteiten

Kw2: € 123 mln +240 mln

H1: € 33 mln +51 mln

- De vrije kasstroom aan Solvay-aandeelhouders werd weer positief met € 33 miljoen in H1, vanwege een aanzienlijk sterkere cashgeneratie van € 123 miljoen in het tweede kwartaal, dankzij een bijzonder efficiënt voorraadbeheer.
- Totale vrije kasstroom naar aandeelhouders van Solvay bedroeg € 191 miljoen in H1, een toename van meer dan € 100 miljoen ten opzichte van H1 2018, dankzij een sterke bijdrage van de beëindigde Polyamide-activiteiten.

VOORUIT-  
ZICHTEN

Bevestiging van de vooruitzichten voor 2019

Ondanks aanhoudende tegenwind in bepaalde eindmarkten bevestigt Solvay zijn vooruitzichten voor het volledige jaar:

- Stabiele tot bescheiden lagere onderliggende EBITDA op organische basis<sup>[3]</sup>;
- Vrije kasstroom aan aandeelhouders uit voortgezette bedrijfsactiviteiten van ongeveer € 490 miljoen<sup>[4]</sup>.

**CEO Ilham Kadri:** "De resultaten van Solvay in het tweede kwartaal voldeden aan onze verwachtingen. De groei in lucht- en ruimtevaart, mijnbouw, agro en in Aroma Performance werd gecompenseerd door tegenwind in automobiel, elektronica en olie en gas. In deze context hebben we ons gericht op acties die binnen onze controle liggen - cash, kosten en prijzen. We boeken vooruitgang in de uitgebreide evaluatie van de strategie, met als duidelijke doelstelling waarde te creëren en te versnellen. We zien ernaar uit om in november ons strategisch stappenplan te delen, samen met onze resultaten over het derde kwartaal."

Alle jaar-op-jaarvergelijkingen zijn gebaseerd op 2018 pro forma cijfers, alsof IFRS 16 was geïmplementeerd in 2018.

Het volledige financiële verslag is te vinden op: <https://www.solvay.com/en/investors/financial-reporting>.

Teleconferentie voor analisten om 13:30: <https://www.solvay.com/en/event/solvay-first-half-year-2019-earnings>.

[1] Organische groei is exclusief omrekeningen van valuta en perimeteffecten, evenals de impact van de implementatie van IFRS 16.

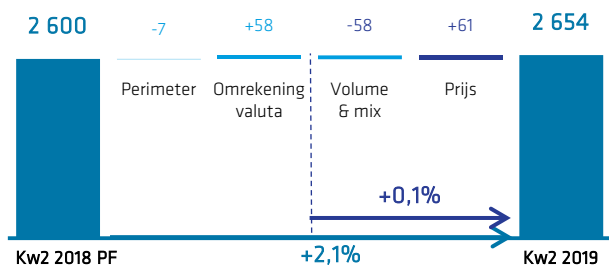
[2] Onderliggende winst per aandeel, basisberekening.

[3] Organische groei is exclusief omrekeningen van valuta en perimeteffecten, en is te vergelijken met € 2 330 mln pro forma in 2018, die al het € 100 mln IFRS 16 effect omvat.

[4] Vrije kasstroom aan Solvay-aandeelhouders is vrije kasstroom na financieringsbetalingen en dividenden aan minderheidsbelangen, en is te vergelijken met € 566 mln in 2018. De vrije kasstroom uit voortgezette bedrijfsactiviteiten (vóór financiering) wordt op ongeveer € 770 mln verwacht in 2019, versus € 846 mln pro forma in 2018.

## Netto-omzet

(in € mln)

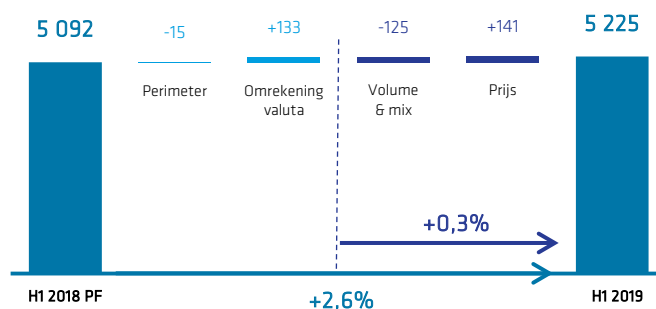


De **netto-omzet** steeg in het tweede kwartaal met +2,1% en in het eerste halfjaar met +2,6% door positieve wisselkoerseffecten. Op organische basis<sup>[1]</sup> bleef de omzet vrijwel gelijk, waarbij hogere prijzen compenseerden voor de lagere volumes.

Het geringe effect van een kleinere **perimeter**<sup>[2]</sup> hangt vooral samen met de verkoop in oktober 2018 van enkele nog overgebleven natriumcarbonaatactiviteiten in Egypte.

**Omrekening van valuta** had een positief effect, vooral dankzij de waardestijging van de Amerikaanse dollar.

De **volumes** daalden in het tweede kwartaal met ongeveer -2,2% en in het eerste halfjaar met -2,5% als gevolg van een aanzienlijk verminderde vraag in de autosector, elektronica-industrie en de olie- en gassector. Deze vermindering hield aan tot in het tweede

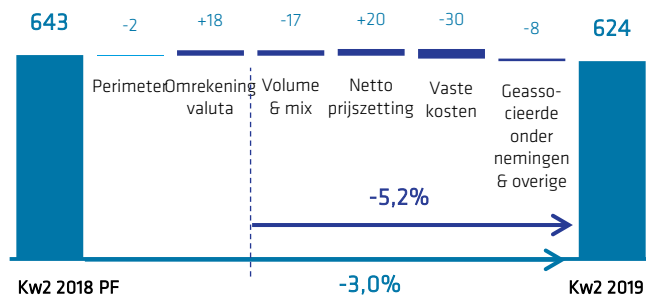


kwartaal. In Advanced Materials, dat voor 40% is blootgesteld aan de auto- en elektronicasector, werd de volumedaling gecompenseerd door de verdere dubbelcijferige groei in de luchtvaart. De volumes bij Advanced Formulations daalden vanwege verminderde activiteiten in de Noord-Amerikaanse schalieolie- en gasmarkt sinds september 2018. Bij Performance Chemicals bleven de volumes nagenoeg onveranderd wat een stabiele vraag aantoont.

