

3 août 2023 à 7h00 CEST

## Résultats du premier semestre 2023

*Des résultats de qualité avec une génération importante de cash et des marges en hausse dans un contexte de faible demande; perspectives 2023 en termes de profit et de cash confirmées*

### Faits marquants

- **Le chiffre d'affaires** du T2 2023 a diminué de -9,2% organiquement par rapport au T2 2022. La baisse des volumes de -13% (€-458 millions) dans un environnement macroéconomique atone n'a été que partiellement compensée par la hausse des prix de +4% (€144 millions). La baisse des volumes par rapport à l'année précédente est assez généralisée sur différents marchés finaux, et notamment les batteries, l'agroalimentaire, la construction et les industries tournées vers les produits de consommation.
- **Les économies de coûts structurels** s'élèvent à €36 millions au S1 2023, ce qui porte le total des économies réalisées depuis 2019 à €502 millions. Notre objectif pour la fin de 2024 a été atteint avec un an et demi d'avance.
- **L'EBITDA sous-jacent** de €790 millions au T2 2023 n'a diminué que de -2,6 % organiquement par rapport au T2 2022, témoignant de la qualité de nos résultats. La baisse est liée à la contraction des volumes, partiellement compensée par des prix nets soutenus et un effet de mix favorable. La baisse de l'EBITDA a été contenue à -6% en séquentiel par rapport au T1 2023.
- **La marge d'EBITDA sous-jacente** de 25,6% au T2 2023 est en hausse de +0,7 point par rapport au T2 2022, principalement en raison de la gestion disciplinée en matière de prix et de coûts, et au-delà de la baisse des volumes et une pression concurrentielle importante.
- **Le bénéfice net sous-jacent** s'élève à €426 millions au T2 2023, contre €470 millions au T2 2022.
- **Le Free Cash Flow** de €556 millions au T2 2023 a augmenté de façon significative en par rapport au T2 2022 malgré un niveau de capex plus élevé (€59 millions), reflétant la discipline mise en place en matière de fonds de roulement, y compris la réduction des stocks et un faible niveau des arriérés de paiement.
- **Le ROCE** s'établit à 16,3%, soit +2,6 points au-dessus du T2 2022 et +8,2 points au-dessus de 2019.
- Poursuite du renforcement du **bilan** avec une dette nette sous-jacente de €3,1 milliards et un ratio d'endettement historiquement bas à 0,9x.
- Le règlement concernant le dossier des PFAS dans le New Jersey (USA) conclu en juin s'est traduit par une provision de €229 millions au T2 2023.

	Second trimestre				Premier semestre			
	2023	2022	% yoy	% organic	2023	2022	% yoy	% organic
<i>Sous-jacent, en millions d'€</i>								
<b>Chiffre d'affaires</b>	3 087	3 477	-11,2%	-9,2%	6 254	6 532	-4,3%	-3,9%
<b>EBITDA</b>	790	864	-8,6%	-2,6%	1 629	1 576	+3,4%	+8,7%
<b>Marge d'EBITDA</b>	25,6%	24,8%	+0,7pp	-	26,1%	24,1%	+1,9pp	-
<b>FCF</b>	556	257	n.m.	-	681	473	+44 2%	-
<b>FCF ratio de conversion (12 derniers mois)</b>	40 0%	34 5%	+5 5pp	-	40 0%	34 5%	+5 5pp	-
<b>ROCE (LTM)</b>	16 3%	13 7%	+2 6pp	-	16 3%	13 7%	+2 6pp	-

### Ilham Kadri, CEO

"Je suis satisfaite de la façon dont nous continuons à répondre aux besoins de nos clients tout en maintenant une dynamique des prix favorable dans la majorité de nos activités. La réalisation accélérée de notre objectif d'économies de coûts structurels de €500 millions d'ici à la fin de 2024 a permis de maintenir nos marges à un niveau élevé malgré une demande globale atone. Nous poursuivons nos investissements visant à garantir le succès des futurs EssentialCo et SpecialtyCo, poursuivons une gestion disciplinée du fonds de roulement et avons ainsi généré un free cash flow de €556 millions au cours du second trimestre. Alors que nous continuons à faire face à un environnement macroéconomique particulièrement difficile, nous travaillons sans répit à l'adaptation rapide de nos activités et nous tenons prêts à agir afin de maintenir notre avantage compétitif et continuer à délivrer une performance supérieure. Après avoir annoncé les structures de capital cibles des futures sociétés, nous avons bien engagé les prochaines étapes du processus de séparation de Solvay en deux sociétés solides, visant à bénéficier d'une notation "investment grade", d'ici à la fin de l'année."

## Perspectives 2023

Les résultats du S1 2023 sont conformes aux attentes. L'environnement macroéconomique reste difficile et la faiblesse persistante de la demande devrait continuer à peser sur la reprise des volumes sur la plupart des marchés.

Dans ce contexte macroéconomique, la société s'attend à maintenir des marges solides et une discipline en matière de coûts. En conséquence, elle confirme ses perspectives de croissance organique de l'EBITDA pour l'année 2023 de +2% à -5% par rapport à 2022<sup>1</sup>. Cela équivaut à environ €2,9 à €3,1 milliards aux taux de change actuels. La borne inférieure de la fourchette suppose une stabilisation des volumes au S2 2023 alors que la borne supérieure suppose une reprise modeste des volumes au S2 2023.

La société s'attend à générer un free cash flow d'au moins €900 millions au cours de l'année, ce qui reflète ses investissements dans notre croissance ainsi qu'une gestion disciplinée de notre fonds de roulement dans un environnement de volumes plus faibles.

