

## Resultaten van het eerste halfjaar 2020

*Record cash generatie en kostenreducties helpen om de storm te doorstaan*

### Markante feiten

- Sterke **vrije kasstroom** aan aandeelhouders van voortgezette bedrijfsactiviteiten van €435 miljoen in het eerste halfjaar (waaraan Q2 €233 miljoen bijdroeg), een aanzienlijke stijging ten opzichte van €33 miljoen in het eerste halfjaar van 2019. De stijging werd voornamelijk gedreven door een gedisciplineerd werkkapitaalbeheer.
- De **netto-omzet** van €4 649 miljoen in H1 2020 was 11% lager dan in H1 2019, door tegenwind in de vliegtuig-, auto-, olie- & gasmarkten en in de bouwsector die de volumes vanaf april beïnvloedde. De meer veerkrachtige markten, waaronder de gezondheidszorg, agro/voeding, huishoudelijke en persoonlijke verzorging en elektronica, boden juist enige compensatie voor sommige van de markten die met uitdagingen te maken hadden. De netto-omzet in Q2 daalde door de lagere volumes met 18% tot €2 175 miljoen.
- De versnelling van de **kostenbesparende maatregelen** in de eerste helft van 2020 leverde een totale bruto-besparing op van €170 miljoen, mogelijk gemaakt doordat de organisatie snel handelde en de productie afstemde op de lagere vraagniveaus.
- De **onderliggende EBITDA** in de eerste jaarhelft bedroeg €1 008 miljoen, een daling van 15,6% ten opzichte van de eerste jaarhelft van 2019. De onderliggende EBITDA van €439 miljoen in het tweede kwartaal was 29,5% lager ten opzichte van Q2 2019. Dit was het gevolg van lagere volumes, terwijl de prijszetting positief bleef.
- De **EBITDA-marge** bedroeg in de eerste jaarhelft 21,7%, ondanks een aanzienlijke daling van de vraag, wat de rol van de krachtige acties omtrent kosten en de duurzame prijsstelling illustreert. De EBITDA-marge voor het tweede kwartaal bedroeg 20,2%.
- **Onderliggende netto-winst** van €345 miljoen in H1 2020 en €109 miljoen in Q2 2020
- Zoals aangegeven op 24 juni 2020 werd in Q2 2020 een **non-cash bijzondere waardevermindering** geboekt van in totaal €1,46 miljard, die voornamelijk betrekking had op de goodwill van de Composites-activiteiten.

Q2 2020	Q2 2019	%	% organisch	Onderliggend, in € mln	S1 2020	S1 2019	%	% organisch
2 175	2 654	-18,0%	-17,1%	<b>Netto omzet</b>	4 649	5 225	-11,0%	-10,8%
439	624	-29,5%	-28,5%	<b>EBITDA</b>	1 008	1 195	-15,6%	-15,3%
20,2%	23,5%	-3,3pp	-	<b>EBITDA-marge</b>	21,7%	22,9%	-1,2pp	-
233	123	+89,8%	-	<b>Vrije kasstroom aan Solvay aandeelhouders (voortgezette bedrijfsactiviteiten)</b>	435	33	n.m.	-
49,1%	28,2%	+20,9pp	-	<b>Vrije kasstroomomrekeningsratio (12 maanden)</b>	-	-	-	-

### Commentaar van Ilham Kadri, CEO

"Ik ben erg trots op de manier waarop de Solvay-medewerkers de storm doorstaan door veilig te blijven en uitzonderlijk goed te beheren wat onder onze controle is", zegt CEO Ilham Kadri. "Onze focus op klanten, kosten en cash resulteerde in een sterke kostenreductie van €170 miljoen en een record aan vrije kasstroom van €435 miljoen in de eerste helft van 2020. Onze leidende positie in belangrijke markten en het brede scala van technologieën en innovatie stelden ons in staat om nieuwe opdrachten binnen te halen en tegelijkertijd de marges te beschermen. De komende maanden blijven we ons aanpassen aan de uitdagingen die ons pad kruisen en zullen we gerichte investeringen hervatten om in 2021 terug te keren naar groei."