De **prijzen** stegen in alle segmenten in het tweede kwartaal met +2,3% en in de eerste helft van het jaar met +2,8%, dankzij valutatransactie-effecten en een hogere prijszetting voor natriumcarbonaat en peroxiden bij Performance Chemicals.

## Onderliggende EBITDA

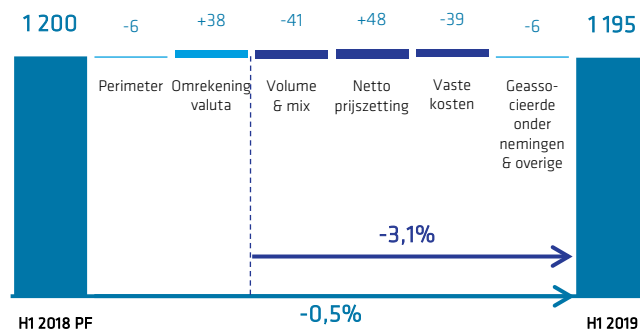
(in € mln)



De **onderliggende EBITDA** daalde met -3,0% in het tweede kwartaal en met -5,2% op organische basis<sup>[1]</sup>, exclusief wisselkoersen. De positieve gevolgen van de netto-prijszetting compenseerden voor de lagere volumes, maar de vaste kosten stegen. Eenmalige effecten hadden een impact van -1,5% in het tweede kwartaal en van -0,9% in de eerste jaarhelft. De EBITDA-groei in het eerste halfjaar bleef onveranderd, doordat perimeter en wisselkoersen compenseerden voor een daling van -3,1% op organische basis.

De **onderliggende EBITDA-marge** bleef stevig gehouden op 23%.

De **netto-prijszetting** was +3,2% hoger in het tweede kwartaal en +4,0% in de eerste jaarhelft. De prijsstijgingen compenseerden voor meer dan de hogere grondstof- en energieprijzen in de betreffende periode en eerder, vooral bij Advanced Formulations en Performance Chemicals. De transactionele effecten van vreemde valuta droegen hier eveneens aan bij.



Hogere **vaste kosten** hadden een effect van -3,3% in het eerste halfjaar. Dit was toe te schrijven aan de toegenomen productiecapaciteit bij Composite Materials, als reactie op de stijgende vraag in de luchtvaartsector. Looninflatie werd gecompenseerd door de uitmuntendheidsprogramma's. De stijging van de vaste kosten in het tweede kwartaal had te maken met voorraadvermindering. Dit compenseerde gedeeltelijk het voordeel van lagere vaste kosten in het eerste kwartaal, toen de voorraden stegen.

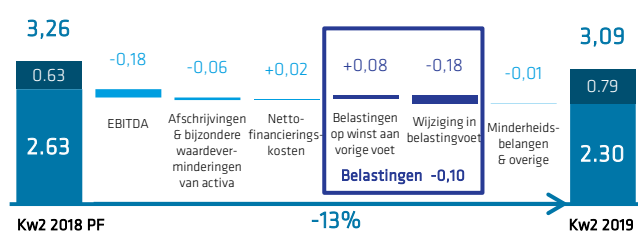
**Andere elementen** bestonden vooral uit de negatieve gevolgen van eenmalige gebeurtenissen die deels werden goedgemaakt door een sterke bijdrage van de Russische pvc joint venture. De eenmalige gebeurtenissen waren het gevolg van een winstpost van € 12 miljoen op een energieregerelateerde overeenkomst in het tweede kwartaal, tegenover een synergievoordeel van € 23 miljoen dat werd geboekt in hetzelfde kwartaal in 2018 en gerelateerd was aan pensioenen.

[1] Organische groei is exclusief omrekeningen van valuta en perimeter-effecten, evenals de impact van de implementatie van IFRS 16.

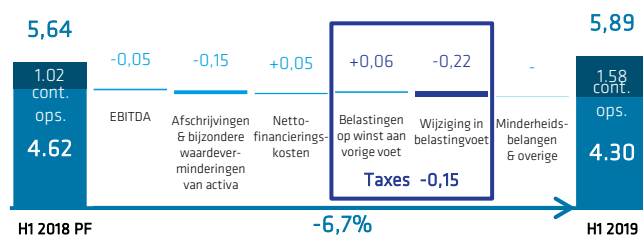
[2] Perimeter-effecten omvatten verwervingen en vervreemdingen van kleinere bedrijfsactiviteiten die niet hebben geleid tot herwerking van voorgaande perioden.

## Onderliggende winst per aandeel

(in €)



De **onderliggende winst per aandeel**<sup>[1]</sup> uit doorlopende activiteiten daalde in het tweede kwartaal -13% tot € 2,30, en daalde in de eerste jaarhalf -6,7% tot € 4,30, als gevolg van een lagere EBITDA en een hogere belastingvoet. De totale onderliggende winst per aandeel steeg in de eerste jaarhalf dankzij een krachtige bijdrage van beëindigde bedrijfsactiviteiten.