## Chiffres clés

Sous-jacent, en millions d'€	T2 2023	T2 2022	Δ %	S1 2023	S1 2022	Δ %
<b>Chiffre d'affaires</b>	3 087	3 477	-11,2%	6 254	6 532	-4,3%
<b>EBITDA</b>	790	864	-8,6%	1 629	1 576	+3,4%
<i>Marge d'EBITDA</i>	25,6%	24,8%	+0,7pp	26,1%	24,1%	+1,9pp
<b>EBIT</b>	599	674	-11,2%	1 241	1 200	+3,4%
Charges financières nettes	-49	-57	+13,1%	-98	-106	+7,7%
Charges d'impôts	-120	-141	+15,5%	-251	-238	-5,5%
<i>Taux d'imposition</i>				22,5%	23,7%	-1,2pp
<b>Profit / perte (-) attribué aux actionnaires Solvay</b>	426	470	-9,2%	886	839	+5,6%
<b>Résultat de base par action (en €)</b>	4,10	4,53	-9,4%	8,53	8,09	+5,4%
<b>Résultat de base par action des activités poursuivies (en €)</b>	4,10	4,51	-9,0%	8,53	8,06	+5,8%
Investissements des activités poursuivies	239	180	+32,8%	451	331	+36,4%
FCF aux actionnaires Solvay des activités poursuivies	556	257	n.m.	681	473	+44,2%
Ratio de conversion en FCF (derniers 12 mois)	40,0%	34,5%	+5,5pp	40,0%	34,5%	+5,5pp
<b>Dettes nettes financières</b>				3 052	4 047	-24,6%
<b>Ratio de levier sous-jacent</b>				0,9	1,5	-36,9%

## Analyse des résultats

**Le chiffre d'affaires net** de €3 087 millions au T2 2023 est en baisse de -11,2% par rapport au T2 2022 (-9,2% organiquement) grâce à nos mesures en matière de prix qui ont permis de plus que compenser la baisse des volumes et les modestes effets de change négatifs. La baisse des volumes est liée à une demande plus faible sur plusieurs marchés finaux, et notamment les batteries et l'automobile, la construction et les industries tournées vers les produits de consommation. En séquentiel, le chiffre d'affaires est en baisse de -3% par rapport au T1 2023: les volumes ayant le plus baissé étaient ceux d'Aroma et de Novecare, en ligne avec le secteur de la consommation; et dans une moindre mesure, ceux de Soda Ash, principalement dans le marché à l'export en Asie du sud-est. Le chiffre d'affaires net du S1 2023 est en baisse de -3,9% organiquement, avec la hausse des prix par rapport au S1 2022 ayant été plus que compensée par la baisse des volumes.

**L'EBITDA sous-jacent** de €790 millions au T2 2023 a baissé de -8,6% en raison de la baisse des volumes, de la hausse des coûts fixes, d'un effet de périmètre négatif lié à la cession de Rusvinyl au T1 2023 et des effets de change, partiellement compensés par la hausse des prix. Sur une base organique, hors effets de périmètre et de change, l'EBITDA sous-jacent n'a reculé que de -2,6%. La marge d'EBITDA a légèrement augmenté pour atteindre 25,6% au T2 2023, principalement en raison des hausses des prix nets et des effets de mix, qui ont globalement compensé la baisse des volumes. La marge EBITDA est en hausse de +0,7 point par rapport au T2 2022, et de +1,7 points hors contribution de Rusvinyl en 2022. En séquentiel, la baisse de l'EBITDA a été contenue à -5,9%, mieux que prévu grâce à un bon mois de juin. L'EBITDA du S1 2023 progresse de +8,7% par rapport au S1 2022.

**Le Free Cash Flow aux actionnaires des activités poursuivies** a augmenté de €257 millions au T2 2022 pour atteindre €556 millions au T2 2023, principalement grâce à la gestion disciplinée du fonds de roulement, et notamment la réduction des stocks et le maintien d'un faible niveau d'arriérés. Le Free Cash Flow du S1 semestre 2023 s'élève à €681 millions, soit +44% par rapport au S1 2022.

<sup>1</sup> L'EBITDA sous-jacent de l'année 2022 de €3 229 millions comprenait la contribution de Rusvinyl cédé au T1 2023, et reflètent un taux de change \$/€ plus élevé, ce qui totalise €180 millions en appliquant les taux de change actuels au S2 2023. Sur une base comparable à 2023, l'EBITDA sous-jacent 2022 s'élèverait alors à €3 050 millions.

**La dette financière nette sous-jacente** a diminué de €539 millions par rapport à la fin de l'année 2022, principalement en raison de l'important flux de free cash flow opérationnel de €681 millions. Les autres éléments impactant le résultat comprennent les €432 millions issus de la cession coentreprise Rusvinyl et les €421 millions liés au paiement du dividende. Le ratio d'endettement ressort à un niveau historiquement bas à 0,9x.

**Les provisions** ont augmenté de €248 millions au cours du T2 2023, reflétant principalement la provision de €229 millions liée au règlement du dossier des PFAS conclu en juin. Cette provision représente la dépense prévisionnelle et ne tient pas compte des recouvrements attendus de la part de tierces parties ou des indemnités d'assurance potentielles, dont la combinaison pourrait réduire de manière significative le montant résultant.

## Performance par segments

### Chiffre d'affaires

(en millions d'€)	S1 2022	Périmètre	Conversion devises	Volume	Prix	S1 2023	Δ %	% organique
Materials	1 927	-	-25	-33	245	2 114	+9,7%	+11,1%
Chemicals	2 158	28	7	-313	237	2 117	-1,9%	-3,5%
Solutions	2 443	-22	-16	-475	83	2 013	-17,6%	-16,3%
Corporate	4	-	-	6		10	<i>n.m.</i>	<i>n.m.</i>
<b>Solvay</b>	<b>6 532</b>	<b>6</b>	<b>-34</b>	<b>-816</b>	<b>565</b>	<b>6 254</b>	<b>-4,3%</b>	<b>-3,9%</b>

(en millions d'€)	T2 2022	Scope	Forex	Volume	Price	T2 2023	Δ %	% organique
Materials	1 048	-	-30	-17	91	1 092	+4,2%	+7,3%
Chemicals	1 118	9	-14	-156	57	1 014	-9,3%	-8,9%
Solutions	1 309	-10	-31	-289	-4	975	-25,5%	-23,1%
Corporate	2	-	-	5	-	7	<i>n.m.</i>	<i>n.m.</i>
<b>Solvay</b>	<b>3 477</b>	<b>-1</b>	<b>-74</b>	<b>-458</b>	<b>144</b>	<b>3 087</b>	<b>-11,2%</b>	<b>-9,2%</b>

### Materials

Le chiffre d'affaires du segment au T2 2023 augmente de +4,2 % (+7,3 % organiquement) grâce à des prix en hausse (+9 %) qui ont plus que compensé la baisse des volumes (-2 %).