### Vooruitzichten voor 2020

In de context van de aanhoudende macro-onzekerheid en de beperkte zichtbaarheid verwacht Solvay dat de marktdynamiek in het derde kwartaal uitdagend zal blijven, alvorens in het vierde kwartaal te verbeteren. Tegen die achtergrond zal de focus op de kosten blijven liggen, met de verwachting dat er voor het jaar 2020 ongeveer €300 miljoen aan besparingen zal worden gerealiseerd en dat er een vrije kasstroom zal worden gegenereerd die vergelijkbaar is met die van 2019.

[Registreer u hier voor de webcast van 14u00 CEST](#)  
[Link naar financieel verslag](#)

## kerncijfers

Onderliggend, in € mln	Q2 2020	Q2 2019	%	S1 2020	S1 2019	%
<b>Netto-omzet</b>	2 175	2 654	-18,0%	4 649	5 225	-11,0%
<b>EBITDA</b>	439	624	-29,5%	1 008	1 195	-15,6%
<i>EBITDA-marge</i>	20,2%	23,5%	-3,3pp	21,7%	22,9%	-1,2pp
<b>EBIT</b>	202	425	-52,4%	573	801	-28,4%
Netto financieringskosten	-64	-79	+18,6%	-133	-167	+20,3%
Belasting op winst	-22	-98	+77,2%	-99	-170	+42,0%
<i>Belastingvoet</i>				23,8%	28,3%	-4,5pp
<b>Winst / verlies (-) toegekend aan Solvay aandeelhouders</b>	109	318	-65,7%	345	608	-43,2%
<b>Gewone WPA uit voortgezette bedrijfsactiviteiten (in €)</b>	1,06	2,30	-54,0%	3,14	4,30	-27,1%
<b>Kapitaalinvesteringen in voortgezette bedrijfsactiviteiten</b>	-132	-177	+25,4%	-295	-356	+17,0%
<b>Vrije kasstroom aan Solvay aandeelhouders uit voortgezette bedrijfsactiviteiten</b>	233	123	+89,8%	435	33	n.m.
Vrije kasstroom aan Solvay aandeelhouders (totaal)	234	224	+4,6%	431	191	n.m.
Vrije kasstroomomrekeningsratio	49,1%	28,2%	+20,9pp			
<b>Financiële nettoschuld</b>	-4 629			-4 629		

## Groepsresultaten

De **netto-omzet** in het eerste halfjaar van 2020 daalde met 11,0% als gevolg van de in het tweede kwartaal ingezette verlaging van de vraag. De omzet is in het tweede kwartaal met 18,0% gedaald, inclusief gematigde perimeter- en wisselkoerseffecten, en daalde organisch met 17,1%. Dit was het gevolg van lagere volumes, voornamelijk samenhangend met verminderde vraag in de olie & gas-, vliegtuig-, auto- en bouwmarkten, deels gecompenseerd door groei in de sectoren gezondheidszorg, huishoudelijke en persoonlijke verzorging en agro/voeding. De prijzen lagen in de hele groep iets hoger.

De **onderliggende EBITDA** van het eerste halfjaar daalde 15,6% en de EBITDA-marge bleef relatief stabiel op 21,7% dankzij de versnelde uitvoering van kostenmaatregelen. De onderliggende EBITDA daalde in Q2 met 29,5% en organisch met 28,5% als gevolg van de lagere volumes. Vaste kosten reducties en prijzen compenseerden de helft van de volumedaling dankzij de snelle ingrepen als reactie op de uitdagende economische situatie.

De **vrije kasstroom aan Solvay-aandeelhouders uit voortgezette bedrijfsactiviteiten** bedroeg in de eerste jaarhelft een totaal recordbedrag van €435 miljoen, tegenover €33 miljoen in de eerste helft van 2019. Dat is een krachtige aanwijzing dat prioriteit is gegeven aan het genereren en behoud van cash in de huidige uitdagende omstandigheden. Eerder werd in Q1 een eenmalige belastingaftrek van €65 miljoen geboekt in verband met het gebruik van de opbrengst van de verkoop van de polyamide activiteiten. De vrije kasstroom aan Solvay-aandeelhouders uit voortgezette bedrijfsactiviteiten steeg opnieuw sterk en bereikte in het tweede kwartaal 2020 een niveau van €233 miljoen, vergeleken met €123 miljoen in Q2 2019. Dit sterke resultaat weerspiegelde de voortgezette discipline in het beheer van het werkkapitaal, de verminderde cash belastingen en cash pensioenkosten en in mindere mate de verlaagde investeringen.