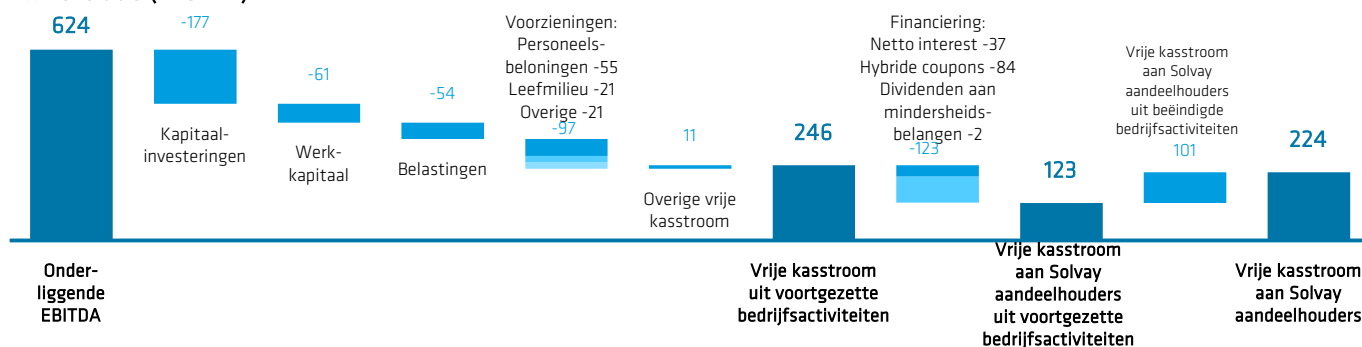


De **belastingen** namen toe door een hogere onderliggende belastingvoet. Dit was het gevolg van de geografische spreiding van de winst.

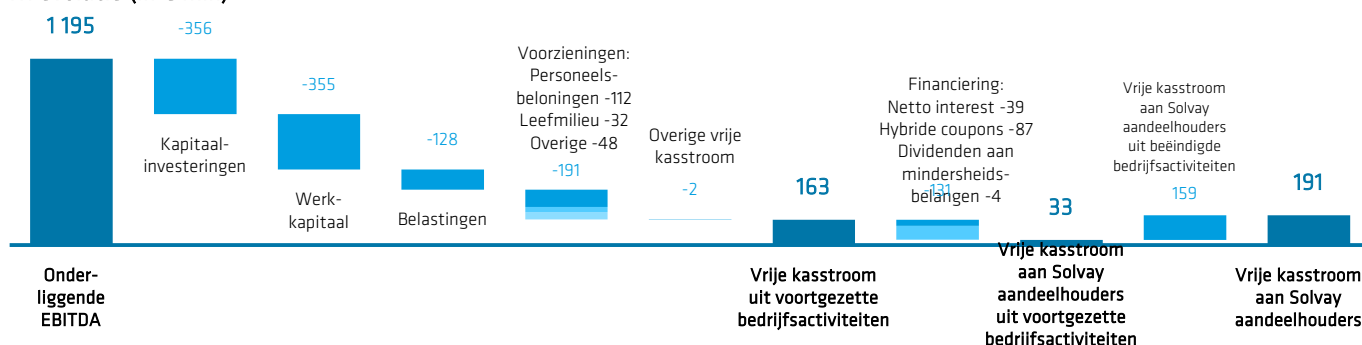
De onderliggende bijdrage van **beëindigde bedrijfsactiviteiten** bedroeg € 81 miljoen in het tweede kwartaal en € 163 miljoen in de eerste jaarhalf, inclusief de uitzonderlijke verkoop van ongeveer € 30 miljoen aan overtollige EUA's (CO<sub>2</sub>-emissierechten).

## Vrije kasstroom (FCF)

Kw2 evolutie (in € mln)



H1 evolutie (in € mln)



De **vrije kasstroom naar Solvay-aandeelhouders** uit voortgezette bedrijfsactiviteiten bedroeg in het tweede kwartaal € 123 miljoen, een ruime compensatie voor de negatieve vrije kasstroom uit het eerste kwartaal. Dit resulteerde in een vrije kasstroom van € 33 miljoen in het eerste halfjaar vergeleken met € -19 miljoen in het eerste halfjaar van 2018. De totale vrije kasstroom aan Solvay-aandeelhouders bedroeg in het eerste halfjaar € 191 miljoen, inclusief een forse bijdrage van beëindigde bedrijfsactiviteiten (inclusief de uitzonderlijke verkoop van EUA's - CO<sub>2</sub>-emissierechten) met een cash impact van ongeveer € 60 miljoen.

De **kapitaaluitgaven** uit voortgezette bedrijfsactiviteiten waren in lijn met 2018 op pro-formabasis, dankzij aanhoudende discipline.

De **werkkapitaalbehoeften** bedroegen € -355 miljoen in het eerste halfjaar, iets lager dan in 2018. Eind maart was de voorraad sterker dan gebruikelijk toegenomen, vanwege de verwachting dat de teruggang in bepaalde eindmarkten slechts langzaam zou doorwerken. Deze toename werd vrijwel volledig geabsorbeerd in het tweede kwartaal, dankzij doelgerichte maatregelen in de toeleveringsketen.

De **onderliggende financiële nettoschuld**<sup>[2]</sup> bedroeg € -5,8 miljard, hetzelfde niveau als eind maart, maar een stijging ten opzichte van € -5,5 miljard aan het begin van het jaar. Dit was het gevolg van de concentratie van dividendbetalingen van in totaal € -386 miljoen in de eerste helft van 2019. De onderliggende hefboomgraad bleef ongewijzigd op 2,1x.

[1] Onderliggende winst per aandeel, basisberekening.

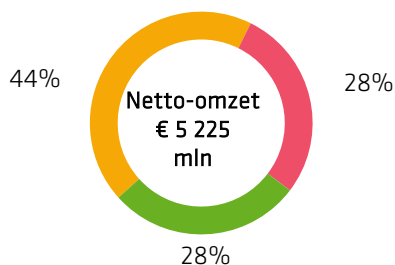
[2] De onderliggende financiële nettoschuld omvat de eeuwigdurende hybride obligaties, die onder IFRS als eigen vermogen opgenomen worden.