Le chiffre d'affaires de Specialty Polymers augmente de +1,4 % (+4,7 % organiquement) par rapport au T2 2022, et de +6,3 % en séquentiel par rapport au T1 2023, grâce aux prix élevés. Les volumes sont en légère baisse, et plus particulièrement en raison de la poursuite du déstockage chez certains clients dans les batteries pour véhicules électriques, tandis que les polymères utilisés dans les semi-conducteurs ont progressé.

Le chiffre d'affaires de Composite Materials augmente de +13,7% (+15,9% organiquement) par rapport au T2 2022, et de +8,7% en séquentiel par rapport au T1 2023, soutenu aussi bien par les volumes que par des prix plus élevés dans un contexte de poursuite de la reprise du marché de l'aéronautique. La croissance des volumes a été tirée par l'augmentation des taux de construction d'appareils commerciaux ainsi que par la croissance dans les marchés de l'espace et de la défense.

L'EBITDA du segment augmente de +7,2% (+9,4% organiquement) par rapport au T2 2022. Cette amélioration s'explique par la hausse des prix dans un contexte de coûts variables plus élevés. Cela a conduit à une marge d'EBITDA de 33,4% au T2 2023, soit +0,9 point par rapport à l'année précédente.

### Chemicals

Le chiffre d'affaires du segment au T2 2023 baisse de -9,3% (-8,9% organiquement) par rapport au T2 2022, tirée par la baisse des volumes (-14%) et qui n'a été que partiellement compensée par la hausse des prix (+5%).

Comme prévu, le chiffre d'affaires de Coatis recule de -23,1% (-24,4% organiquement) par rapport à un T2 2022 solide en raison d'une demande d'intermédiaires au Brésil et en Europe plus faible. Le chiffre d'affaires de Silica baisse de -8,6% (-7,1% organiquement) en raison de la baisse des volumes sur le marché de pneumatiques impacté par une demande de véhicules atone. Le chiffre d'affaires de Peroxides recule de -10,3 % (-8,8 % organiquement) en raison d'une faible demande sur le marché de la pâte et du papier et du HPP0 utilisé dans la construction, tandis que les applications dans l'électronique, l'alimentation et la désinfection sont restées stables.

Le chiffre d'affaires de Soda Ash & Derivatives recule de -3,0% (-2,6% organiquement) en raison d'une demande plus faible de carbonate de soude utilisé dans la construction et d'une concurrence accrue sur le marché à l'export en Asie du sud-est. La demande de bicarbonate pour les marchés de l'alimentation et du traitement des gaz de combustion a également été plus faible. Les prix contractuels plus élevés ont été maintenus, ce qui a partiellement compensé la réduction des volumes.

L'EBITDA du segment est en baisse de -2,3% par rapport au T2 2022 après la cession de Rusvinyl au T1 2023, et de +10,3% hors effets de périmètre et change, la hausse des prix et la baisse des coûts variables ayant compensé la baisse des volumes. La marge d'EBITDA ressort à 30,4% au T2 2023, soit +2,2 points par rapport à l'année précédente.

## Solutions

Le chiffre d'affaires du segment du T2 2023 baisse de -25,5% (-23,1% organiquement) en raison d'une baisse des volumes de -22%, tandis que les prix se sont globalement maintenus.

Le chiffre d'affaires d'Aroma recule de -46,7% (-45,8% organiquement) par rapport au T2 2022. Aroma a été le principal contributeur de la baisse des volumes dans le segment en raison de la diminution de la demande de vanilline synthétique utilisée dans les marchés des arômes et des parfums en raison du déstockage chez nos clients et d'une forte pression concurrentielle. Le ralentissement général de la demande sur les marchés de la consommation et de la construction ont impacté Novecare, et plus particulièrement sur le marché de l'agroalimentaire, où les principaux clients ont déstocké sur l'ensemble de la chaîne de valeur. Le chiffre d'affaires de Novecare ressort ainsi en baisse de -33,2 % (-30,1 % organiquement).

Le chiffre d'affaires de Oil & Gas baisse de -18,4 % au cours du T2 2023 (-14,2 % organiquement), tiré par la baisse de l'activité de forage aux États-Unis impactée par la chute des prix du gaz naturel. Le chiffre d'affaires de Technology Solutions recule de -15,2% (-14,2% organiquement) par rapport au T2 2022, la croissance dans l'industrie minière a été neutralisée par la baisse dans les produits phosphorés destinés à l'électronique. Le chiffre d'affaires de Special Chem baisse de -10,6% (-8,6% organiquement) sous l'effet d'une faible demande dans l'électronique.

En raison de la baisse des volumes, l'EBITDA du segment recule de -42,1 % au T2 2023 (-39,8 % organiquement). La marge d'EBITDA du segment s'établit à 17,3% au T2 2023, soit une baisse de 5,0 points par rapport à l'année précédente, en raison de l'impact de la baisse des volumes répartie sur une base de coûts fixes stable.

## Corporate and Business Services

Corporate and Business Services a contribué à hauteur de €-52 millions à l'EBITDA, soit une amélioration de +37,8% par rapport au T2 2022, grâce à une maîtrise des coûts et à une contribution positive de l'activité de fourniture d'énergie à des tiers.