De **onderliggende netto financiële schuld** was met €-4,7 miljard per eind juni 2020 stabiel ten opzichte van eind maart 2020. Ten opzichte van eind 2019 is de daling met €757 miljoen aanzienlijk, voornamelijk als gevolg van de sluiting van de verkoop van de Polyamide activiteiten in Q1 2020.

De **provisies** daalden in het eerste halfjaar met €370 miljoen tot €-3,3 miljard als gevolg van vrijwillige pensioenbijdragen van €460 miljoen in het eerste kwartaal van 2020, deels gecompenseerd door herwaarderingen in verband met de verlaging van de disconteringsvoet.

## Segmentresultaten

### Netto omzet

(in € mln)	S1 2019	Perimeter	Omrekening valuta	Volume	Prijs	S1 2020	joj %	% organisch
Materials	1 634	-	+17	-189	+8	1 470	-10,0%	-11,0%
Chemicals	1 667	+23	-52	-204	+24	1 458	-12,5%	-11,0%
Solutions	1 921	-	-3	-206	+5	1 717	-10,6%	-10,5%
Corporate	3	-	-	-	-	3	+4,9%	+1,2%
<b>Solvay</b>	<b>5 225</b>	<b>+23</b>	<b>-37</b>	<b>-599</b>	<b>+37</b>	<b>4 649</b>	<b>-11,0%</b>	<b>-10,8%</b>

(in € mln)	Q2 2019	Perimeter	Omrekening valuta	Volume	Prijs	Q2 2020	joj %	% organisch
Materials	833	-	+6	-162	+5	681	-18,2%	-18,8%
Chemicals	836	14	-38	-165	+12	658	-21,3%	-18,9%
Solutions	984	-	-10	-147	+7	834	-15,3%	-14,4%
Corporate	1	-	-	+1	-	2	+62,9%	+55,4%
<b>Solvay</b>	<b>2 654</b>	<b>14</b>	<b>-43</b>	<b>-474</b>	<b>+24</b>	<b>2 175</b>	<b>-18,0%</b>	<b>-17,1%</b>

### Materials

De omzet in het eerste halfjaar van 2020 daalde met 10,0% (11,0% organisch) als gevolg van in het tweede kwartaal ingezette volumedalingen. De EBITDA van het eerste halfjaar daalde met 15,4% (-16,4 % organisch), waarbij de ondersteunende kostenmaatregelen een deel van de volumedaling compenseerden, zodat de marge van 27,1% voor het segment op peil bleef.

De netto-omzet in het tweede kwartaal daalde in het segment met 18,2%, inclusief wisselkoerseffecten, en met 18,8% organisch, als gevolg van aanzienlijk lagere volumes, voornamelijk bij de lucht- en ruimtevaart en de autosector.

De omzet van Specialty Polymers daalde in het tweede kwartaal met 9,3%, waarbij de groei in de gezondheidszorg en de elektronica de daling van de vraag in de automarkt en de bouwsector gedeeltelijk compenseerde. De verkoop aan de auto-industrie daalde met ongeveer 26% in vergelijking met Q2 2019, maar presteerde beter dan de markt in het algemeen dankzij de grotere penetratie van de Solvay-technologieën.

De omzet van Composite Materials daalde in het tweede kwartaal met 32,2% door de forse daling van de productie van commerciële vliegtuigen, terwijl de verkoop aan de sector van militaire vliegtuigen goed standhield. De business heeft haar herstructureringsplannen versneld om besparingen eerder dan gepland te realiseren.

Als gevolg daalde de EBITDA van het tweede kwartaal voor het segment met 27,5% (27,9% organisch), aangedreven door de volumes. Dit werd getemperd door een snelle aanpassing van de productieniveaus aan de veranderende vraag en het handhaven van de prijzen, wat leidde tot een EBITDA-marge van 25,0%.

### Chemicals

De omzet in de eerste jaarhelft van 2020 daalde met 12,5% (11% organisch) ten opzichte van de eerste jaarhelft van 2019, voornamelijk als gevolg van dalende volumes, die slechts deels door de prijszetting werden gecompenseerd. In het eerste halfjaar van 2020 was de EBITDA 14,0% lager (-12,3 % organisch), terwijl de kostendrukkende maatregelen en prijsingrepen de achteruitgang van de volumes verzachtten, zodat de EBITDA-marge goed standhield en op een niveau van 27,8% uitkwam in de uitdagende economische omstandigheden.