# Overzicht van de groepsresultaat

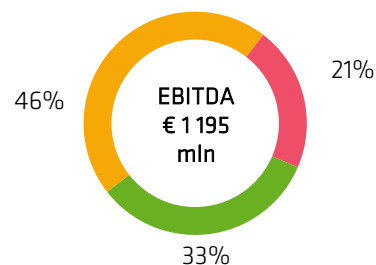
## Onderliggende kerncijfers

(in € mln)	Kw2 2019	Kw2 2018 PF	% joj	H1 2019	H1 2018 PF	% joj
<b>Netto-omzet</b>	2 654	2 600	+2,1%	5 225	5 092	+2,6%
<b>EBITDA</b>	624	643	-3,0%	1 195	1 200	-0,5%
<i>EBITDA-marge</i>	23,5%	24,7%	-1,2pp	22,9%	23,6%	-0,7pp
<b>EBIT</b>	425	450	-5,6%	801	822	-2,6%
Netto-financieringskosten [1]	-79	-81	+2,5%	-167	-171	+2,7%
Belastingen op winst	-98	-87	-12%	-170	-154	-10%
<i>Belastingvoet</i>				28,3%	24,5%	+3,8pp
Winst uit beëindigde bedrijfsactiviteiten	81	65	+24%	163	106	+54%
Winst (-) / verlies toegekend aan minderheidsbelangen	-10	-10	+8,5%	-20	-19	+1,6%
<b>Winst toegekend aan Solvay aandeelhouders</b>	318	337	-5,6%	608	583	+4,3%
<b>Gewone winst per aandeel (in €)</b>	3,09	3,26	-5,5%	5,89	5,64	+4,4%
waarvan uit voortgezette bedrijfsactiviteiten	2,30	2,63	-13%	4,30	4,62	-6,7%
<b>Kapitaalinvesteringen in voortgezette bedrijfsactiviteiten</b>	-177	-184	+3,6%	-356	-363	+2,0%
<b>Vrije kasstroom aan Solvay aandeelhouders uit voortgezette bedrijfsactiviteiten</b>	123	-118	n.m.	33	-19	n.m.
Vrije kasstroom aan Solvay aandeelhouders	224	-64	n.m.	191	78	n.m.
<b>Financiële nettoschuld [2]</b>	-5 809			-5 809		
<i>Onderliggende hefboomgraad</i>	2,1			2,1		



Advanced Materials  
Advanced Formulations  
Performance Chemicals

Omdat de netto-omzet van Corporate & Business Services niet materieel is, en de EBITDA negatief, worden deze niet weergegeven.



## Corporate & Business Services

(in € mln)	Kw2 2019	Kw2 2018 PF	% joj	H1 2019	H1 2018 PF	% joj
Netto-omzet	1	1	-2,1%	3	5	-38%
EBITDA	-39	-49	+21%	-90	-92	+3,1%

**i** Corporate & Business Services omvat corporate en andere zakelijke dienstverlening, zoals Onderzoek en Innovatie en energiediensten, met als doel het energieverbruik en de CO<sub>2</sub>-emissies terug te dringen.

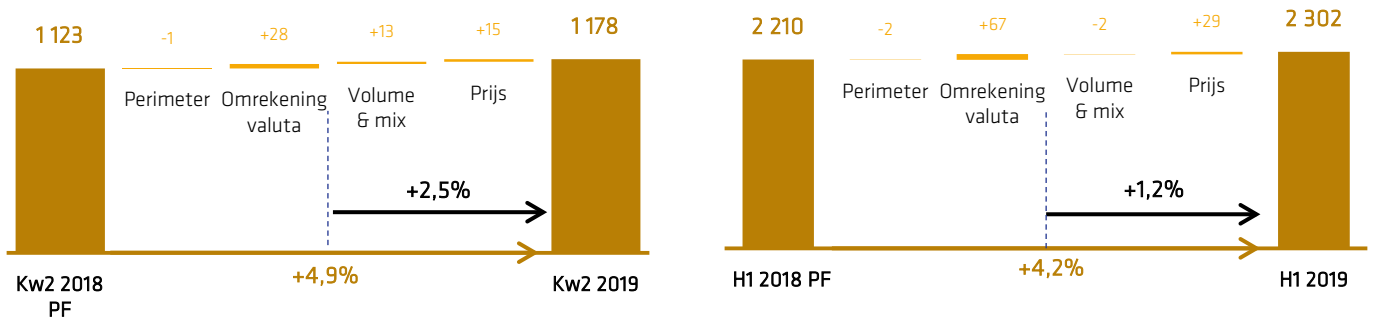
De onderliggende EBITDA-kosten bedroegen € -91 mln, € 2 mln meer dan in 2018, ondanks kosten van € -10 miljoen uit perimeter- en valuta-omrekeningseffecten. Deze verbetering was het resultaat van de kostenbeheersingsmaatregelen en de gunstige omstandigheden in de energiemarkt.

[1] Onderliggende netto financieringskosten omvatten zowel de coupons op eeuwigdurende hybride obligaties (onder IFRS opgenomen als dividenden en daarom uitgesloten van de winst-en-verliesrekening) als de financiële lasten en gemaakte wisselkoersverliezen in de RusVinyl joint venture (onder IFRS deel van de resultaten van geassocieerde deelnemingen en joint ventures en daarom opgenomen in de IFRS EBITDA).

[2] De onderliggende financiële nettoschuld omvat de eeuwigdurende hybride obligaties, die onder IFRS als eigen vermogen opgenomen worden.