## Chiffres clés par segment

(en millions d'€)	Sous-jacent							
	T2 2023	T2 2022	Δ%	% organique	S1 2023	S1 2022	% yoy	% organique
<b>Chiffre d'affaires</b>	<b>3 087</b>	<b>3 477</b>	<b>-11,2%</b>	<b>-9,2%</b>	<b>6 254</b>	<b>6 532</b>	<b>-4,3%</b>	<b>-3,9%</b>
Materials	1 092	1 048	+4,2%	+7,3%	2 114	1 927	+9,7%	+11,1%
Specialty Polymers	821	810	+1,4%	+4,7%	1 594	1 481	+7,6%	+9,5%
Composite Materials	271	238	+13,7%	+15,9%	520	446	+16,7%	+16,6%
Chemicals	1 014	1 118	-9,3%	-8,9%	2 117	2 158	-1,9%	-3,5%
Soda Ash & Derivatives	518	535	-3,0%	-2,6%	1 116	1 019	+9,5%	+7,9%
Peroxides	161	179	-10,3%	-8,8%	332	358	-7,4%	-7,2%
Coatis	182	237	-23,1%	-24,4%	354	460	-23,1%	-26,9%
Silica	153	168	-8,6%	-7,1%	316	320	-1,3%	-0,7%
Solutions	975	1 309	-25,5%	-23,1%	2 013	2 443	-17,6%	-16,3%
Novecare (1)	338	506	-33,2%	-30,1%	724	958	-24,5%	-22,3%
Special Chem	255	285	-10,6%	-8,6%	505	525	-3,7%	-2,6%
Technology Solutions (1)	176	207	-15,2%	-14,2%	357	362	-1,1%	-1,7%
Aroma Performance	89	167	-46,7%	-45,8%	188	308	-39,1%	-38,9%
Oil & Gas (1)	117	143	-18,4%	-14,2%	238	290	-17,9%	-16,1%
Corporate	7	2	<i>n.m.</i>	<i>n.m.</i>	10	4	<i>n.m.</i>	<i>n.m.</i>
<b>EBITDA</b>	<b>790</b>	<b>864</b>	<b>-8,6%</b>	<b>-2,6%</b>	<b>1 629</b>	<b>1 576</b>	<b>+3,4%</b>	<b>+8,7%</b>
Materials	365	340	+7,2%	+9,4%	727	599	+21,3%	+20,9%
Chemicals	308	316	-2,3%	+10,3%	606	595	+1,9%	+14,4%
Solutions	169	292	-42,1%	-39,8%	388	530	-26,8%	-25,5%
Corporate	-52	-84	+37,8%	-	-92	-148	+38,1%	-
<b>Marge d'EBITDA</b>	<b>25,6%</b>	<b>24,8%</b>	<b>+0,7pp</b>	<b>-</b>	<b>26,1%</b>	<b>24,1%</b>	<b>+1,9pp</b>	<b>-</b>
Materials	33,4%	32,5%	+0,9pp	-	34,4%	31,1%	+3,3pp	-
Chemicals	30,4%	28,2%	+2,2pp	-	28,6%	27,6%	+1,1pp	-
Solutions	17,3%	22,3%	-5,0pp	-	19,3%	21,7%	-2,4pp	-

## Chiffres clés IFRS

Chiffres clés T2 (en millions d'€)	IFRS			Sous-jacent		
	S1 2023	S1 2022	% yoy	S1 2023	S1 2022	%yoy
<b>Chiffre d'affaires</b>	<b>3 087</b>	<b>3 477</b>	<b>-11,2%</b>	<b>3 087</b>	<b>3 477</b>	<b>-11,2%</b>
<b>EBITDA</b>	<b>461</b>	<b>1 123</b>	<b>-59,0%</b>	<b>790</b>	<b>864</b>	<b>-8,6%</b>
Marge d'EBITDA				25,6%	24,8%	+0,7pp
<b>EBIT</b>	<b>232</b>	<b>895</b>	<b>-74,1%</b>	<b>599</b>	<b>674</b>	<b>-11,2%</b>
Charges financières nettes	-29	-33	+12,5%	-49	-57	+13,1%
Charges d'impôts	-3	-148	n.m.	-120	-141	+15,5%
<b>Profit / perte (-) attribué aux actionnaires Solvay</b>	<b>197</b>	<b>705</b>	<b>-72,1%</b>	<b>426</b>	<b>470</b>	<b>-9,2%</b>
Résultat de base par action (en €)	1,89	6,80	-72,2%	4,10	4,53	-9,4%
provenant des activités poursuivies	1,89	6,80	-72,1%	4,10	4,51	-9,0%

Chiffres clés S1 (en millions d'€)	IFRS			Sous-jacent		
	T2 2023	T2 2022	Δ %	T2 2023	T2 2022	Δ %
<b>Chiffre d'affaires</b>	<b>6 254</b>	<b>6 532</b>	<b>-4,3%</b>	<b>6 254</b>	<b>6 532</b>	<b>-4,3%</b>
<b>EBITDA</b>	<b>1 089</b>	<b>1 802</b>	<b>-39,6%</b>	<b>1 629</b>	<b>1 576</b>	<b>+3,4%</b>
Marge d'EBITDA				26,1%	24,1%	+1,9pp
<b>EBIT</b>	<b>625</b>	<b>1 352</b>	<b>-53,7%</b>	<b>1 241</b>	<b>1 200</b>	<b>+3,4%</b>
Charges financières nettes	-60	-62	+4,5%	-98	-106	+7,7%
Charges d'impôts	-117	-227	+48,6%	-251	-238	-5,5%
Taux d'imposition				22,5%	23,7%	-1,2pp
<b>Profit / perte (-) attribué aux actionnaires Solvay</b>	<b>443</b>	<b>1 043</b>	<b>-57,5%</b>	<b>886</b>	<b>839</b>	<b>+5,6%</b>
Résultat de base par action (en €)	4,27	10,05	-57,6%	8,53	8,09	+5,4%
provenant des activités poursuivies	4,27	10,05	-57,6%	8,53	8,06	+5,8%

## Calendrier financier

- 28 août 2023: publication sur le site web de Solvay des informations financières pro forma non auditées pour EssentialCo et des états financiers combinés SpecialtyCo pour le premier semestre 2023.
- 3 novembre 2023: résultats du troisième trimestre 2023.

[Lien vers le calendrier financier](#)

## Webcast

3 août 2023 - 14h00 CEST  
[Enregistrement au webcast ici](#)

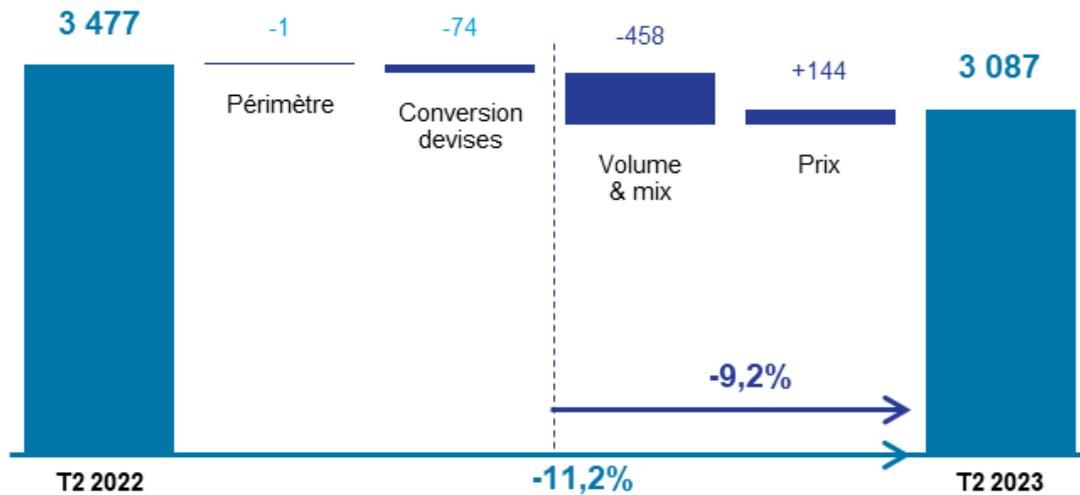
[Lien vers le rapport financier](#)