De netto-omzet in het tweede kwartaal daalde in het segment met 21,3% inclusief wisselkoerseffecten, en met 18,9% organisch, als gevolg van lagere volumes voor alle activiteiten, wat licht werd gecompenseerd door hogere prijzen.

Bij Soda Ash daalde de omzet met 16,6% doordat de vraag naar vlak en verpakkingsglas applicaties de volumes beïnvloedde, terwijl de prijzen relatief stabiel waren.

De omzet van Peroxides daalde met 12,6% in het kwartaal, vooral door de lagere vraag in de bouwsector, de auto-industrie en de pulpmarkt, die gedeeltelijk werd gecompenseerd door de groei in desinfectie/huishoudelijke verzorging. Sterke volumedalingen werden deels tenietgedaan door een positieve prijsstelling.

De omzet van Coatis daalde met 30,3% als gevolg van lagere volumes en valutadevaluatie, terwijl de omzet van Silica 40,9% omlaag ging door de aanzienlijke terugval van de volumes in de automarkt.

De EBITDA van het segment in Q2 2020 daalde met 32,0% (29,6% organisch) als gevolg van de lagere volumes. Verlaging van de vaste kosten verzachtte een deel van de impact, wat leidde tot EBITDA-marges van 25,3% in het kwartaal.

## Solutions

De omzet in het eerste halfjaar daalde in het segment met 10,6% (10,5% organisch) door de volumedalingen in Q2. De EBITDA in het eerste halfjaar daalde met 16,8% (-16,4 % organisch), waarbij de kostenmaatregelen een ondersteunende rol speelden, wat resulteerde in een EBITDA-marge van 16,7%.

De netto-omzet in het tweede kwartaal daalde met 15,3% inclusief wisselkoerseffecten en met 14,4% organisch.

De omzet van Novecare was 16,1% lager, waarbij de groei bij huishoudelijke en persoonlijke verzorging en agro een aanzienlijk deel van de daling in de olie- en gase sector kon compenseren, terwijl coatings relatief veerkrachtig waren.

De omzet van Technology Solutions daalde met 17,8%, voornamelijk door zwakke vraag in de mijnbouw. De omzet van Special Chem daalde met 25,0% als gevolg van volumedalingen in de automobielsector en andere industriële toepassingen, terwijl elektronica veerkrachtig was.

Aroma Performance boekte een omzetgroei van 14,7% en presteerde daarmee beter dan de sector als geheel, voornamelijk dankzij hogere volumes voor natuurlijke vanilline als gevolg van de sterke vraag in de voedingsindustrie.

De EBITDA in het tweede kwartaal daalde met 27,6% (26,3% organisch) als gevolg van de lagere volumes. Kostenbeheersingsmaatregelen in combinatie met prijsinitiatieven droegen bij aan het behoud van een EBITDA-marge van 16,0% in het tweede kwartaal.

## Kerncijfers per segment

(in € mln)	Onderliggend					
	Q2 2020	Q2 2019	%	S1 2020	S1 2019	%
<b>Netto omzet</b>	<b>2 175</b>	<b>2 654</b>	<b>-18,0%</b>	<b>4 649</b>	<b>5 225</b>	<b>-11,0%</b>
Materials	681	833	-18,2%	1 470	1 634	-10,0%
Specialty Polymers	462	509	-9,3%	942	989	-4,7%
Composite Materials	220	324	-32,3%	528	645	-18,2%
Chemicals	658	836	-21,3%	1 458	1 667	-12,5%
Soda Ash & Derivatives	350	419	-16,6%	740	827	-10,5%
Peroxides	150	171	-12,6%	321	343	-6,4%
Coatis	92	133	-30,3%	220	271	-19,0%
Silica	67	113	-40,9%	177	226	-21,3%
Solutions	834	984	-15,3%	1 717	1 921	-10,6%
Novecare	399	476	-16,1%	820	953	-13,9%
Special Chem	174	232	-25,0%	380	442	-14,1%
Technology Solutions	141	172	-17,8%	281	316	-10,7%
Aroma Performance	119	104	+14,7%	235	210	+11,8%
Corporate	2	1	+62,9%	3	3	+4,9%
<b>EBITDA</b>	<b>439</b>	<b>624</b>	<b>-29,5%</b>	<b>1 008</b>	<b>1 195</b>	<b>-15,6%</b>
Materials	170	235	-27,5%	398	471	-15,4%
Chemicals	167	245	-32,0%	405	472	-14,0%
Solutions	133	184	-27,6%	287	345	-16,8%
Corporate	-31	-40	+23,4%	-83	-92	+10,6%
<b>EBITDA-marge</b>	<b>20,2%</b>	<b>23,5%</b>	<b>-3,3pp</b>	<b>21,7%</b>	<b>22,9%</b>	<b>-1,2pp</b>
Materials	25,0%	28,2%	-3,2pp	27,1%	28,8%	-1,7pp
Chemicals	25,3%	29,3%	-4,0pp	27,8%	28,3%	-0,5pp
Solutions	16,0%	18,7%	-2,7pp	16,7%	17,9%	-1,2pp