## Advanced Materials

Netto omzet (in € mln)



(in € mln)	Kw2 2019	Kw2 2018 PF	% joj	H1 2019	H1 2018 PF	% joj
Netto-omzet	1178	1123	+4,9%	2302	2210	+4,2%
EBITDA	300	349	-14%	590	644	-8,4%
EBITDA-marge	25,5%	31,1%	-5,6pp	25,6%	29,1%	-3,5pp

De netto-omzet steeg in het tweede kwartaal met +4,9%, terwijl de organische groei<sup>[1]</sup> +2,5% bedroeg, aangevuld met positieve valuta-effecten op wisselkoerstransacties en prijzen. De organische groei<sup>[1]</sup> in de eerste jaarhalf kwam uit op +1,2%. De dubbelcijferige omzetgroei bij Composite Materials hield aan en compenseerde voor de lagere vraag in de autosector en de elektronica-sector wat vooral woog bij Specialty Polymers.

De volumes van Specialty Polymers daalden in de eerste jaarhalf ongeveer -8%. De impact verminderde van -10% in het eerste kwartaal tot ongeveer -5% in het tweede kwartaal, dankzij verbetering in belangrijke eindmarkten. In de autosector presteerde Solvay beter dan de wereldwijde autoproduktie cijfers, die met -6% daalden. Solvay ondervond geen hinder van de tijdelijke voorraadafbouw in de toeleveringsketen. Dit was vooral het gevolg van de sterke omzet van materialen voor accu's, met name in het tweede kwartaal, vanwege de aanhoudende trend naar elektrische aandrijving in de autosector. De omzet van elektronica daalde, doordat investeringen in nieuwe halfgeleiderfabrieken werden uitgesteld en de gestage afname van de levering van smart devices, sinds eind 2017.

De omzet van Composite Materials groeide gedurende vier aaneensluitende kwartalen met dubbele cijfers. De groei had een brede basis in de markt van commerciële vliegtuigplatforms, waaronder de nieuwe vliegtuigen met één gangpad die gebruik maken van de LEAP-motortechnologie en de 787 Dreamliner. De opvoering van het programma van de militaire F-35 Joint Strike Fighter werd eveneens in hoog tempo voortgezet. Leveringen voor de 737MAX waren in lijn met die van het eerste kwartaal en hoger dan verleden jaar.

Volumes en prijzen bij Special Chem namen toe in het tweede kwartaal en compenseerden zo ruimschoots voor de lagere omzet in het eerste kwartaal. De omzet van producten voor halfgeleiderfabrieken bleef groeien, terwijl de lagere omzet van katalysatoren voor de autosector verbeterde ten opzichte van een

lager eerste kwartaal, dankzij de goedkeuring van nieuwe emissienormen in China.

De omzet van Silica bleef gelijk, dankzij de robuuste vraag voor energiezuinige autobanden. De groei bij specialties compenseerde voor de licht lagere prijzen van andere productcategorieën.

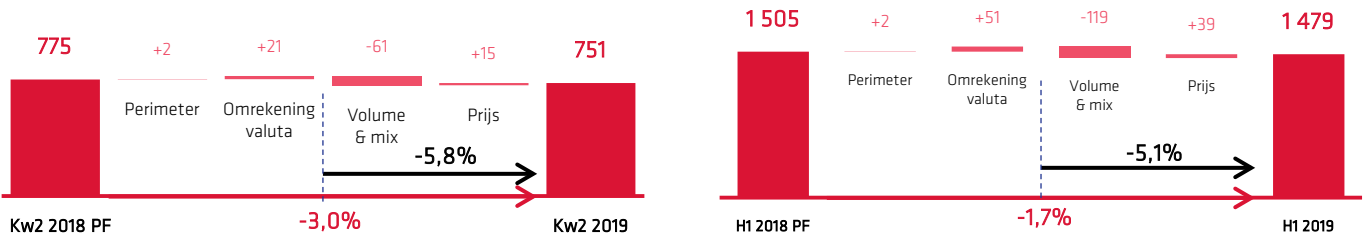
De onderliggende EBITDA daalde in het tweede kwartaal met -14% en -17% organisch<sup>[1]</sup>, exclusief wisselkoer-effecten. In het eerste kwartaal daalde de EBITDA organisch<sup>[1]</sup> met -12%. De eenmalige pensioengerelateerde synergievoordelen van €19 miljoen, geboekt in 2018, hadden een uitwerking van -5% op het tweede kwartaal en van -3% op de eerste jaarhalf. De operationele uitmuntendheids-maatregelen om de productie-opbrengst te verhogen en de toeleveringsketen te optimaliseren compenseerden onvoldoende voor de hogere variabele kosten, waaronder die van Fluorspar. De hogere vaste kosten kwamen door de uitbreiding van de productiemogelijkheden bij Composite Materials, als reactie op de toenemende vraag in de ruimte- en luchtvaartsector. In het tweede kwartaal, lag de stijging van de vaste kosten aan de vermindering van de voorraden. De onderliggende EBITDA-marge voor het eerste halfjaar daalde 3,5 procentpunten tot 26%.

**Advanced Materials** biedt een unieke portfolio van hoogwaardige polymeren en composiettechnologieën die voornamelijk worden gebruikt in toepassingen voor duurzame mobiliteit. Eén voordeel van deze technologieën is dat ze het gewicht van onderdelen verminderen, en zo bijdragen aan een betere energie-efficiëntie en lagere CO<sub>2</sub>-uitstoot. Tot de belangrijkste markten behoren de volgende generatie mobiliteit in de auto- en luchtvaart-, gezondheidszorg- en de elektronica-sector.

[1] Organische groei is exclusief omrekeningen van valuta en perimeter-effecten, evenals de impact van de implementatie van IFRS 16.