## Informations complémentaires

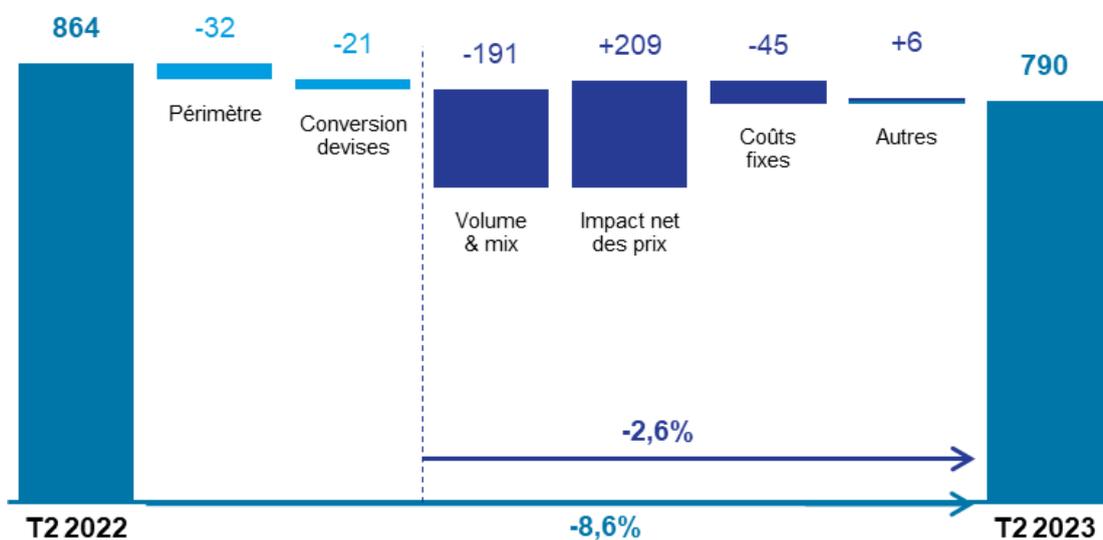
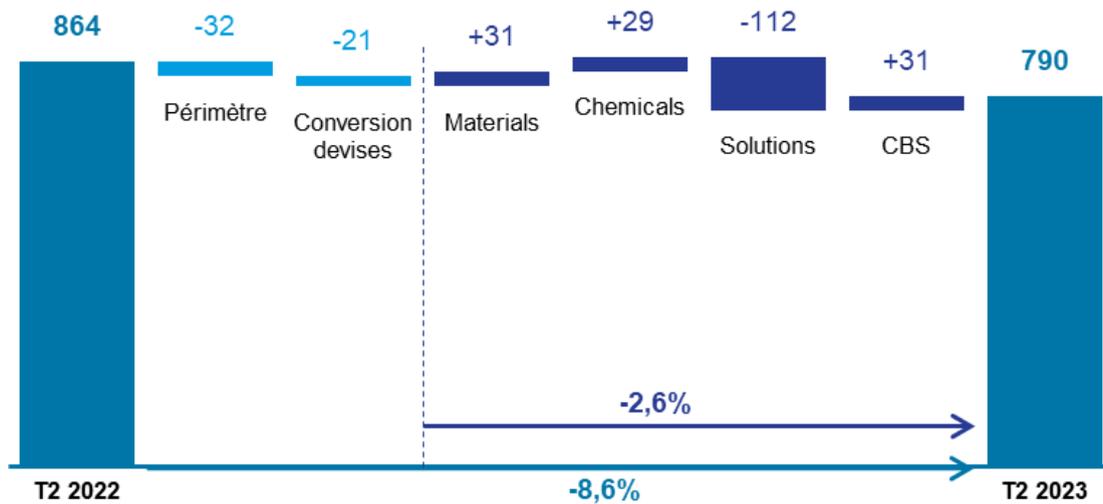
(in € millions)