## IFRS kerncijfers

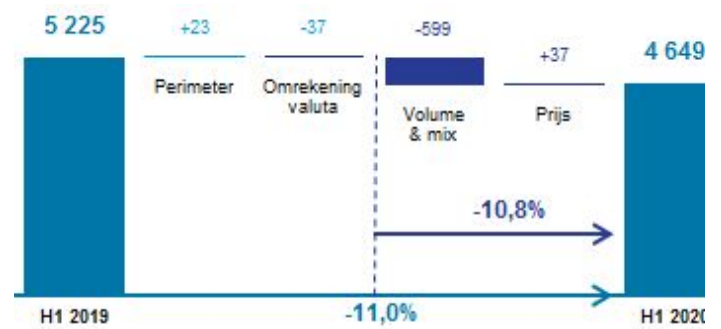
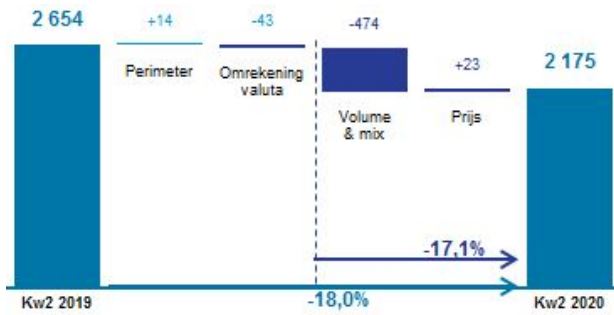
Zoals bekendgemaakt op 24 juni 2020 is in het tweede kwartaal van 2020 een non-cash bijzondere waardevermindering geboekt van €1,46 miljard. Als gevolg hiervan bedroeg de onderliggende winst/(verlies) die aan de Solvay-aandeelhouders kan worden toegerekend €109 miljoen, terwijl deze op basis van IFRS in totaal €(1.540) miljoen bedroeg. Meer details zijn beschikbaar in het financieel verslag.

S1 2020 kerncijfers (in € mln)	IFRS			Onderliggend		
	S1 2020	S1 2019	%	S1 2020	S1 2019	%
<b>Netto omzet</b>	<b>4 649</b>	<b>5 225</b>	<b>-11,0%</b>	<b>4 649</b>	<b>5 225</b>	<b>-11,0%</b>
<b>EBITDA</b>	<b>883</b>	<b>1 115</b>	<b>-20,8%</b>	<b>1 008</b>	<b>1 195</b>	<b>-15,6%</b>
<i>EBITDA-marge</i>				21,7%	22,9%	-1,2pp
<b>EBIT</b>	<b>-1 114</b>	<b>607</b>	<b>n.m.</b>	<b>573</b>	<b>801</b>	<b>-28,4%</b>
Netto-financieringskosten	-72	-114	+36,2%	-133	-167	+20,3%
Belastingen op winst	-203	-127	-59,4%	-99	-170	+42,0%
<i>Belastingvoet</i>				23,8%	28,3%	-4,5pp
<b>Winst / verlies (-) toegekend aan Solvay aandeelhouders</b>	<b>-1 290</b>	<b>497</b>	<b>n.m.</b>	<b>345</b>	<b>608</b>	<b>-43,2%</b>
<b>Gewone WPA uit voortgezette bedrijfsactiviteiten (in €)</b>	<b>-13,64</b>	<b>3,36</b>	<b>n.m.</b>	<b>3,14</b>	<b>4,30</b>	<b>-27,1%</b>
<b>Kapitaalinvesteringen in voortgezette bedrijfsactiviteiten</b>				<b>-295</b>	<b>-356</b>	<b>+17,0%</b>
<b>Vrije kasstroom aan Solvay aandeelhouders uit voortgezette bedrijfsactiviteiten</b>				<b>435</b>	<b>33</b>	<b>n.m.</b>
Vrije kasstroom aan Solvay aandeelhouders				431	191	n.m.
<b>Financiële nettoschuld</b>				<b>-4 629</b>		