Advanced Formulations

Net sales (in € mln)



(in € mln)	Kw2 2019	Kw2 2018 PF	% joj	H1 2019	H1 2018 PF	% joj
<b>Netto-omzet</b>	751	775	-3,0%	1479	1505	-1,7%
<b>EBITDA</b>	138	147	-5,7%	264	268	-1,2%
<b>EBITDA-marge</b>	18,4%	18,9%	-0,5pp	17,9%	17,8%	+0,1pp

De **netto-omzet** daalde in het tweede kwartaal -3,0%, gesteund door wisselkoerseffecten, en met -5,8% op organische basis<sup>[1]</sup>. In de eerste jaarhelft daalde de netto-omzet organisch<sup>[1]</sup> met -5,1%. Prijsstijgingen verzachtten de gevolgen van de lagere volumes, die het gevolg waren van lagere niveaus van de bedrijfsactiviteiten in olie & gas.

Bij **Novecare** daalden de volumes van toepassingen in olie & gas. Sinds september 2018 dalen de niveaus van de bedrijfsactiviteiten in de Noord-Amerikaanse stimulatiemarkt. Bovendien had de focus van de klanten op kostenbesparingen een negatieve invloed op de productmix. De marktomstandigheden waren vergelijkbaar tijdens de beide kwartalen van 2019, hoewel het tweede kwartaal van 2019 sterker was dan het tweede kwartaal in 2018. De omzet in andere eindmarkten, zoals home & personal care, agro en coatings, waren over het algemeen stabiel. In het eerste kwartaal compenseerden de prijzen voor de lagere volumes, terwijl de volumes in het tweede kwartaal ongewijzigd bleven met een aantrekkende vraag in de landbouwsector.

De omzet bij **Technology Solutions** steeg, doordat hogere prijzen en valuta-effecten compenseerden voor de iets lagere volumes. De volumes waren lager in het eerste kwartaal, voornamelijk door de afnemende vraag naar fosfor-specialiteiten, maar trokken aan in het tweede kwartaal, vooral in de mijnsector die profiteerde van enkele nieuwe mijnprojecten. De vraag naar polymeeradditieven hield goed stand, ondanks de zwakkere vraag uit de autosector.

Bij **Aroma Performance** stabiliseerde de omzet in het tweede kwartaal na een sterke groei in het eerste kwartaal. De omzet van vanilline-ingrediënten groeide vooral in het tweede kwartaal,

aangedreven door de smaak- en geursector. De industriële toepassingen lieten een beperkte voorraadvermindering zien die de volumegroei uit het eerste kwartaal deels tenietdeed. De prijzen stegen tijdens het hele eerste halfjaar.

De **onderliggende EBITDA** daalde in het tweede kwartaal met -5,7% en organisch<sup>[1]</sup> met -9,2%, uitgezonderd wisselkoerseffecten. In de eerste jaarhelft verminderde de EBITDA op organische basis<sup>[1]</sup> met -5,8%. Deze daling is met inbegrip van het eenmalige effect van het pensioengerelateerde synergievoordeel van € 4 miljoen dat in 2018 werd geboekt. Dit verklaart -2,4% van de daling in het tweede kwartaal en -1,4% van de daling in de eerste jaarhelft. De lagere volumes werden deels opgevangen door prijsstijgingen. Hogere variabele kosten in het eerste kwartaal, vooral voor grondstoffen en energie, werden in het tweede kwartaal gecompenseerd. De inflatie van vaste kosten werd grotendeels opgevangen door operationele uitmuntendheidsmaatregelen. De onderliggende EBITDA-marge in de eerste jaarhelft werd daardoor gehandhaafd op 18%.

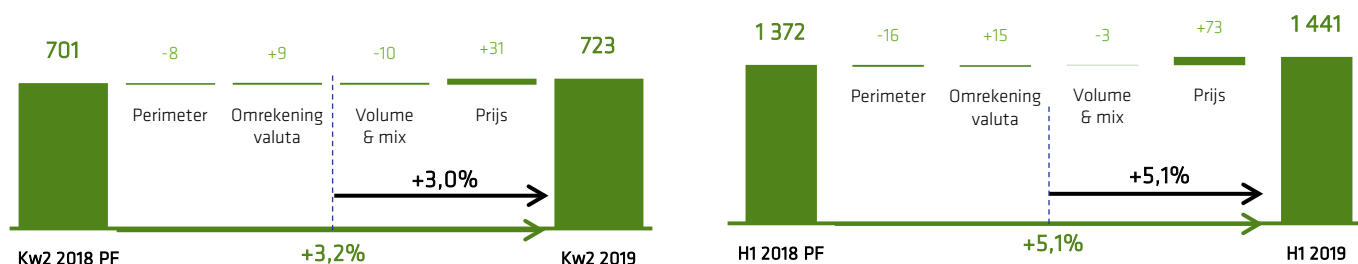
**Advanced Formulations** omvat een brede portfolio aan oppervlaktechemie die gericht is op efficiëntieverbetering van hulpbronnen in de wereld. Het segment biedt op maat gemaakte specialiteitsformuleringen die het vloeistofgedrag veranderen om de opbrengst te optimaliseren terwijl de milieubelasting wordt beperkt. Tot de markten behoren hulpbronnenefficiëntie in olie & gas, de mijnbouw en landbouw, alsook consumptiegoederen en voeding.

[1] Organische groei is exclusief omrekeningen van valuta en perimeter-effecten, evenals de impact van de implementatie van IFRS 16.



## Performance Chemicals

Net sales (in € million)



(in € mln)	Kw2 2019	Kw2 2018 PF	% <i>joj</i>	H1 2019	H1 2018 PF	% <i>joj</i>
<b>Netto-omzet</b>	723	701	+3,2%	1441	1372	+5,1%
<b>EBITDA</b>	224	195	+14%	430	381	+13%
<i>EBITDA-marge</i>	30,9%	27,9%	+3,0pp	29,8%	27,8%	+2,1pp

De **netto-omzet** in dit segment steeg in het tweede kwartaal met +3,2% en met +3,0% op organische basis<sup>[1]</sup>, terwijl in het eerste halfjaar de groei +5,1% bedroeg. Hogere prijzen sinds het begin van het jaar bij Soda Ash & Derivatives en bij Peroxides maakten de zwakkere marktomstandigheden in Coatis meer dan goed. De volumes bleven over het algemeen gelijk, dankzij een stabiele vraag.