### Bridges Q2 2023

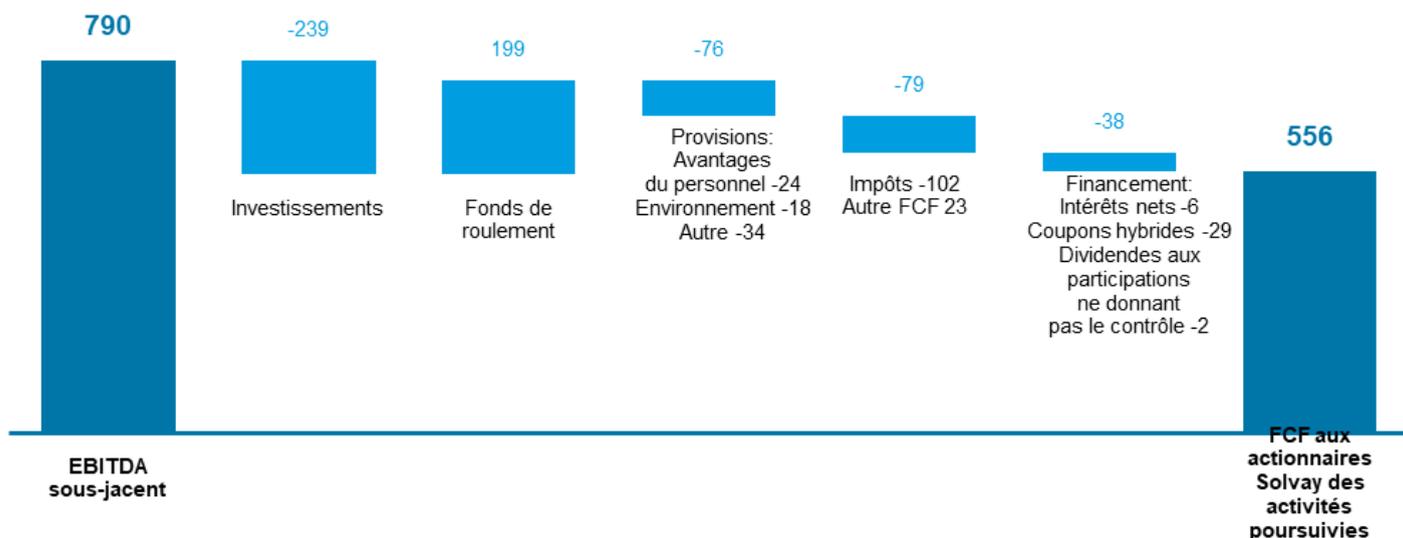
#### Chiffre d'affaires



#### EBITDA sous-jacent

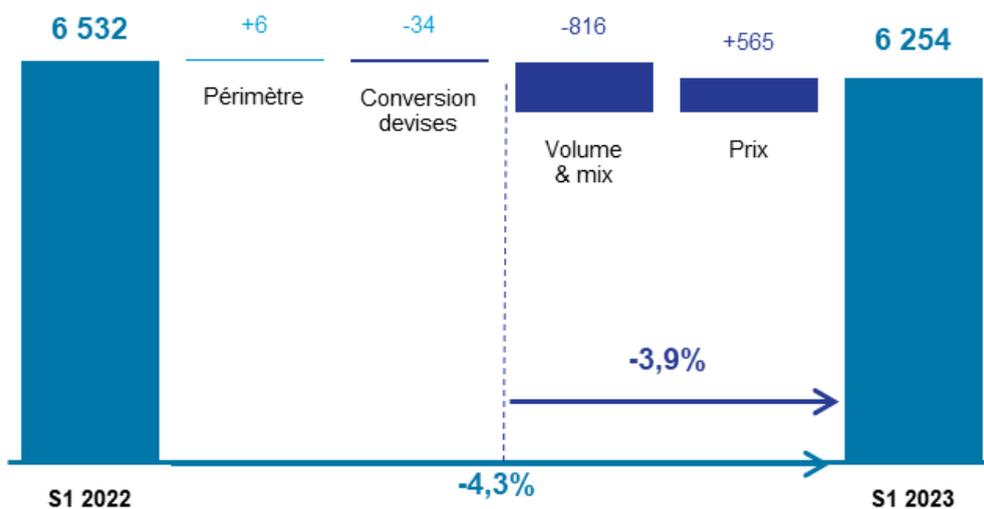


## Free cash flow

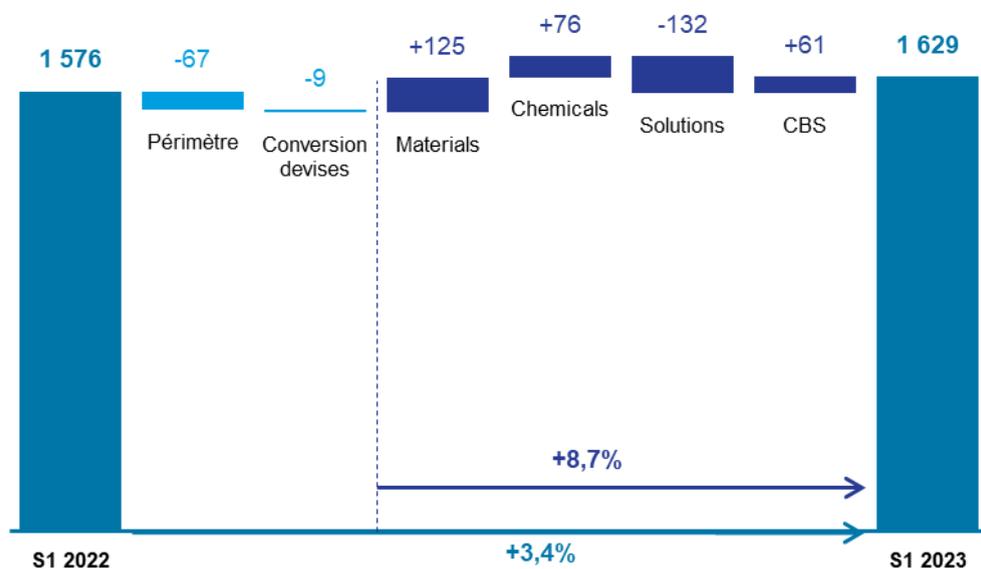


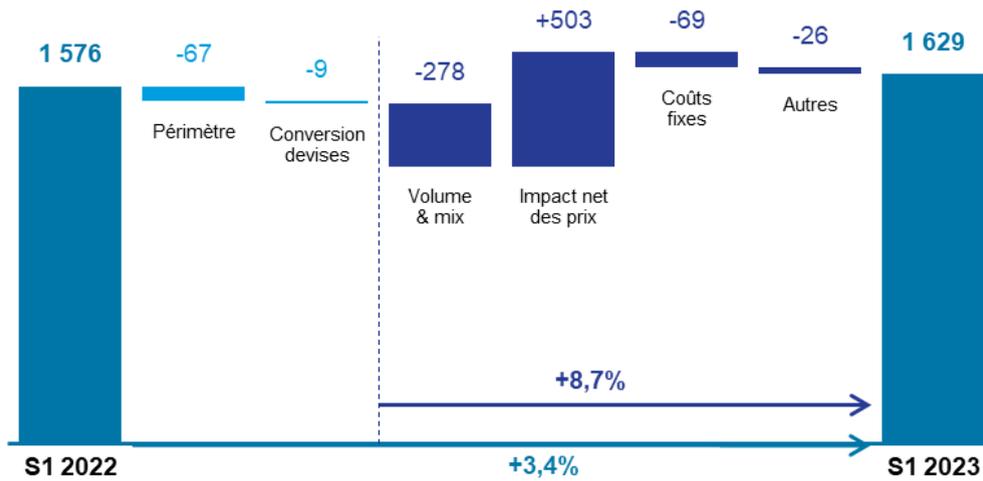
## Bridges S1 2023

### Chiffre d'affaires

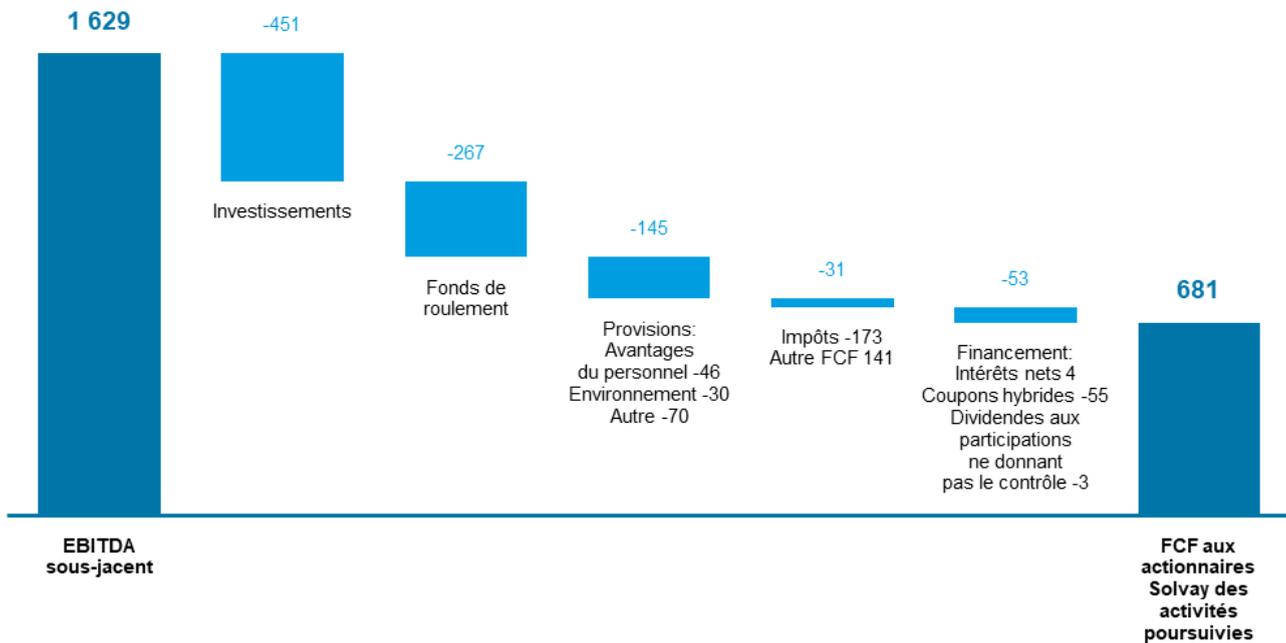


### EBITDA sous-jacent

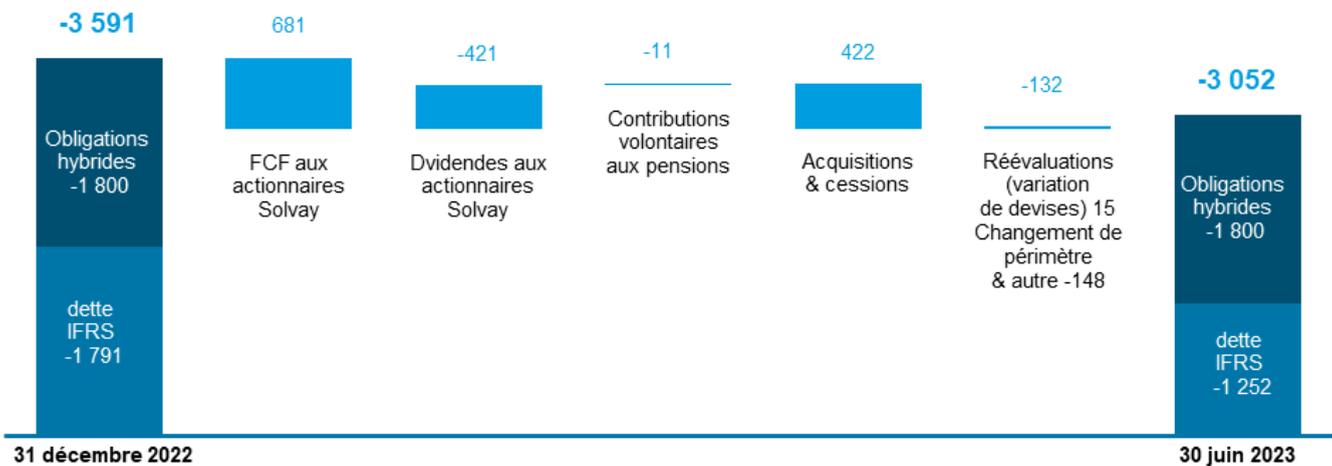




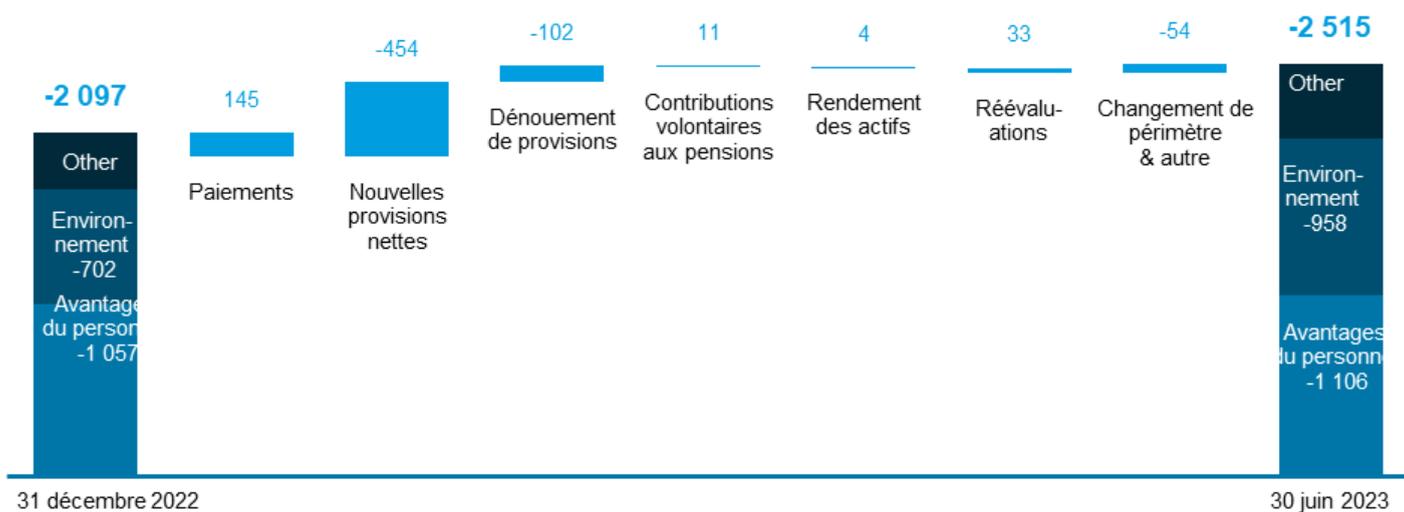
## Free cash flow



## Dettes nette sous-jacente



## Provisions



## Définitions

**BPA:** bénéfice par action.

**Charges financières nettes sous-jacentes** incluent les coupons des obligations hybrides perpétuelles (considérés comme des dividendes en IFRS, ils ne sont donc pas pris en compte dans le compte de résultat), ainsi que les charges financières et les pertes de change réalisées dans la coentreprise RusVinyl (aux normes IFRS, celles-ci font partie du résultat des sociétés associées & des co-entreprises et sont donc incluses dans l'EBITDA IFRS).

**Croissance organique** exclut les effets de conversion de devises et de changements de périmètre (les acquisitions et désinvestissements d'activités plus petites, qui n'engendrent pas de retraitements des périodes précédentes).

**Dettes financières nettes sous-jacentes** inclut les coupons des obligations hybrides perpétuelles (considérés comme des dividendes en IFRS).

**Douze derniers mois (LTM)** font référence à la période des douze mois précédents.

**Free cash flow aux actionnaires Solvay** est le free cash flow après paiements financiers et dividendes aux intérêts minoritaires ne donnant pas le contrôle, Cela représente le cash flow disponible aux actionnaires Solvay pour payer le dividende et / ou réduire la dette financière nette.