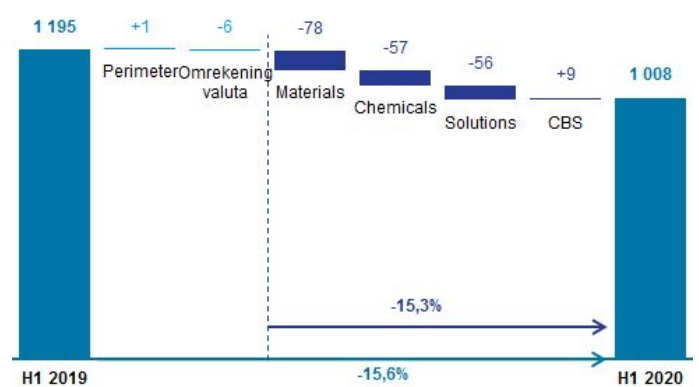
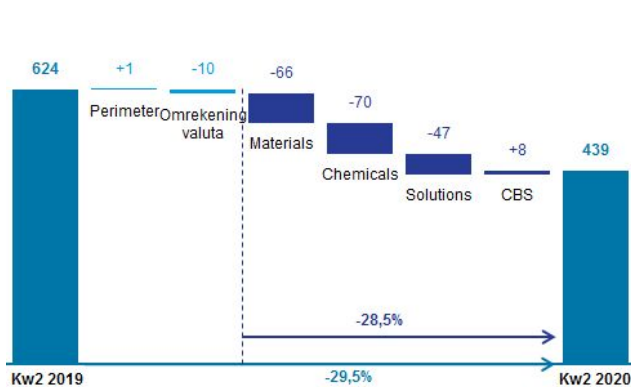
Q2 2020 kerncijfers (in € mln)	IFRS			Onderliggend		
	Q2 2020	Q2 2019	%	Q2 2020	Q2 2019	%
<b>Netto omzet</b>	<b>2 175</b>	<b>2 654</b>	<b>-18,0%</b>	<b>2 175</b>	<b>2 654</b>	<b>-18,0%</b>
<b>EBITDA</b>	<b>398</b>	<b>586</b>	<b>-32,0%</b>	<b>439</b>	<b>624</b>	<b>-29,5%</b>
<i>EBITDA-marge</i>				20,2%	23,5%	-3,3pp
<b>EBIT</b>	<b>-1 347</b>	<b>328</b>	<b>n.m.</b>	<b>202</b>	<b>425</b>	<b>-52,4%</b>
Netto-financieringskosten	-45	-60	+24,3%	-64	-79	+18,6%
Belastingen op winst	-155	-75	n.m.	-22	-98	+77,2%
<b>Winst / verlies (-) toegekend aan Solvay aandeelhouders</b>	<b>-1 540</b>	<b>269</b>	<b>n.m.</b>	<b>109</b>	<b>308</b>	<b>-65,7%</b>
<b>Gewone WPA uit voortgezette bedrijfsactiviteiten (in €)</b>	<b>-15,08</b>	<b>1,78</b>	<b>n.m.</b>	<b>1,06</b>	<b>2,30</b>	<b>-54,0%</b>
<b>Kapitaalinvesteringen in voortgezette bedrijfsactiviteiten</b>				<b>-132</b>	<b>-177</b>	<b>+25,4%</b>
<b>Vrije kasstroom aan Solvay aandeelhouders uit voortgezette bedrijfsactiviteiten</b>				<b>233</b>	<b>123</b>	<b>+89,8%</b>
Vrije kasstroom aan Solvay aandeelhouders				234	224	+4,6%
Vrije kasstroomomrekeningsratio				49,1%	28,2%	+20.9pp
<b>Financiële nettoschuld</b>				<b>-4 629</b>		