Bij **Soda Ash & Derivatives** waren de prijzen flink hoger, zoals verwacht, na afgesloten prijsonderhandelingen eind 2018. De natriumcarbonaatvolumes stegen licht, voornamelijk dankzij de toegenomen export naar overzeese markten. De omzet van bicarbonaat daalde in de markt voor toepassingen voor rookgasbehandeling, doordat kolencentrales in Noord-Amerika op een lager niveau draaiden.

De prijzen van **Peroxides** stegen wereldwijd, terwijl de toename in Europa de hogere volatiliteit in Azië meer dan goed maakte. De prijzen in die regio daalden ten opzichte van 2018, toen ze hadden geprofiteerd van leveringstekorten. De volumes waren licht lager, vooral in het tweede kwartaal. De vraag naar HPPO-toepassingen was hoog, terwijl de volumes in de markt voor houtpulp in het tweede kwartaal afnamen.

De omzet van **Coatis** daalde door de verminderde vraag in de binnenlandse Braziliaanse markt en de waardevermindering van de Braziliaanse reaal gevolgen had voor de conversie.

De **onderliggende EBITDA** steeg in het tweede kwartaal +14%. Exclusief perimeter- en wisselkoerseffecten was dat +12%. De organische<sup>[1]</sup> groei in de eerste jaarhalfst bedroeg +11%. Er werd een eenmalige opbrengst van € 12 miljoen geboekt als gevolg van een schikkingsovereenkomst met betrekking tot een energiecontract van het Europese natriumbicarbonaat bedrijfsonderdeel van Solvay. De rest van de groei van respectievelijk +6% en +8% was grotendeels te danken aan de netto-prijsstelling. Hogere prijzen en de operationele uitmuntendheids-programma's maakten de hogere kosten voor grondstoffen en energie meer dan goed. De verkoopvolumes ondersteunden en de bijdrage van de pvc joint venture Rusvinyl nam toe. Dankzij hogere prijzen groeide de EBITDA-marge in de eerste jaarhalfst met +2,1% procentpunten tot 30%.

**Performance Chemicals** is actief op het gebied van chemische tussenproducten en opereert in volgroeiende en veerkrachtige markten. Solvay is een wereldleider in natriumcarbonaat en peroxides met als belangrijkste markten bouw en constructie, consumptiegoederen en voeding. Het segment biedt veerkrachtige winstgevendheid, dankzij goede prijsstelling en marktdynamiek, ondersteund door activa van hoge kwaliteit.

[1] Organische groei is exclusief omrekeningen van valuta en perimeter-effecten, evenals de impact van de implementatie van IFRS 16.

## H1 kerncijfers

(in € mln)	IFRS			Onderliggend		
	H1 2019	H1 2018 PF	% <i>joj</i>	H1 2019	H1 2018 PF	% <i>joj</i>
<b>Netto-omzet</b>	5 225	5 092	+2,6%	5 225	5 092	+2,6%
<b>EBITDA</b>	1 115	975	+14%	1 195	1 200	-0,5%
<i>EBITDA-marge</i>				22,9%	23,6%	-0,7pp
<b>EBIT</b>	607	446	+36%	801	822	-2,6%
Netto-financieringskosten <sup>[1]</sup>	-114	-98	-16%	-167	-171	+2,7%
Belastingen op winst	-127	-73	-74%	-170	-154	-10%
<i>Belastingvoet</i>				28,3%	24,5%	+3,8pp
Winst uit beëindigde bedrijfsactiviteiten	150	89	+70%	163	106	+54%
Winst (-) / verlies toegekend aan minderheidsbelangen	-19	-19	+2,3%	-20	-19	+1,6%
<b>Winst toegekend aan Solvay aandeelhouders</b>	<b>497</b>	<b>345</b>	<b>+44%</b>	<b>608</b>	<b>583</b>	<b>+4,3%</b>
<b>Gewone winst per aandeel (in €)</b>	<b>4,82</b>	<b>3,34</b>	<b>+44%</b>	<b>5,89</b>	<b>5,64</b>	<b>+4,4%</b>
waarvan uit voortgezette bedrijfsactiviteiten	3,36	2,48	+35%	4,30	4,62	-6,7%
<b>Kapitaalinvesteringen in voortgezette bedrijfsactiviteiten</b>				<b>-356</b>	<b>-363</b>	<b>+2,0%</b>
<b>Vrije kasstroom aan Solvay aandeelhouders uit voortgezette bedrijfsactiviteiten</b>				<b>33</b>	<b>-19</b>	<i>n.m.</i>
Vrije kasstroom aan Solvay aandeelhouders				191	78	<i>n.m.</i>
<b>Financiële nettoschuld<sup>[2]</sup></b>	<b>-4 009</b>			<b>-5 809</b>		
<i>Onderliggende hefboomgraad</i>				2,1		

## IFRS resultaten van de eerste helft

De **IFRS-winst** toegekend aan Solvay-aandeelhouders bedroeg € 497 miljoen, € -111 miljoen lager dan de onderliggende winst. De bijstellingen van IFRS-resultaten werden voornamelijk voor de volgende elementen gemaakt:

- € -42 miljoen herstructureringskosten, grotendeels samenhangend met het vereenvoudigingsplan;
- € -26 miljoen voor historische sanering en belangrijke juridische geschillen;
- € -110 miljoen afschrijvingen op immateriële activa gerelateerd aan de boekhoudkundige toekenning van de overnameprijs;
- € 58 miljoen aan coupons van hybride obligaties die worden opgenomen als eigen vermogen onder IFRS;

- € -13 miljoen aan eenmalige disconteringskosten als gevolg van lagere disconteringsvoeten op de valorisatie van milieuverplichtingen.
- € 43 miljoen aan belastingimpact waarvan de helft gerelateerd is aan eerdere aanpassingen en de helft aan eerdere periodes.
- € 15 miljoen vanwege de impact van de waardestijging van de Russische roebel op de schuld van de Rusvinyl joint venture.
- € -13 miljoen fusie- en overnamekosten voortvloeiend uit een pakket corrigerende maatregelen voor de desinvestering van de Polyamide-activiteiten.