**Indicateurs sous-jacents** ajustent les chiffres IFRS pour tenir compte des impacts non cash de l'Allocation du Prix d'Acquisition (PPA) liés aux acquisitions, les coupons des obligations hybrides perpétuelles, classées en tant que capitaux propres en IFRS, mais traitées comme de la dette dans les états sous-jacents, et pour d'autres éléments afin de fournir des indicateurs évitant la déformation de l'analyse de la performance sous-jacente du Groupe.

**Ratio de conversion en free cash flow** est calculé comme le rapport entre les flux de trésorerie disponibles aux actionnaires de Solvay sur les 12 derniers mois en glissement (avant compensation des dividendes versés aux actionnaires ne donnant pas le contrôle) et l'EBITDA sous-jacent sur les 12 derniers mois en glissement.

**Ratio de levier:** Dette nette / EBITDA sous-jacent des 12 derniers mois. **Ratio de levier sous-jacent:** Dette nette sous-jacente / EBITDA sous-jacent des 12 derniers mois

Veuillez vous référer au rapport financier pour des définitions supplémentaires.

## Contacts

### Investor relations

Jodi Allen  
+1 609 860 4608

Geoffroy d'Oultremont  
+32 2 320 7975

Bisser Alexandrov  
+32 2 264 36 87

Imtiyaz Lokhandwala  
+1 609 860 3959

[investor.relations@solvay.com](mailto:investor.relations@solvay.com)

### Media relations

Nathalie Van Ypersele  
+32 478 20 10 62

Martial Tardy  
+32 475 83 01 14

Peter Boelaert  
+32 479 30 91 59

[media.relations@solvay.com](mailto:media.relations@solvay.com)

## Informations prospectives

Ce communiqué peut contenir des informations prospectives. Les déclarations prospectives décrivent les attentes, plans, stratégies, objectifs, événements futurs ou intentions. La réalisation des déclarations prospectives contenues dans ce communiqué est sujette à des risques et à des incertitudes en raison d'un certain nombre de facteurs, y compris des facteurs économiques d'ordre général, les fluctuations des taux d'intérêt et des taux de change; l'évolution des conditions de marché, la concurrence des produits, la nature du développement d'un produit, l'impact des acquisitions et des désinvestissements, des restructurations, du retrait de certains produits; du processus d'approbation