## Aanvullende informatie

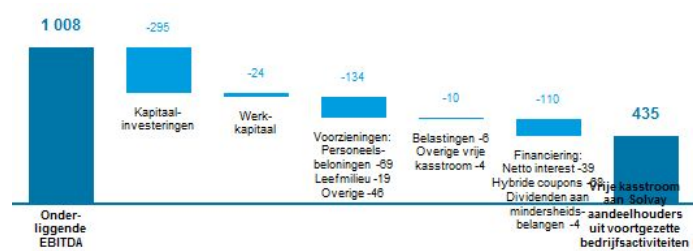
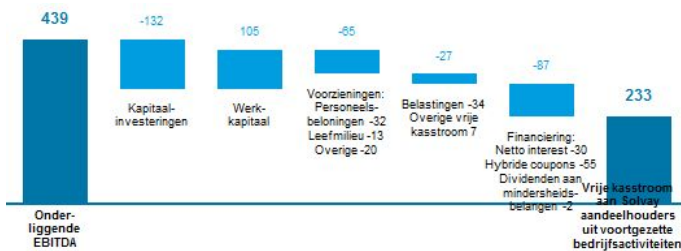
### Netto-omzet



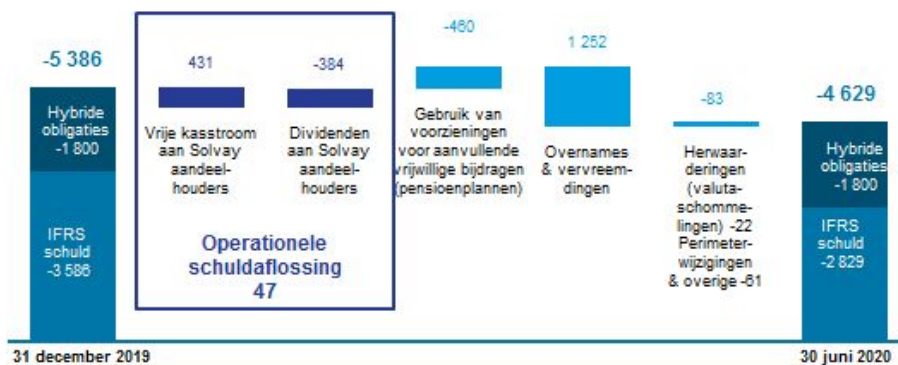
### Onderliggend EBITDA



### Vrije kasstroom



### Onderliggend netto schuld





## Definities

**WPA** is winst per aandeel.

**Vrije kasstroom aan Solvay aandeelhouders:** Vrije kasstroom na betaling van netto interesten, coupons op eeuwigdurende hybride obligaties en dividenden uitgekeerd aan minderheidsbelangen. Dit vertegenwoordigt de kasstroom waarover de aandeelhouders van Solvay beschikken, om hun dividend te betalen en/of om de netto financiële schuld te verminderen.

De **vrije kasstroomomrekening ratio** is berekend als de verhouding tussen de vrije kasstroom aan Solvay aandeelhouders van de laatste 12 maanden (vóór aftrek van dividenden betaald aan minderheidsbelangen) en onderliggende EBITDA van de laatste 12 maanden.

**Organische groei** is exclusief de effecten van omrekening van valuta en perimeteffecten (verwervingen en vervreemdingen van kleinere bedrijfsactiviteiten die niet hebben geleid tot herwerking van voorgaande perioden).

De **onderliggende** prestatie-indicatoren passen de IFRS cijfers aan voor de niet-contante impact van de boekhoudkundige toerekening van de overnameprijs (Purchase Price Allocation - PPA) die betrekking hebben op verwervingen, alsook voor de coupons van eeuwigdurende hybride obligaties, geklasseerd als eigen vermogen onder IFRS, maar behandeld als schuld in de onderliggende verklaringen, en voor andere elementen die de analyses van de onderliggende prestaties van de Groep verstoren.