[1] Onderliggende netto financieringskosten omvatten zowel de coupons op eeuwigdurende hybride obligaties (onder IFRS opgenomen als dividenden en daarom uitgesloten van de winst-en-verliesrekening) als de financiële lasten en gemaakte wisselkoersverliezen in de RusVinyl joint venture (onder IFRS deel van de resultaten van geassocieerde deelnemingen en joint ventures en daarom opgenomen in de IFRS EBITDA).

[2] De onderliggende financiële nettoschuld omvat de eeuwigdurende hybride obligaties, die onder IFRS als eigen vermogen opgenomen worden.





## KALENDER

- **7 november 2019** Resultaten van de eerste 9 maanden 2019 en update over de strategieherziening
- **26 februari 2020** Resultaten van het jaar 2019
- **6 mei 2020** Resultaten van het eerste kwartaal 2020
- **12 mei 2020** Jaarlijkse algemene vergadering
- **29 juli 2020** Resultaten van het eerste half jaar 2020



## LINKS

- **Persbericht**
- **Earnings toolkit:** financieel rapport, presentatie, excel tabellen, financiële & extra-financiële begrippenlijst
- **News corner**
- **Investors corner**
- **Analisten & Investeerdere conference call (13:30 CET)**
- **2018 jaarlijks geïntegreerd rapport**



## Investor relations

Geoffroy Raskin

+32 2 264 1540

[geoffroy.raskin@solvay.com](mailto:geoffroy.raskin@solvay.com)

Jodi Allen

+1 609 860 4608

[jodi.allen@solvay.com](mailto:jodi.allen@solvay.com)

Bisser Alexandrov

+32 2 264 3687

[bisser.alexandrov@solvay.com](mailto:bisser.alexandrov@solvay.com)

Geoffroy d'Oultremont

+32 2 264 2997

[geoffroy.doultremont@solvay.com](mailto:geoffroy.doultremont@solvay.com)

## Media Relations

Caroline Jacobs

+32 2 264 1530

[caroline.jacobs@solvay.com](mailto:caroline.jacobs@solvay.com)

Fabrice Pelosi

+33 6 13 34 61 53

[FPelosi@apcoworldwide.com](mailto:FPelosi@apcoworldwide.com)

## Wettelijke bepaling als bescherming tegen onredelijke aansprakelijkheidsstellingen

Dit persbericht kan toekomstgerichte informatie bevatten. Toekomstgerichte verklaringen beschrijven verwachtingen, plannen, strategieën, doelen, toekomstige gebeurtenissen of intenties. De verwezenlijking van toekomstgerichte verklaringen die in dit persbericht staan, is onderworpen aan en is afhankelijk van risico's en onzekerheden verbonden aan verschillende factoren, waaronder algemene economische factoren, schommelingen van interestvoeten en wisselkoersen; veranderende marktcondities, concurrentie op producten, de aard van de productontwikkeling, het effect van verwervingen en verkopen, herstructureringen, terugtrekkingen van producten; goedkeuringen door regelgevers, het all-in scenario van onderzoeks- en innovatieprojecten en andere ongebruikelijke zaken. Om deze reden kunnen de actuele of toekomstige resultaten wezenlijk afwijken van de resultaat die expliciet gemeld worden of impliciet besloten zijn in dergelijke toekomstgerichte verklaringen. Mochten bekende of onbekende risico's of onzekerheden zich voltrekken of mochten onze aannames onjuist blijken te zijn, dan kunnen de daadwerkelijke resultaten sterk afwijken van de verwachte resultaten. Solvay verplicht zich niet om toekomstgerichte verklaringen publiekelijk te actualiseren of te herzien.



Solvay is een bedrijf van geavanceerde materialen en specialiteitschemicaliën, en zet zich in voor het ontwikkelen van oplossingen voor belangrijke maatschappelijke uitdagingen. Solvay innoveert en werkt samen met klanten wereldwijd in veel diverse eindmarkten. Haar producten zijn te vinden in vliegtuigen, auto's, batterijen, smart devices, medische toepassingen, alsook in de extractie van zowel mineralen als olie en gas, en dragen bij aan efficiëntie en duurzaamheid. Solvays lichtgewicht materialen bevorderen een schonere mobiliteit, de formuleringen optimaliseren het gebruik van grondstoffen, terwijl performance chemicals de lucht- en waterkwaliteit verbeteren. Het hoofdkantoor is gevestigd in Brussel, met ongeveer 24 500 werknemers verspreid over 62 landen. In 2018 bereikte de netto-omzet € 10,3 mld, met 90% van de activiteiten waar Solvay tot de wereldtop-drie behoort, resulterend in een EBITDA-marge van 22%. Solvay nv (**SOLB.BE**) staat genoteerd op Euronext in Brussel en Parijs Bloomberg: **SOLB.BB** - Reuters: **SOLB.BR**) en in de Verenigde Staten worden de aandelen (**SOLVY**) verhandeld via een level -1 ADR programma. *(Cijfers houden rekening met de aangekondigde verkoop van Polyamides).*

Solvay SA/NV

Rue de Ransbeekstraat 310  
B1120 Brussels BelgiumT: +32 2 264 2111  
F: +32 2 264 3061 1[www.solvay.com](http://www.solvay.com)