réglementaire, des scénarii globaux des projets de R&I et d'autres éléments inhabituels. Par conséquent, les résultats réels ou événements futurs peuvent différer sensiblement de ceux exprimés ou implicites dans ces déclarations prospectives. Si de tels risques connus ou inconnus ou des incertitudes se concrétisent, ou si nos hypothèses s'avéraient inexactes, les résultats réels pourraient différer considérablement de ceux anticipés. La société ne s'engage nullement à mettre à jour publiquement ses déclarations prospectives.

## À propos de Solvay

Solvay est une entreprise fondée sur la science dont les technologies apportent des avantages dans de nombreux domaines de la vie quotidienne. Avec plus de 22 000 employés dans 61 pays, Solvay unit les personnes, les idées et les éléments afin de réinventer le progrès. Le Groupe cherche à créer une valeur partagée durable pour tous, notamment grâce à son programme Solvay One Planet qui s'articule autour de trois piliers : la protection du climat, la préservation des ressources et la promotion d'une meilleure qualité de vie. Les solutions innovantes du Groupe contribuent à la création de produits plus sûrs, plus propres et plus durables que l'on trouve dans les maisons, les aliments et les biens de consommation, les avions, les voitures, les batteries, les appareils intelligents, les applications médicales, les systèmes de purification de l'eau et de l'air. Fondée en 1863, Solvay se classe aujourd'hui parmi les trois premières entreprises mondiales pour la grande majorité de ses activités et a réalisé un chiffre d'affaires net de €13,4 milliards en 2022. Solvay est cotée sur Euronext Bruxelles et Paris (SOLB). Pour en savoir plus, consultez le site [www.solvay.com](http://www.solvay.com)

## A propos de Solvay Investor Relations

[Documentation relative aux résultats](#)

[Rapport annuel](#)

[Stratégie G.R.O.W.](#)

[L'action Solvay](#)

[Information Crédit](#)

[Information ESG](#)

[Webcasts, podcasts et présentations](#)