**Onderliggende netto financieringskosten** omvatten zowel de coupons op eeuwigdurende hybride obligaties (onder IFRS opgenomen als dividenden en daarom uitgesloten van de winst-en-verliesrekening) als de financiële lasten en gemaakte wisselkoersverliezen in de RusVinyl joint venture (onder IFRS deel van de resultaten van geassocieerde deelnemingen en joint ventures en daarom opgenomen in de IFRS EBITDA).

De **onderliggende financiële nettoschuld** omvat de eeuwigdurende hybride obligaties, die onder IFRS als eigen vermogen opgenomen worden.

## Contacts

### Investor relations

Jodi Allen  
+1 609 860 4608

Geoffroy d'Oultremont  
+32 2 264 29 97

Bisser Alexandrov  
+32 2 264 36 87  
[investor.relations@solvay.com](mailto:investor.relations@solvay.com)

### Media relations

Nathalie Van Ypersele  
+32 478 20 10 62  
[nathalie.vanypersede@solvay.com](mailto:nathalie.vanypersede@solvay.com)

Brian Carroll  
+32 471 70 54 72  
[brian.carroll@solvay.com](mailto:brian.carroll@solvay.com)

Peter Boelaert  
+32 479 30 91 59  
[peter.boelaert@solvay.com](mailto:peter.boelaert@solvay.com)

### Wettelijke bepaling als bescherming tegen onredelijke aansprakelijkheidsstellingen

Dit persbericht kan toekomstgerichte informatie bevatten. Toekomstgerichte verklaringen beschrijven verwachtingen, plannen, strategieën, doelen, toekomstige gebeurtenissen of intenties. De verwezenlijking van toekomstgerichte verklaringen die in dit persbericht staan, is onderworpen aan en is afhankelijk van risico's en onzekerheden verbonden aan verschillende factoren, waaronder algemene economische factoren, schommelingen van interestvoeten en wisselkoersen; veranderende marktcondities, concurrentie op producten, de aard van de productontwikkeling, het effect van verwervingen en verkopen, herstructureringen, terugtrekkingen van producten; goedkeuringen door regelgevers, het all-in scenario van onderzoeks- en innovatieprojecten en andere ongebruikelijke zaken. Om deze reden kunnen de actuele of toekomstige resultaten wezenlijk afwijken van de resultaat die expliciet gemeld worden of impliciet besloten zijn in dergelijke toekomstgerichte verklaringen. Mochten bekende of onbekende risico's of onzekerheden zich voltrekken of mochten onze aannames onjuist blijken te zijn, dan kunnen de daadwerkelijke resultaten sterk afwijken van de verwachte resultaten. Solvay verplicht zich niet om toekomstgerichte verklaringen publiekelijk te actualiseren of te herzien.

### Over Solvay

Solvay is een op wetenschap gebaseerd bedrijf waarvan de technologieën voordelen bieden voor vele aspecten van het dagelijks leven. Met meer dan 24.100 werknemers in 64 landen verbindt Solvay mensen, ideeën en elementen om de vooruitgang opnieuw uit te vinden. De Groep streeft naar het creëren van duurzame gemeenschappelijke waarde voor iedereen, vooral via Solvay One Planet, dat rond drie pijlers is opgebouwd: de bescherming van het klimaat, het behoud van hulpbronnen en de bevordering van een betere levenskwaliteit. De innovatieve oplossingen van de Groep dragen bij tot veiligere, schonere en duurzamere producten, die te vinden zijn in woningen, voeding en consumptiegoederen, vliegtuigen, auto's, batterijen, slimme toestellen, toepassingen in de gezondheidszorg, water- en luchtzuiveringssystemen. Solvay werd opgericht in 1863 en behoort vandaag tot de top drie in de wereld voor het overgrote deel van zijn activiteiten. In 2019 realiseerde het een netto-omzet van 10,2 miljard euro. Solvay staat genoteerd op Euronext Brussel (SOLB) en Parijs en in de Verenigde Staten worden zijn aandelen (SOLVY) verhandeld via een ADR-programma niveau 1. Meer informatie vindt u op [www.solvay.com](http://www.solvay.com).

### Over Solvay Investor Relations

[Results' documentation](#)

[G.R.O.W. Strategy](#)

[Share information](#)

[Credit information](#)

[ESG information](#)

[Annual report](#)

[Webcasts, podcasts and presentations](#)

